

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ: 958218588 期货开户和书籍下载请进: <http://www.7help.net>



BUFFETT+SOROS+ROGERS

赵丹 著

世界三大 投资大师

给儿女的12条理财忠告

TO THE CHILD'S 12 FINANCIAL ADVICE

三位顶级“富爸爸”的理财家书

全世界理财专家们都奉为圭臬的12条财富真理



世界三大 投资大师

BUFFETT+SOROS+ROGERS

给儿女的12条理财忠告

TO THE CHILD'S 12 FINANCIAL ADVICE

赵丹 著



九州出版社
JIUZHOU PRESS

图书在版编目 (CIP) 数据

世界三大投资大师给儿女的12条理财忠告 / 赵丹著

—北京：九州出版社，2010.9

ISBN 978-7-5108-0630-8

I. ①世… II. ①赵… III. ①私人投资—通俗读物②家庭管理—财务管理—通俗读物 IV. ①F830.59-49②TS976.15-49

中国版本图书馆CIP数据核字 (2010) 第163740号

世界三大投资大师给儿女的12条理财忠告

作 者 赵丹 著

出版发行 九州出版社

出 版 人 徐尚定

地 址 北京市西城区阜外大街甲35号 (100037)

发行电话 (010) 68992190/2/3/5/6

网 址 www.jiuzhoupress.com

电子信箱 jiuzhou@jiuzhoupress.com

印 刷 北京大地印刷厂

开 本 710毫米×1000毫米 16开

印 张 15

字 数 187千字

版 次 2010年10月第1版

印 次 2010年10月第1次印刷

书 号 ISBN 978-7-5108-0630-8

定 价 29.80元

★版权所有 侵权必究★

Contents

目 录

吉姆·罗杰斯 (Jim Rogers)

第1条 给儿女一笔“真正的遗产” / 3

独立的理财意识是第一位的 / 5

勤奋也是一种投资 / 9

理财不是富人的专利 / 11

天生要有赚钱的热情 / 13

鼓励“半工半读” / 17

第2条 把你的眼光放在未来 / 21

梦想的力量 / 23

了解世界后才能赚钱 / 28

看得见未来的人会累积财富 / 32

第3条 理财的基石 / 35

投资要有远见 / 37

要有储蓄的意识 / 41

不会记账就不会理财 / 44

第4条 欠债会毁掉你的一生 / 47

Contents

目 录

要量入为出 / 49

有债尽快还方能建立好信用 / 52

热爱自己的工作就有成功的可能 / 56

沃伦·巴菲特 (Warren Buffett)

第5条 智商高不如财商高 / 61

与财经新闻做朋友 / 63

任何时候都别忘了储蓄 / 68

投资是终身承诺 / 72

财商要从小培养 / 76

财商就是留心的学问 / 81

要有知己知彼的投资意识 / 84

第6条 拒绝诱惑的投资之道 / 91

在别人贪心时要保持谨慎 / 93

投资者要有定力 / 97

别让情绪控制投资 / 101

要做长线投资 / 105

投资品质决定成败 / 108

Contents

目 录

投资的五大黄金定律 / 111

安全边际法则 / 115

第7条 一美分的价值 / 119

不要超值消费 / 121

再富也要“穷”孩子 / 126

要投资，不要投机 / 130

复利的价值 / 135

第8条 借贷无小事 / 139

谨防落入信用卡的陷阱中 / 141

尽量少用信用卡 / 146

不要借债炒股 / 149

乔治·索罗斯 (George Soros)

第9条 素质决定理财的品质 / 155

投资需要哲学智慧 / 157

“人品”也是一种理财品质 / 160

要有平和的投资心态 / 164

没有投资天才 / 168

Contents

目 录

有好的投资机会，必须立即出击 / 173

第10条 理财没有捷径 / 177

坚持就是胜利 / 179

只有远离市场，才能看透市场 / 183

拥有正确的金钱观 / 188

第11条 不要完全相信规则 / 193

投资的三不原则 / 195

比投资失败更可怕的是丧失信心 / 201

投资机会无处不在 / 205

别拘泥于以往的经验 / 211

第12条 投资有学问 / 215

一定要有自己的奋斗目标 / 217

持久赚钱的秘诀 / 223

投资要遵循规则 / 228

吉姆·罗杰斯

Jim Rogers



1942年，罗杰斯出生于美国亚拉巴马州。

1964年，罗杰斯毕业于耶鲁大学。

1964~1966年，罗杰斯就读于牛津大学研究生院。

1970年，罗杰斯与索罗斯共同创立量子基金。

1980年，罗杰斯离开量子基金，之后在哥伦比亚大学商学院讲学。

1989~1990年，罗杰斯完成了第一次环球旅行，并被吉尼斯世界记录记载。

1998年，创立罗杰斯国际商品指数（RICI）。

1999年，罗杰斯第二次环球旅行时，投资上海B股，获得巨大成功，《时代》杂志称其为“金融界的印第安纳·琼斯”。

2005年，罗杰斯首先唱多低迷数年的中国股市，当时并没有多少人在意他的牛市论，但市场走势正如罗杰斯所言。



给儿女一笔“真正的遗产”

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>

第1条 给儿女一笔“真正的遗产”

BUFFETT+SOROS+ROGERS



独立的理财意识是第一位的

假如周围的人都劝你不要做某件事，甚至嘲笑你根本不该去做，就可以把这件事当做可能成功的指标。这个道理非常重要，你一定要了解：与众人反向而行需要勇气。事实是，这世界上从不曾有哪个人是只靠“从众”而成功的。

——罗杰斯

在罗杰斯看来，“不要受别人影响”，对理财思维的培养是非常重要的。一个人的独立意识，会直接影响他的理财品质。也就是说，在理财过程中，首先要学习的并不是如何赚钱，要赚多少钱，而是培养出理财精神和投资意识。

没有独立的意识和精神，在投资的时候很容易受到影响，而这恰恰是投资最忌讳的。要知道，在投资领域处处充斥着各种陷阱，一不小心，就可能血本无归。而真正让投资者掉进陷阱的，并不是因为不懂投资或者没有经验，而往往是突如其来的诱惑。面对各种各样的诱惑，如果投资者没有养成抗拒诱惑的能力，在投资中便会非常危险。

一个出租车公司招聘司机。经过几轮严格的筛选之后，剩下

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

了三名驾驶技术非常娴熟的司机。最后一轮面试时，公司的老总问他们：“假如悬崖上有一块金子，要你们开车去拿，你们觉得车停在离悬崖多远的地方，会比较安全呢？”

第一名司机回答说：“两米”。

第二名司机回答说：“一米”。

第三名司机回答说：“越远越好”。

结果第三名司机被录取了。

老总给出的理由是：“身为司机，安全意识是第一位的。如果他的眼里只有金子，那么很难保证乘客的安全。这样的司机技术再好，也不能成为一名合格的出租车司机。因为他不能对乘客的安全负责。”

喜欢金子并不是错，但如果一个人的眼里只有金子，无法抗拒诱惑，就容易忽视身边的危险，亲手把自己推向万劫不复的境地。故事中的前两名司机很自信，他们觉得自己的技术够好，但却忽视了自己的职责。试想，如果悬崖承载不了一辆车的重量，那么很可能造成车毁人亡的惨剧。但这些，他们可能没有来得及想，因为金子已经迷惑了他们的双眼。生活中，每个人都是自己的“司机”，但并不是每个人都能够在十字路口时做到正确选择。

在投资过程中，要避开诱惑的陷阱，除了科学的投资策略之外，最重要的是独立自主的性格。而一个人拥有独立自主的性格恰恰是需要锻炼和培养的。

要培养独立意识，就要养成独立判断的习惯，不能盲从别人。对于赞美之言，要理智地分析；对于嘲讽之言，要能抗拒压力。在生命中总会有某个时刻需要自己下非常重要的决定——关于工作、家庭、生活，关于住在哪里，关于怎么投资。这时会有

第1条 给儿女一笔“真正的遗产” **BUFFETT+SOROS+ROGERS**

很多人愿意提供建议，但是记住这句话：生活永远是自己的，不是别人的。听取自己内心最真实的声音，而不要迫于压力而养成从众的思维。

罗杰斯对自己的女儿这样说：“假如周围的人都劝你不要做某件事，甚至嘲笑你根本不该去做，就可以把这件事当做可能成功的指标。这个道理非常重要，你一定要了解：与众人反向而行需要勇气。事实是，这世界上从不曾有哪个人是只靠‘从众’而成功的。”

罗杰斯认为，别人的忠告当然有对的时候，但事后证明这些忠告无用的次数要更多。任何人都必须靠自己研究——尽可能学习面对挑战的本事，自行判断讯息的真伪并做出决定。

一个人天生就有能力为自己的最大利益做最好的决策，在大多数的情况下，经过自己的思索比违背自己的意愿而听从他人的决定，更能做出正确的决策并采取正确的行动。

以自己为例，罗杰斯说他曾经在几个重要的投资决策上听从别人的建议，而忽略自己内心的决定，最终，这些投资都失败了。于是他不再让别人影响自己，并根据自己所下的决定采取行动。他终于了解这才是最佳的投资之道。罗杰斯说，要培养不盲从的心理素质，就要做最好的自己。

仔细观察每个领域的成功者，不论是音乐家、艺术家或其他成功人士，他们之所以成功都不是因为模仿别人，而是能够坚持自我、独树一帜。

罗杰斯对女儿说：“父亲是个成功的投资家，不代表你也必须成为投资家。我希望你做到的，就是做你自己，一个忠于自我、独一无二的自己。但是你一定、一定要记得，在做你认为是对的事情之前，要尽自己所能的先做好功课。找出任何可以到手的数

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

据，仔细研究，彻底分析，直到完全确定你的想法是正确的。绝对不要在还没这么做之前采取任何行动。”

失败的人通常是没有花时间研究就贸然涉入一个他们不了解的领域的人，更糟的是，他们拒绝学习，结果赔上了宝贵的时间与金钱。

有着独立自主的意识是非常重要的。只要自己判断是对的事情，能够自圆其说，这就足够了，就值得去着手实施。

因此，不要受世俗的看法或“教条”所约束。当然，必须要遵守一个必要的道德规范，而且有很好的理由信守不疑。一个值得尊敬的人绝对不钻法律漏洞或走后门，虽然在当下看起来可能吃了点亏，但是长远来说，最终会是赢家。

很多聪明人身陷泥淖，是因为他们想走捷径，或用不合法的方式赚钱。其实，只要肯把聪明用在正途上，循合法的途径一定会赚到钱，但是他们没有这样做，结果因为走捷径而蒙受损失。

对于理财，社会上有种观点，认为只要是自己劳动所得，就可以毫无顾忌地去花费，因为这样可以鼓励一种自劳自得的认识。但是这种观念是错的。因此，罗杰斯提出忠告，钱财得来不易，懂得节俭的人才能挣钱，随意花钱的人是留不住钱财的。

当然这不是说永远不要到外面吃饭或度假或买任何东西，只是说一个人应该有智慧地花自己的钱，买真正值得买的东西，把钱花在刀刃上，起到最大的作用。

第1条 给儿女一笔“真正的遗产” BUFFETT+SOROS+ROGERS



勤奋也是一种投资

我拥有一个女儿，学着中文，钱存在瑞士，还持有大量白银和黄金。我要告诉她我的投资故事。

——罗杰斯

罗杰斯14岁时，在金德叔叔的店里打工。他的父亲语重心长地告诫他：“你永远可以找到你能做的事，假如真的没事做，就拿抹布把货架擦干净。”罗杰斯虽然似懂非懂，但还是把父亲的话记在了心里。

有一天下午，店里一个客人也没有来，其他店员都无聊地打起了瞌睡。只有罗杰斯按照父亲的“指示”，拿着抹布不停地擦货架。金德叔叔看到小罗杰斯如此懂事，非常感动。金德叔叔不仅表扬了这个勤奋的男孩，还给他加了薪水。

通过这件事，罗杰斯尝到了“找事做”的甜头，所以更是时刻遵从父亲的教诲，让自己随时都有“找事做”的意识。

若干年后，罗杰斯用这一招，又赢得了自己的另外一位老板的信任——他到一家营造厂当学徒，可几天下来，其他老员工发现他连钉钉子、锯木头这样的简单活都不会干，简直“一点用都没有”，所以都劝老板辞退他。但老板却坚决不同意，因为老板看

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

到，自从罗杰斯到了自己的营造厂，就从来没有闲下来。他虽然有很多事情不会做，但他一直在做自己力所能及的事情。老板看中罗杰斯的正是这一点。所以，他愿意把这个“什么都不会”的家伙留下来。罗杰斯也因此有机会学习营造厂的各种工具和先进技术。

父亲传递给罗杰斯的“找事做”的信息，不仅为他争取到了很多现实的利益，更为他长足的发展赢得了很多机会。这也是父亲给他上的第一堂关于理财的课：勤奋。

不要以为勤奋和理财无关，勤奋是理财的第一步。一分耕耘，一分收获，勤奋也是一种投资。也只有勤奋的人，才能赚取更多的金钱，才更知道金钱的价值，才能更好地利用金钱。罗杰斯即使在功成名就后，依旧坚持每天工作十五、六个小时，这不是谁都能做到的。

第1条 给儿女一笔“真正的遗产”

BUFFETT+SOROS+ROGERS



理财不是富人的专利

理财不是富人的专利，而是一套任何人都可以学习技术和方法。

——罗杰斯

一个人的理财意识的培养，与他所受的家庭教育是密切相关的，而这其中，“身教”比“言传”更重要。

德国的一项调查显示，如果父母善于理财，那么其孩子成为百万富翁的几率可以达到20%；相反，如果父母没有很好的理财理念，那么其孩子成为百万富翁的几率只有0.2%。二者整整相差了100倍！由此可见，父母的理财观念会直接影响孩子的未来生活。

因此，罗杰斯建议，要从小就在各种生活细节上培养孩子的理财意识。如在购物的过程中，让他们学会看价格。有机会的话，还可以带他们多逛几家商店，以达到货比三家的目的，让他们知道如何购物才能更划算。同时，还可以给他们一些实际的演练机会，如让他们帮自己到附近的便利店买一些小东西。有时，父母可以将找回的零钱当酬劳（但不要经常这样做），鼓励他们继续好好干。不过，千万不要让他们拿着自己的“奖金”乱花。父母可以准备一个存钱罐，让他们把自己“挣”的钱存到里面去。

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

然后隔一段时间就拿出来数一数，看看储蓄是多么“增值”的一项活动。父母讨论投资问题的时候，不必忌讳孩子。相反，可以让他们在一旁听着，让他们知道投资要考虑哪些问题、可能发生什么情况等。这些实战演练，都可以帮他们建立良好的理财观念。

理财不是富人的专利，任何人都需要理财。但遗憾的是，很多人小时候并没有得到良好的家庭理财教育，这多是由于父母缺乏理财观念和理财知识所导致的，而这类又多出于贫困家庭。相反，那些生活富足的家庭，往往谈论的更多的就是股票、楼市、金融。出生在这样家庭的孩子，自小耳濡目染，较多地了解这方面的知识，他们赚钱的机会也就越多。富人留给儿女最珍贵的不是金钱，而是赚取金钱、管理金钱的意识，这远比他实际的财产要有用得多。因为，金钱早晚有花完的一天，但只要有赚钱、理财的能力在，就永远不用发愁。日本八佰伴公司的和田一夫经历过几次大的挫折，每一次挫折都让他倾家荡产，但没多久他就又能东山再起，为什么呢？就是因为他有着良好的家庭理财教育，这是任何人都偷不走、抢不去的。

作为投资大师的罗杰斯，对自己女儿的理财教育就十分重视。当他的女儿还只有4岁的时候，罗杰斯就给她开立了瑞士现金账户和中国股票账户。

我们很多人没有像罗杰斯这样有着超前的理财意识的父母，但是你要自己搞清楚：钱是什么？《穷爸爸，富爸爸》的作者罗伯特·清崎说：“如果你不教孩子金钱的知识，将会有其他人取代你。”意思是说，如果能让债主、奸商、警方，甚至骗子来替你进行这项教育，那恐怕就会付出一定代价了——金钱是把双刃剑，越来越富裕的生活本身不会对你有害，但是如果缺乏正确的理财观念，那么这时金钱就会成为影响你幸福生活的最大敌人。

第1条 给儿女一笔“真正的遗产”

BUFFETT+SOROS+ROGERS



天生要有赚钱的热情

作为你的父亲，我希望你能拥有一个快乐、充实的人生，
我希望你能毫不迟疑地追求你的热情所在。

——罗杰斯

罗杰斯小时候就不同凡响，在投资方面很有天分。他5岁开始经商，在棒球赛场上拣空瓶赚钱。6岁时从父亲那里借了100美元作为做生意的启动资金，购买了一台花生烘烤机，用小小的计谋获得了在少年棒球联赛中出售饮料和花生的特许权。5年后，还清欠款，留下烘烤机，在银行的户头存上了100美元。1950年，朝鲜战争爆发，物价狂涨，他和他的父亲把这100美元全部投资到了价格正在飞涨的牛犊上，然而，战后价格回落，他们在牛犊上的投资被吞噬得一干二净。这次惨败使罗杰斯对这个世界产生了疑问，他发誓一定要真实地了解这个世界。当然，那时他还不知道商品曲线，不知道股票，也不知道华尔街。知道华尔街是1964年在大学学习期间，罗杰斯到华尔街一个公司做暑期打工，因为估算智利爆发革命会使铜价上涨，公司老板就给了他一大笔钱。原来了解世界也能赚钱，这给他刺激很大，这也使他爱上了华尔街。

1968年揣着仅有的600美元，罗杰斯正式来到华尔街工作，

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

他要通过了解世界去赚钱，他尽可能多地掌握全球资金、货物、原材料流通的信息，从中找寻赚钱的机会。不久他进入索罗斯创建的量子基金工作，在这个基金中，罗杰斯负责投资分析，索罗斯做投资决策，两个人合作默契，成为基金界的一流搭档，基金茁壮成长，业绩斐然。到1980年时，基金规模已很庞大，未来如何发展？两人之间产生了分歧，罗杰斯干脆在37岁的盛年从股市退休，只是把自己在股市里十几年赚到的钱以自己的方式进行投资，不再为共同基金工作。到1980年退出股市时，罗杰斯自己说拥有几百万美元，而他的老师纽伯格说他离开索罗斯时的收入是1400万美元。

罗杰斯曾经这样描述自己：“我是个乡下来的孩子，一心想着如何赚到足够的钱使自己自由自在、毋须听人使唤。我五岁时就在棒球场捡空可乐瓶去换钱，这是我第一份赚钱的工作；六岁时就在球场中有自己的摊子。最后我到了华尔街，在这里我发现最佳的赚钱机会——竟然有人付钱给我发挥我的热情，附加奖赏则是尽可能地认识这个世界。”

是的，罗杰斯天生就有赚钱的热情。赚钱于他来说，与其说是工作，不如说是爱好。所以，他能心甘情愿地把时间和精力花在工作上，且乐此不疲。当然，罗杰斯也并没让自己钻进钱眼里。相反，他非常清楚自己想要的是什么——37岁退休后，他开始了和妻子的环球之旅。的确，赚钱是他的兴趣，但自由是他的目的，他没有让金钱将自己束缚住，而是利用金钱，实现了人生中的一个又一个愿望。

在投资方面，罗杰斯非常具有远见。他的一个最著名的观点是：投资于一个国家。而他也正是在一次次的世界游历中将自己的理念成功地加以实施。

第1条 给儿女一笔“真正的遗产” **BUFFETT+SOROS+ROGERS**

1982年，罗杰斯开始分批买入原联邦德国股票，而从1961年一直到1982年8月的21年间，相比较于原联邦德国经济的持续蓬勃发展，该国的股市从来没有出现过多头市场。罗杰斯认为此时介入原联邦德国股市至少不会亏损。在确认总体具备投资价值以后，罗杰斯找到了原联邦德国股市腾飞的契机——大选。结果，在基督教民主党胜出的当天，原联邦德国股市就宣告大涨。罗杰斯将手中的股票于1985年、1986年分批卖出，获得了300%的利润。

1990年6月罗杰斯到达日本，日本的股市和地产市场都已经开始从高处往下掉，过热的投机开始折腾这个国家。在价格最高的时候，日本皇宫的那块地皮比整个佛罗里达州还要贵。那样的离谱价格，后果是价格只有往下掉，掉个不停，当时所有人对下跌已经麻木，哪里还有赚钱的机会？在一片哭声之中，罗杰斯还是独具慧眼。他看到了被严重低估了价值的日本期货交易所的会员资格。当时日本证券交易所的席位已经卖到600万美元，而商品交易市场的会员价只抵其一小部分。日本的商品交易会越来越多，在现有价格下，会员价会猛涨。在金融市场泡了几十年的罗杰斯已经有了“春江水暖鸭先知”的直觉，敏锐地抓住了这个机会。

1999年游历到非洲的博茨瓦纳时，他惊奇地发现城里到处是高级轿车，货币可以自由兑换，国家有3年的外汇储备，政府预算和外贸都是顺差，而股票市场只有7名职员和7只股票，股价很低还有现金红利。罗杰斯立即购买了这个国家所有的股票类型，并告诉经纪人买下以后上市的每一只股票。结果，2002年博茨瓦纳被美国《商业周刊》评为10年来增长最快的国家。最后罗杰斯当然是赚得盆盈钵满。

1999年，罗杰斯到上海证券交易所开户。当时B股股指已从高位下跌85%，当年3月份曾创下21.24点的历史最低记录，市场哀

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

鸿遍野，他却出手买进房地产、轮胎橡胶、家电和玻璃企业的大量股票，并预言鼓励B股投资的政策出台后（或允许货币自由兑换后），B股将大涨。此后事情的发展验证了他的判断。虽然2001年经历一轮大跌，但是截至2004年5月份，罗杰斯的浮动盈利也已经达到500%以上。后来，他在上海参加一个电视节目时表示：那些股票自己永远也不会卖出去，要留着给女儿作遗产。

用投资于国家成长的理念，使他的投资克服了中短期的水土不服。对于中国的未来，罗杰斯非常看好，他认为中国将成为21世纪全球最重要的国家。他对所有的朋友都念叨的一句话是：你们的孩子应该学中文。

而现在，罗杰斯的一家定居在新加坡，就是因为罗杰斯想让他两个女儿受到最好的中文教育。他说：“我会在新加坡至少居住12年，直到孩子们都小学毕业。我最大的梦想还是到中国定居。”

第1条 给儿女一笔“真正的遗产”

BUFFETT+SOROS+ROGERS



鼓励“半工半读”

我是误入华尔街的。在大学读书的时候，一个很偶然的机会，我在华尔街谋到了一份兼职的差事。自那之后，我就把自己的一生投入到了这个领域。

——罗杰斯

“冰箱清洁：想要一个亮净净的冰箱吗？请给库珀打电话！”

乍一看到这样的广告，你会以为是一家公司在推销自己。然而，如果再仔细看看，就会发现广告下面有这样的备注：

“库珀·绍恩哈勒：一个十五岁的青少年，工作勤奋，起价五美元一个冰箱。”

像这样的“打工”广告，在美国是很常见的。

相关的统计表明，打工开始得越早的人，日后的平均收入就越高。因为，打工早，就意味着起步早。如果在正式步入社会前，能积攒一定的工作经验、社会阅历，对今后的发展是很有好处的。再说，如果一个人连怎么赚钱都不知道，又该如何活在这个世界上呢？在美国，不仅是穷人家的孩子打工，富人家的孩子也打工。而美国社会各界的精英，在青少年时期打工的比例要远远高于平均水平。

世界三大投资大师

华尔街的12家顶级投行

在美国，青少年就走上工作岗位的人处处可见。如美国相关法律规定：13岁以下的未成年人不得自己独处，必须有人看管。但有的孩子刚过完13岁的生日，就会去敲邻居家的门，询问对方是否需要看管幼儿的人。而很多有幼儿的家庭，是非常愿意雇佣这样的小帮手的。因为，这些十几岁的青少年精力充沛，又和看管的孩子比较有共同语言。所以广受欢迎。

总的来说，整个美国对靠自己的本事挣钱的青少年是非常宽容和鼓励的，总是给与最大限度的支持。比如朋友家的儿女排了小话剧，很多热心的人都会心甘情愿地买票去观看等。2009年夏天，纽约市政府曾专门为正在读书的青年学生提供了1000个有偿工作的机会。政府当时规定，报名的人年龄必须在14岁以上，应招合格后到学校、医院、政府部门、邮局等社会机构进行社会实践。工资以7.5美金/小时计算，每天工作5~6个小时，大约工作45天。这样算下来，这些学生一个暑假就能赚到1688~2025美元。

当然，赚钱并不是打工的唯一目的。他们只是希望能通过这种方式，培养自己的生存能力。《华尔街日报》曾对当地的400个家庭进行过调查，发现很多家庭都希望子女通过自己打工赚钱来解决全部或部分的学费，其实有的父母很有钱，但他们还会选择让儿女贷款上大学，就是希望他们能够早日独立起来，能够把握和支配自己的生活。

适时、适量地打工，不仅可以赚些零花钱，更重要的是可以在工作过程中磨砺自己的理财意识。一个不懂得赚钱的人，是永远不懂得如何花钱的。

罗杰斯非常鼓励年轻人体验这种“半工半读”的生活，他本人也是这方面的一个身亲力行者。罗杰斯5岁的时候就开始在棒球场帮助大人干活。后来，他发现那里很少有人卖可乐，就决定在

第1条 给儿女一笔“真正的遗产”

BUFFETT+SOROS+ROGERS

棒球场卖可乐和花生。为此，他还专门跟父亲借了100美元作为启动资金。罗杰斯用这些钱买了一部小手推车和一台花生机，然后就推着小车四处叫卖。此时的罗杰斯只有6岁。后来，他还在父母的支持下，争取到了在“儿童棒球联赛场”上卖花生和饮料的特许专营权。因为是“特许专营”，所以罗杰斯的生意非常的好。以致于到后来他忙不过来的时候，还把4岁的弟弟叫来给自己帮忙。期间，也有一些稍微大点儿的孩子欺负过他，但他都用自己的机智和勇敢度过了难关。通过这些小生意，罗杰斯赚到了他人生的“第一桶金”。据罗杰斯回忆说，棒球联赛结束后，他不仅偿还了父亲的钱，还在镇上的国家商业银行开设了自己的账户。这让他感受到了一种前所未有的成就感。以后再尝试做其他事情时，罗杰斯也更加有勇气了。

而罗杰斯在大学期间的一次打工经历，更是奠定了他一生事业的发展方向。

1964年，罗杰斯刚从耶鲁大学毕业，正等候进入牛津大学研究生院继续攻读。这时，他想找一份暑期工作，而答应帮忙的那个朋友碰巧在华尔街工作，所以，罗杰斯就到了华尔街打工。

罗杰斯回忆说，他当时对华尔街毫无所知，不但连股票和债券的操作流程都不知道，甚至根本不知道股票和债券是两码事。对于华尔街，他仅知道它在纽约，还模糊地知道它在1929年出过一些倒霉的事情。

在这次短暂的暑期打工经历之后，年轻的罗杰斯到了牛津大学，在这里罗杰斯度过了他一生最重要的一段时间。虽然在牛津大学学习的时间不长，但是这段学习经历对罗杰斯日后的价值观却有着至关重要的影响。在校园里正当他的同学们都对政治津津乐道之际，罗杰斯对此却毫无兴趣，他经常一个人扎进图书馆阅读

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

与金融有关的书籍或者购买《金融时报》细细品读借以打发时间。这个习惯也许与暑期在华尔街打工的经历有关。

就这样一个偶然的机，罗杰斯与华尔街结下不解之缘。所以，每当被人问起时，他总是说，他是“误入华尔街”。



把你的眼光放在未来

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>

第2条 把你的眼光放在未来 BUFFETT+SOROS+ROGERS



梦想的力量

如果我在追逐梦想中愉快地死去，这种死法胜过将来死在华尔街。

——罗杰斯

在法国的报纸上，曾经刊登过这样一份遗嘱：“我曾经是一位穷人，但将以一名富人的身份进入天堂。在离开人间之前，我希望把自己成为富人的秘诀留下。谁若能回答出‘穷人最缺少的是什么’，可以得到我留在银行私人保险箱内的100万法郎，以当作他揭开贫穷之谜的奖金。”

此遗嘱一登出，就引出了众多议论，而向报社寄送答案的，也数以万计。人们给出了各种各样的答案，有的说成为富人的秘诀是勤劳，有的说是智慧，还有的说是机会……总之，什么样的答案都有。而真正答对的，却是一个9岁的小姑娘。当记者问她是如何想到答案时。她认真地说：“我姐姐第一次把她11岁的男朋友带回家时，严厉地警告我说不要有野心！于是我想，野心可以让人得到自己想得到的东西。”这个答案几乎得到了所有富人的认可，的确，一个连野心都没有的人，又能够指望他创造什么奇迹呢？

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

野心是什么？野心就是梦想。

二战结束后，英国的一位老师在打扫自己家的阁楼时，发现了一叠作业本。这位老师看了半天，才想起这是学生曾经交过的作业。不过，那已经是25年前的事了。当时，全班51位学生，每个人都写了一篇题为《我是未来的……》的作文，只不过老师还没来得及看，德军的轰炸机就轰隆隆地飞了过来，大家都忙着逃命去了。没想到，这一放就是25年。

这位老师饶有兴趣地翻开每个学生的作业本，看着孩子们的梦想，心中莫名地激动。她决定，要把学生的梦想交还到他们手中。于是，她专门在当地的一家报纸刊登了一则启事，寻找自己当年的那些学生。很快，这位老师便收到了很多学生的来信，他们其中有的人成为了商人，有的人成为了学者，还有的人成为了律师。当然，也有相当一部分学生过得并不是很如意。不过，他们都积极地和自己的老师联系，希望知道自己儿时的梦想是什么。

一年后，已经有50个梦想被送回了他们的主人那里，只有一个叫做大卫的学生，一直没有和老师取得联系。老师想，这个学生也许已经不在世上了，毕竟过了那么久，什么事情都有可能发生。正在老师准备放弃时，她收到了内阁金融大臣的来信。

信上写道：您好，我就是那个叫做大卫的学生，感谢您一直保存着我的梦想。不过，我并不是很需要那个本子，因为我的梦想一直存在我的脑子里，我也一直在为我的梦想而努力。而且很幸运，我成功了！

老师很激动，她翻开唯一留在自己身边的作业本，发现上面的标题，就是《我是未来的内阁金融大臣》。

第2条 把你的眼光放在未来 BUFFETT+SOROS+ROGERS

一个人的心有多大，舞台就有多大。明确的目标、执著的精神，是一个人实现梦想的根本动力。只要有梦想，就有用之不竭的动力，想不成功都难。

软银集团的总裁孙正义19岁开始创业，当时，他身上只有100多美元。但他给自己制定出了明确的目标——30岁以前闯出一番名堂；40岁以前积累至少1000亿日元的资金，并拥有1000家以上的公司；50岁以前建立自己的商业帝国；60岁以前完成事业目标（营业额至少达到1兆日元）；70岁以前退休，让下一代继承事业……之后，他就一直在为自己的这些梦想而努力。比如，他规定自己每天必须用5分钟来进行一项发明实验。也许在很多人看来，这是一件不可能完成的事情。但孙正义一直坚持着。一年后，他的工作笔记中已经有了250余项发明记载，其中就包括给他带来百万美元收益的“多国语言翻译机”。之后，孙正义一直顽强地向着自己的目标奋进，成为目前国际互联网行业和风险投资领域非常重要的一股力量。

用孙正义自己的话说：“最初拥有的只是梦想和毫无根据的自信，但是一切就是从这里出发的。”也只有从梦想出发，才能让人有的放矢。犹太人有句谚语：“即使是一位百发百中的神箭手，如果他漫无目标地乱射，也不能射中一只野兔。”而我们身边的人，就是因为没有梦想，缺少目标，让自己迷失在了前进的道路中。

罗杰斯也是一位勇于追逐梦想的人。37岁时，罗杰斯毅然决定从每天工作15个小时的华尔街退休，然后实现儿时环游世界的梦想。他回忆说：“那时我已经具备实现梦想的条件，我儿时就梦想着有朝一日能够骑着摩托车环游世界”。他相信，在耶鲁和牛津大学期间学习的地理学、政治学、经济学和历史学之间的相互关系能在环球旅行和投资中派上用场。就这样，罗杰斯找到了环游世

世界三大投资大师

罗杰斯的12条理财忠告

界和投资之间的契合点，开始一步一步接近自己的梦想，并把这个梦想当做一个接受继续教育的方式。

更为浪漫的是，罗杰斯说服了女友塔碧莎一起实现这个梦想。他们曾在1988年带着两个包，骑着摩托车，行程5000英里，穿越了巴基斯坦和印度。在伴侣的支持下，罗杰斯的梦想显得格外耀眼。

“在出发之前，我们就已经做好了不能回来的准备，我很高兴能活着回来。我喜欢冒险，哪怕失去生命也不怕。”1990年3月25日，罗杰斯开始了环球之旅，在贝尔格莱德，他感受到衰败；在中欧，遭遇车坠悬崖的惨状；在西伯利亚，经历荒芜人烟的糟糕路况；在非洲，又在夹击下一路逃亡；在南美，更是遭遇了杀人如麻的游击队。但在罗杰斯眼里，这些始终都透露着浪漫。

“如果我在追逐梦想中愉快地死去，这种死法胜过将来死在华尔街。”尽管历经坎坷，但出于天性，罗杰斯仍旧关注着具有前景的投资机会，在土耳其，他发现在中央强烈干预经济的体制下，过高的价位不值得投资；在奥地利，他预见沉睡的股票市场会因为周边国家的经济复苏而蓬勃发展，于是大举投资奥地利股票并获利颇丰；在智利，他预见自由化改革的阵痛将给该国带来长久繁荣；在利马，他预见废除不合理债券将恢复秘鲁的昔日繁荣；在中国，处处都显示着这条曾经沉睡的东方大龙正在苏醒。

罗杰斯为什么能坐拥如此之多的财富？就是因为他从小就有自己的梦想。也因此，他一直把赚钱当成一件饶有乐趣的活动。要知道，上帝不会辜负每一个有梦想的人。而罗杰斯也将自己这方面的人生、事业感悟毫无保留地传授给了他的两个女儿，鼓励女儿既要有敢想的勇气，更要为自己的理想去努力。他说：“作为你的父亲，我希望你能拥有一个快乐、充实的人生，我希望你能

第2条 把你的眼光放在未来 **BUFFETT+SOROS+ROGERS**

毫不迟疑地准求你的热情所在。”

梦想的力量是巨大的。美国成功学大师安东尼·罗宾曾说：
“如果你是个业务员，赚一万美元容易，还是十万美元容易？告诉你，是十美万元！为什么呢？如果你的目标是赚一万美元，那么你的打算不过是能糊口便成了。如果这就是你的目标与你工作的原因，请问你工作时会兴奋有劲吗？你会热情洋溢吗？”中国有句古话：“取法乎上，仅得其中”，也说的是这种意思。

因此，让我们牢记《塔木德》上的一句话：“希望完成自己所能的是人，希望完成自己所希望的是神。”

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告



了解世界后才能赚钱

出色的投资家需要了解世界，了解世界后才能赚钱。

——罗杰斯

“2008年，想发财吗？要想发财，首先要了解读懂世界的方法。”

这是罗杰斯在参加“第二届亚洲领导力”会议时的发言。

37岁时，罗杰斯就让自己退休，但他的投资眼光却更广阔了，他要环游世界，让自己的投资建立在更真实的判断基础之上。周游世界的梦想不是罗杰斯37岁时才突发奇想的。自从意识到他的家乡亚拉巴马的德摩保利斯并非西方世界的中心那一天起，罗杰斯就梦想着有一天“真实地了解这个世界，看清它的真面目。我要站在它的地面上去看，去真实地了解踏在我脚下的这个星球。”

为了更真实地了解世界，罗杰斯实现了两次环游世界之旅。

第一次是1990年3月28日到1992年8月31日，耗时整整22个月，他和他的女友塔碧莎（Tabitha）驾驶奔驰摩托车穿越了六大洲，行程超过10万公里，足迹遍及50多个国家，完成了一次惊世骇俗的环球之旅，他亲眼目睹这个美丽而又复杂的世界，确确实

第2条 把你的眼光放在未来 **BUFFETT+SOROS+ROGERS**

实亲自体验了脚下这片广阔的土地，用金融家敏锐的眼睛考察了世界各地的投资机会。然后，在其著作《投资骑士》上写出了其他任何资料和图书都难以给出的第一手资料：哪些国家在发展？哪些处于良好的运行阶段？哪些国家经济紧缩？哪些濒临崩溃？这本书成为了投资家最有用的指南。

第二次是就是千禧之旅。这次环球旅行开始于1999年1月1日，历时3年。由于处于千年转换之际，故名之为“千禧之旅”。这次的旅行工具是一辆奔驰公司特意为罗杰斯制造的奔驰越野车，旅游伙伴是当时30岁的未婚妻佩奇·派克。罗杰斯从外形上看不太像一个环球旅行者、探险家，没有被太阳晒成古铜色的皮肤、强健的肌肉、巨大的背囊。坐在他那明黄色的奔驰越野车中，身着普通的灰色夹克衫，看上去有些苍白的面容使得人们更相信他只是一个普通的美国老人。1942年出生的罗杰斯出发时已经57岁，在这样的年龄，他竟然还有勇气进行这样的壮举。罗杰斯此次的行程开始于冰岛，然后穿越中部和东部欧洲，由土耳其和中亚进入中国；然后，驶向韩国和香港。之后，通过西伯利亚和俄罗斯返回欧洲。紧接着，在2000年，他穿越广袤的非洲大陆，直插中东，经过印度、印度尼西亚，奔向澳大利亚和新西兰。旅程的最后一个阶段始于南美洲的南端，然后北上直抵阿拉斯加，罗杰斯本来打算在2001年12月31日结束旅程，但旅途有些耽搁，最后旅程赶在喜庆的新年中结束，而这正象征了这次环球旅行的欢快和圆满。

为了让朋友们分享旅游的乐趣，罗杰斯建了一个名叫“千禧之旅”的网站：www.jimrogers.com。每当夜幕降临，夜宿简陋的民居或者大城市里豪华酒店时，他就把白天用数码相机拍摄的美丽风景照片搬到网上，或者把在电脑里存放的旅途游记放在网

世界三大投资大师 给儿女的12条理财忠告

上，人们可以自由访问，在网上和他们一起环游世界。罗杰斯不在华尔街，但一样在好好地经营着自己的投资。他随时可以用手机、上网的电脑获取外界的信息，身在世界任何一个地方，心依旧萦绕华尔街、法兰克福、伦敦和东京的股市行情。在尽情游玩之中纵情山水之时，滚滚钱财一样尽入囊中。

环球旅行对他是一种人生享受，同时也成为他投资工作最得力的助手。罗杰斯说：“由于我是干这行的，所以每当我在外旅行，总能发现前景看好的投资机会。”罗杰斯每到一地，都要考察当地的物产、历史、政府政策、证券市场甚至黑市交易场所，这让他拥有了其他华尔街同行难得的一手资料和投资机会。另外，罗杰斯独特的直觉也往往让他的旅行变成掘金之旅。他在葡萄牙、新加坡、巴西、印尼、中国等地发现并介入低估股票，却又在瑞典、挪威、日本做空高估股票，他还涉足过博茨瓦纳、阿根廷、厄瓜多尔、哥斯达黎加、南非等多个新兴市场，都获得了不菲的收益。“我认为进入一个国家后，只要兑换这个国家的货币，使用这个国家的货币时没有问题，在开车的过程中这个国家的道路交通条件良好，那这个国家就是可以投资的。”罗杰斯说道。

在众多游历过的国家中，罗杰斯最喜欢和最看好的是中国。他到过中国好几次，一直关注这个历史悠久、幅员辽阔的国家。在第一次环球旅行时，他说：“我在中国走过的每一个地方都有迹象表明：这条沉睡的巨龙已经苏醒了。这个国家正在摆脱计划经济的束缚，没有什么人再相信解决经济问题应该单纯依靠计划、统配了。同世界上所有地方的成功企业家一样，中国的企业家也把能够聚集起的每一份能量、金钱和技术投入到了生意中。再过20年，他们将跻身于世界上最棒的企业家的行列。”

千禧之旅又经过中国时，罗杰斯沿途看到了中国更为蓬勃的

第2条 把你的眼光放在未来 **BUFFETT+SOROS+ROGERS**

经济发展景象，他说：“正像19世纪是英国的世纪，20世纪是美国的世纪一样，21世纪是中国的世纪，这么多年以来，我一直在耐心地等待这只冬眠的巨龙苏醒。”他在中国股市里选了四支股票：其中一支是在上海浦东新区储备了大量地皮的地产公司，渴望过好生活的中产阶级需要好的居住环境，大量的地皮就是一笔巨大的财富；另一支是轮胎和橡胶公司，中国大地上奔跑着数以万计的轿车、卡车和摩托车，安装的都是橡胶轮胎，那意味着无论多大的一座橡胶轮胎大山都可以销售掉。罗杰斯说，如果中国把人民币自由兑换和A股、B股合二为一的问题解决的话，他就会在中国买卖股票进行战略投资。因为一个高明的投资者，要通过黑市把巨大数额的金钱带走的话，会带来难以想象的麻烦。他认为货币自由兑换很重要。

罗杰斯酷爱中国，他在中国旅游时，和中国人打台球、访问老年婚姻介绍所、到中医诊所尝试针灸、观摩中国的气功和武术，中国这个古老文化的一切让他感到新奇。他驾着摩托车吊儿郎当地唱起美国流行歌曲，在城市里穿街过巷，有村民们送给他一堆西瓜的便宜事，也有警察看他没戴头盔把他拦住盘问的倒霉事。他喜欢中国，他说：“中国有无数的投资机会，我会考虑在未来的日子里在中国住一段时间。”

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告



看得见未来的人会累积财富

把你的眼光放在未来，把赌注押在你知道它会长存的东西上面。那些看得见未来的人可以累积财富。

——罗杰斯

由于很多父母长期无偿地照顾儿女，导致很多中国的年轻人理财意识淡薄，逐渐养成一种依赖的心理，这并不利于自己日后的发展。其实，年轻人在得到可支配的零用钱之后，也应该进行投资理财，用今天的钱去换取明天更大的收益。这种理念与中国传统家庭的理财观念也不谋而合，很多中国的父母并不希望儿女乱花自己的零用钱，而是要把这笔钱花在有意义的事情上。也就是说，让儿女学会“过日子”。

最简单的方法是建立一个账户，将一部分收入以定期或零存整取的形式存入银行“吃”利息。这是最保险的方法。如果能一直坚持这样做，那么20年后，这笔存款会滚动成一笔可观的收入。但客观地说，存款虽然会获得一定的利息，但这些利息很可能抵不上通胀率。所以，建议一些年轻人可以选投一些比较有保障的基金，以便能充分发挥这些零用钱的价值。

当然，通过买保险，以达到理财和保障的目的，也不失为一

第2条 把你的眼光放在未来 BUFFETT+SOROS+ROGERS

种好的方法。特别是保障型和教育型的保险，不仅可以解决将来可能会遇到的一些医疗问题，还可以为儿女准备不同阶段的教育基金。另外，还有一些分红类型的保险，不仅能够分红增值，还能够达到保险、保障的目的，您可以根据个人、家庭的实际情况或未来的发展需求选择其中一二，为自己提供资金储备。

“如何花钱”是非常重要的，罗杰斯在小女儿还只有4岁的时候，就为她建立了属于自己的现金和股票账户。在给女儿的一封信中，罗杰斯这样写道：

你会碰到有些人鼓励你随心所欲的花钱，他们会告诉你，钱财是生不带来、死不带去。等你渐渐长大，就会开始有每天上昂贵的馆子吃饭、买最新型的手机、穿最流行的时装、去有名的地方度假的朋友。

一定要避免只因为你花得起就拼命花钱这样的陷阱——这不仅是通往破产之路，也是使你忘却什么是生命的目的之路。我不是说永远不要到外面吃饭或度假或买任何东西，只是说你应该有智慧的花自己的钱，买真正值得买的东西，把钱花在刀口上，得到最大、最值得的获益。

罗杰斯是一个投资大师，他对待金钱的态度蕴含着其一生财富智慧的精华。他的观点体现出“学会花钱”对人一生的成长都是很重要的。看得见未来的人，能够通过“花钱”来积累自己的财富。

这时，有人就会想，这个“花钱”是不是指的是买保险或投资呢？其实也不尽然，有理财意识的人除了用零用钱投资外，还会利用消费来为自己的钱财增值。比如，某知名富商理财意识

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

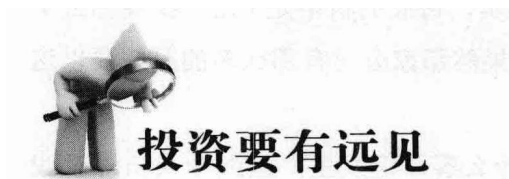
从小就非常强，他小时候就经常用自己的零用钱来买东西送给伙伴，取得伙伴及其家长的好感，然后自己再采购一些稀奇的商品，卖给伙伴的家长。他长大后做古董生意，一直采用的是先消费，后盈利的方式，先买些客户喜欢的商品赠送给客户的家人，而后再把自己昂贵的古董卖给客户，这样他能把客户关系牢牢地抓在手中，从而为自己积累巨额财富。



理财的基石

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>

第3条 理财的基石 BUFFETT+SOROS+ROGERS



投资要有远见

通向财富和自由之路，属于登高望远的投资者！你要有远见，这是好的投资者的成功秘诀。

——罗杰斯

富有远见和判断问题的前瞻性，是一流富豪们所必备的一种素质。

被“股神”巴菲特赞为“把握大势，无人能及”的罗杰斯，一生投资事业纵横捭阖，成功之路处处体现他的投资远见，仅从他对中国市场的判断就可见一斑。

早在1999年4月，罗杰斯在第二次环球旅游期间再到中国，他惊讶地发现，自己所看到的中国既不同于西方媒体的报道，更不同于他多年前的印象。面对如此巨大的繁荣性变化，他坚信中国将成为21世纪世界重要的经济中心。“把你的钱从美国市场撤出，到中国去投资，有多少投资多少。”罗杰斯向美国投资者这样大声呐喊。于是，在离开中国之前，罗杰斯在上海证交所开了一个属于自己的账户，而且还买进了4家公司的B股股票。如今，中国B股指数相对于罗杰斯开户当年已经上涨了7倍之多，罗杰斯不仅在中国旗开得胜，更重要的是从此与中国结下了不解之缘。

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

罗杰斯曾在一次演讲中说：

“在我二十好几时，公司一位主管在读早报时告诉我：‘吉姆，X公司会有十万股股票要卖，每股的价格是Y元，我要你去买那些股票。’当股市开盘时，果然那家公司有那么多股票要以这位主管说的那个价格卖出。”

“他能够从报纸中发现什么事即将发生，直到今天依然教我印象深刻。”

“在1990年环游世界后，我写了一本旅游札记。最近有个记者告诉我他看了这本书后，非常惊讶我所预言的都发生了。他不能了解为什么我可以看见未来，但我所做的其实就是每个主管所做的。”

投资是一项需要智慧的行为，只有具备长远眼光的人，才能获得最丰硕的果实。俗语说“放长线钓大鱼”，就是这个意思。有的时候，看上去有利可图的行业，不一定适合自己的投资行为，因为获利要受很多因素的影响，如果不一一考虑到就贸然行动，肯定会以失败而告终。

一个成功的投资者，最出色的地方不在于他投资之后马上就获得多少的利润，而是他的投资行为能够为他自己日后的发展带来多大的帮助。从这个角度来看，短期行为、捞一笔就走人的行为只能算是投机而不是投资。如果要在投资中将自己未来的规划进行落实，就要想常人所不能想，做常人所不能做。

香港著名的实业家霍英东就是这样一个具有商业远见的人。他最初进行的投资活动，就是进军挖沙业。

当时，香港最红火的是金融业和房地产业。霍英东本想参与这些行业，但是经过周密的考虑，他认为这两个行业已经接近了投资的饱和程度，一旦自己进行大规模的投资，市场出现饱和，

第3条 理财的基石 **BUFFETT+SOROS+ROGERS**

不但无法获利，反而会血本无归。那些新加入这些行业的人，只不过是给这些行业的虚假繁荣制造泡沫，最终他们会为此付出代价。所以，应该寻找一个新的增长点作为自己的立足之地。

霍英东认为挖沙业是一个十分有潜力的行业。以往的投资者认为这个行业用人力多、获利少，无法实现快速赚钱，所以问津者寥寥无几。而霍英东认为，这个行业的利润之所以少，不是因为这个行业缺少利润，而是因为生产模式落后，只要经过合理的调整，一定会创造出大量的利润。何况，香港的地产业发展必然会拉动建筑业的大规模兴起，到了那个时候，挖沙就可以作为建筑业的原料来源而财源滚滚。

经过这番分析，霍英东毅然决定在挖沙业发展，从而获得了自己在香港商界中的一席之地。他为了提高劳动效率，引进了先进的设备，从欧洲购买了现代化的挖沙机船——这些船在20分钟之内就可以从海底挖沙2000吨，并能够自动卸入船舱之中。通过使用新设备，霍英东节省了人力，提高了劳动生产率，在单位时间内创造的价值大大提高，本身获利便十分可观。后来，他所预见的香港建筑业的大发展果然如期而至，他又靠着提供沙土原料而连连获利，一跃成为香港商界的巨人。

同样，微软之所以能够取得今天的成就，最大的成功之处就是预见个人电脑在今后的世界将会大行其道。那时候的计算机都是些笨重的“大家伙”，一般都是用于工业、军事等，而微软却在那个时候开发出了用于个人计算机（PC）的操作系统。随着PC技术的日益成熟和发展，微软也越来越赚钱。比尔·盖茨成为了世界首富，微软成为了世界500强企业！

微软的成功说明了什么？远见！一定要有远见！

多变的世界，高速的发展，使得所有的人甚至都无法想像两

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

年后的社会会成为什么样子。但即使如此，想要成就人生，成就事业就不能不去策划明天，预见未来。这就需要有远见，没有远见的人只看到眼前的、摸得着的、手边的东西。相反，有远见的人心中装着整个世界。如果想成大事，就必须确定你有远见的目标。

因此，美国作家唐·多曼在《事业变革》一书中认为：“把眼光放长远”是踏上成功之路的一条秘诀。



要有储蓄的意识

那些懂得储蓄、明智投资的人，就是生活最无忧的人。

——罗杰斯

罗杰斯在6岁时，就有了属于自己的银行存折。他乐此不疲地将自己的收入存入银行，以便有足够的投资基金，不至于在机会来临时错失良机。

在罗杰斯的投资生涯中，储蓄让他尝到了不少的甜头。所以，在大女儿出生后，为了培养女儿储蓄的好习惯，罗杰斯特意买了一个储钱罐作为礼物送给她。看到女儿将自己的零用钱投入储钱罐中，罗杰斯感到很欣慰。因为他深知，储蓄会给女儿未来的生活带来不尽的好处。所以，他在给大女儿的信中说道：“请继续存钱。那些懂得储蓄、明智投资的人，就是生活最无忧的人。也请你帮我一起教你的妹妹关于储蓄的重要性……”

在中国很多年轻人觉得给自己开户太麻烦，再说本身又没有什么钱，完全没必要做这件事。如果这样想，就大错特错了。给自己开户，并没有想象的那么复杂。只须带着身份证到银行，就能完成一系列的手续。而你的钱可能的确不多，但也只有积少才能成多。如果连自己都觉得“小钱”没有储蓄的必要，又怎么

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

能指望将来储蓄大钱呢？所以，一定要先“端正”自己的态度，才能有机会培养出自己的理财能力。

尽早培养储蓄意识，有助于学习合理消费，并养成为自己的梦想做准备的好习惯。那么如何能养成储蓄的好习惯呢？

第一步，一定要有一个随身的存钱罐。把平时不用的一些小额零用钱存到里面积少成多，等积累到一定时间之后，再取出来放到自己的账户里。

第二步，养成定期存款的习惯。每个月都要拿出一部分收入定期存在账户内，无论什么情况都不要轻易动用里面的存钱，半年之后，你会发觉它将是一笔非常可观的金额。

第三步，节制消费，让自己有钱可存。人都有一种习惯，只要碰到感兴趣的或者价格便宜的商品，一旦手头上有现金就想立刻把它买下来，这样一段时间之后，随手花掉的钱其实已经很多了，所以，要么就遏制自己的购买欲望，要么就手头不要带太多的现金。让你的零用钱能够“安心心的躺在银行里升值”。

储蓄很重要，但也不要因此成了一个守财奴，那就得不偿失了。毕竟，理财的最终目的，还是希望能让生活变得更舒适一些。所以，该花的钱还是要花的，如为了自己的兴趣爱好投资、捐助公益事业等，都是值得支持的。

知道为什么最早的储钱罐都做成小猪的样子吗？

在很久之前，有一个小男孩看到他们村子有很多麻风病人，但他们都没有钱治病。为了帮助他们，小男孩花了3美元买了一只小猪，他每天都精心地喂养这只小猪。等小猪长大了，小男孩就把猪卖了，用卖猪的钱给村里的人治病。很快，小男孩的善举就被传开了，很多人都觉得小男孩很了不起，他也成为了很多人

第3条 理财的基石

BUFFETT+SOROS+ROGERS

学习的对象。这时，就有人专门制作了小猪样式的储蓄罐，送给附近的孩子，希望他们能像小男孩一样，攒钱帮助那些麻风病人……没想到吧，小猪储蓄罐的诞生竟源于一个小男孩的爱心。不过，这也充分说明了储蓄的真正的目的，那就是把钱用在真正需要的地方。

总之，具备储蓄的意识，养成储蓄的好习惯，将会让你一生受益无穷。

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告



不会记账就不会理财

我的每一笔支出都是有迹可寻的，那些记账单能帮助我
省钱。

——罗杰斯

美国理财专家柯特·康宁汉有句名言：“不能养成良好的理财习惯，即使拥有博士学位，也难以摆脱贫穷。”记账就是一种看似琐碎，却对理财大有帮助的好习惯，它能帮你每个月省下不少的开销，让你把钱投入为未来幸福而理财的计划当中。

即使成为一位全世界的顶级投资大师，罗杰斯还依然保持着每天记账的习惯。而且，很多年来，他一直保存着所有的信用卡账单，以及相关的消费支出记录。在他看来，只有通过这种方式，才能监督自己更合理地消费。连罗杰斯都这么认真地对待自己的每一分钱，我们还有什么理由说“不”呢？

虽然养成好的记账习惯可能是个痛苦的过程，但这习惯却可以让你“有钱一辈子”。因为记账可以让你发现自己是不是花掉了不该花的钱；还可以让你知道每个月手头的钱流向了哪里，使它们不至于流失于无形；甚至还可以让你认识那个镜子里没有的自己，因为你也许“言行不一致”，以为自己不会花费的事项，却时

第3条 理财的基石 **BUFFETT+SOROS+ROGERS**

有支出。

在外企工作的黄女士一开始是瞧不起记账的，她总觉得那只是在记小钱、弄小钱、操心小钱。她个人收入不菲，但从来不记账，反而觉得那是一种洒脱。随着岁月的积累，她才发现事情不是这样的，身边不少女性朋友都在记帐，而且个个都目标明确，这才让她觉得记账并不等同于“斤斤计较”。

在朋友的影响下，黄女士也开始记账了，当她记了半年以上的账后，她发现以前筹划的“五年中存足孩子的教育经费”、“十年把房子的贷款完结”这些目标，是多么地遥远。根据情况，她把每个月的财务安排做出相应的调整，这样就做到重新合理地分配有限的资源，不偏不倚、平衡有度，不会偏离既定目标了。

久而久之，黄女士发现自己家的总资产在风险承受范围内稳步增加，总负债稳步减少，金融资产净值逐步由负数向正数转变。原来记账还可以推动自己达到改善家庭生活品质，实现最终财务收支自由的目标。黄女士发现现在生活很轻松，不再像以前那样不成熟，也更知道自己想要什么了。

其实每个月的记账，并不完全是重复琐碎的工作，而是为每个时间段监控提供数据依据，这样才能够在家庭账务上做大事，做平衡和资产的配置。因此每一月和每一年的数据都是家庭理财最佳决定的理由。记账最直接的作用就是使家庭每月节余不少“不必要”的支出，改变家庭成员的理财观念，学会对资金控制的方法。让你尽早拥有让“钱生钱”的“第一桶金”。没有钱，一切计划都只是奢谈而已，往往我们更容易成了卡奴或房奴，成为账单的奴隶。如果你不想这样，就一定不要放弃。心中有数是个很难达到的目标，但它也是一切行为的根由，如果你记了账，你就离这个目标越来越近了。

世界三大投资大师

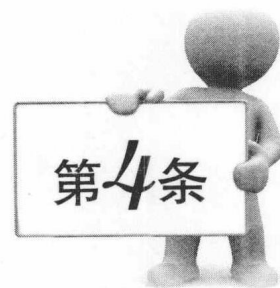
给儿女的12条理财忠告

当然，记账也需要掌握方法。好的记账方法能让你做理财规划时更有条理。

首先，在记账时，就集中好凭证单据，例如购货小票、发票、借贷收据、银行扣缴单据、刷卡签单、银行信用卡对账单及存、提款单据等都保存好，记录的时候就会井井有条。

其次，每月将收支细化并且分类，这样收支情况才会一目了然，易于分析。可把收入分为：工资，这部分包括夫妻双方的基本工资、补贴等固定收入；奖金，一般情况下它的变动性较工资大；利息及投资收益，包括存款有利息、房租、股息、基金分红、股票买卖收益等都属于这一类；其它，这项属于偶然性较大的收入，如礼金、抽奖所得等等。而支出也可下设几个明细项目，如：生活费，这部分包括家庭的柴米油盐及房租、物业费、水电费、电话费、手机费等日常费用；衣着，这部分包括家庭购买服装鞋帽或购买布料及加工的费用；储蓄，每月定期或不定期增加的活期、定期存款，购买基金、股票的部分。其它，指的是不很必要、不经常性、变化较大的消费如礼金支出、旅游等等。如果家庭有需要，还可增加“医疗费”、赡养父母、“智力投资”等固定明细的收支。

通过这样看似繁琐，实则轻松的明细归类，对于家庭收支的去向，一翻账本就清楚明了，让人做事情时就更有针对性。



欠债会毁掉你的一生

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>

第4条 欠债会毁掉你的一生 BUFFETT+SOROS+ROGERS



千万不要陷入债务深渊，否则会有很大的麻烦。

——罗杰斯

在罗杰斯很小的时候，他的父母就反复告诫他：“一定不要欠债，欠债会毁掉一个人的一生！”因此，罗杰斯一直很谨慎地使用每一分钱。哪怕到了华尔街工作，他依旧像个“乡巴佬”一样，远离都市的灯红酒绿，认真地花每一分钱。罗杰斯曾自嘲地说：“我省下了所有能省的钱，然后将它们投资于我的财富梦想。”同时，罗杰斯也劝诫那些花钱大手大脚的年轻人，一定要认真对待花销，避免陷入债务危机。

过度消费、借债消费，虽然能够满足人们一时的消费欲望，但从长远来看，蕴藏着很多潜在的弊端。美国俄亥俄大学的研究人员经过多年的研究发现，如果人的负债压力过大，会产生紧张感。而如果人长期处于这种紧张状态下，身体健康必将受到损害。调查显示，同负债率较低或不负债的人相比，那些负债的人的健康状况明显不尽人意。更何况，欠下的债还不起，不光欠了债，也是欠下了人情；欠下的贷不还完，不光还不完本金，还有不断增加的利息——这势必会导致精神负担加重，进而促使紧张

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

感和压力程度的双重升级，结果，身体状况会变得越来越糟糕。可以说，负债是摧残人身心健康的一剂毒药。当然，这种压力感来自于一种负责任的表现。而对于那些不负责任的人，“欠债”则成为了他们“占便宜”的手段，时间久了，这将会造成一种道德的沦丧……无论从哪个角度讲，欠债都不是一个好兆头。

理财大师大卫·巴哈曾经说过：“借钱的永远是输家。”如果没有足够的现金去买东西，就干脆别买，更不能借钱去买。

很多事情后悔是没有用的，所以一定要尽量从根本上杜绝。特别是借钱这件事，一定不能养成习惯。

借钱买自己喜欢的东西，虽然有可能给自己带来一时的心理上的满足，但如果长期这样下去，很容易让人陷入无尽的债务中无法自拔。特别是对于那些自我控制能力差的人来说，一定要学会量入为出。另外，尽量不要借钱来投资，特别是不擅长的投资。因为，一旦失手，不仅会让你血本无归，还可能让你永无出头之日。

“BBC中国网”有这样一则新闻，20世纪80年代，英国有一位著名的电视新闻记者、主播艾德·米切尔。他走红的时候，主持过多档重要节目，还曾采访过多位政界要人。那时，他拥有让人眼红的10万英镑的年薪、价值50万英镑的房子、每年两次的海外度假……但是，2001年艾德·米切尔“下岗”，他的噩梦也开始了。原来，失业前他已欠下了几十万英镑的信用债务。失业后，这些债务的利息就足以让他吃不消。沉重的债务压得他和妻子喘不过气来，最后，妻子无奈之下只得选择和他离婚。艾德·米切尔为了还债，而不得不变卖了房子。最终，艾德·米切尔落到了无家可归的下场。

艾德·米切尔的故事遭媒体报道后，引发了英国街头巷尾不

第4条 欠债会毁掉你的一生 **BUFFETT+SOROS+ROGERS**

少的议论。此后，艾德·米切尔接受了无数媒体的采访，而他说的最多的，就是告诉英国的市民：“不要轻易借钱消费，要量入为出地消费，不然同样的遭遇可能发生在任何人的身上。”的确，人生的每个阶段，不论阴天晴天，都要量入为出，好年景时也要理性消费。

可以将收入比作是河流，财富是水库，花出去的钱是流出去的水，一定要养成量入为出的良好习惯。因为最终决定财富的不是收入，而是支出。不论你多有钱，如果你无度的去消费，你都会变成穷光蛋的。千万不要为了错误的消费而借钱。俗话说：“无债一身轻。”要知道，只有学会控制负债、避免负债，才能摆脱债务的纠缠，回归自由的生活。

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告



有债尽快还方能建立好信用

假如你有借钱，永远要准时还钱，尽可能一有钱就还掉借款。好的信用非常重要，坏信用会如鬼魅，经年纠缠着你。

——罗杰斯

无论何时，债务都是人的一种负担。如果这种负担已经存在，那么就要积极地去面对。勇敢地正视问题，永远是解决问题的最好办法。

在《巴比伦最富有的财富课》中，讲述了犹太人达巴希尔欠债后所经历的一系列磨难。达巴希尔的梦想，就是成为受巴比伦人尊敬的富人，但他因为游手好闲、生活奢靡，最终让自己陷入了无尽的债务之中，并逃离了巴比伦。

在一个月圆之夜，达巴希尔在三块石板上写下了他的目标：一是供应他未来的富足。他给自己规定，任何收入的1/10都必须储存起来，以便有备无患。二是能够供养他的爱妻和家人的衣食。三是必须尽快实现的，那就是偿还所有的债务。要知道，只有这个目的达到了，其他的希望才能一个接着一个的实现。所以，达巴希尔在第三块石板上写道：

第4条 欠债会毁掉你的一生 BUFFETT+SOROS+ROGERS

每次到了月圆时分，我收入的2/10，必须老实、公平地分成若干份，用于偿还给那些曾经信赖我，借我银钱的债主们。这样，到了一定的时候，我就必能还清所有的债务。因此，我在此刻下每位债主的姓名，以及我欠他们的银钱数目。

法鲁，纺织商，2个银钱，6个铜钱；

辛贾，沙发匠，1个银钱；

阿玛尔，我朋友，3个银钱，1个铜钱；

詹卡尔，我朋友，4个银钱，7个铜钱；

阿斯卡米尔，我朋友，1个银钱，3个铜钱；

哈林希尔，珠宝商，6个银钱，2个铜钱；

迪阿贝凯，我父亲的朋友，4个银钱，2个铜钱；

阿卡哈，房东，14个银钱；

马松，钱庄老板，9个银钱；

毕瑞吉克，农夫，2个银钱，7个铜钱

.....

不难看出，达巴希尔真的想让生活重新步入正轨。

达巴希尔回到巴格达的第一件事，就是登门拜访每位债主，向他们解释，只要他有赚钱的能力在，就一定会把钱还给债主。达巴希尔保证，他将尽自己的全力全数清偿债款。不过，因为达巴希尔曾经有过一次逃债的举动，所以他的债主们似乎并不是很信任他。达巴希尔在石板上写道：

阿玛尔，我当他是我最好的朋友，但他却狠狠地辱骂了我，于是我含羞离开了他；

农夫毕瑞吉克要求我先还他的钱，因为他极需钱用；

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

房东阿卡哈也很难妥协，他坚持要我立即将所有能还的钱都还给他，否则他就要我好看；

.....

幸运的是，其余的债主都接受了他的建议，达巴希尔很感谢那些相信他的人，他决心就算为了他们，也要坚定地履行他的承诺。因为他相信，面对和偿还债务比赖账和躲债更为容易。

从此，达巴希尔开始努力地工作。第一个月，他帮助自己的雇主买了一批力大强健的骆驼，因而赚了19块银钱的薪水。他依照计划将收入分配运用。其中的1/10储存起来，7/10交由妻子留着做家用。剩下的2/10分成若干铜钱，偿还给一些债主。每次换完钱，达巴希尔的心情会特别地好，他相信，只要努力，自己欠下的债早晚有一天能还完。为此，他兴奋地在第四块石板上写道：

这个计划简直是棒极了，因为它使我们逐渐脱离债务，并且使我们自己开始有了些积蓄。自从我开始刻石板以来，已经过了三个月圆的时间，每一次月圆时我总是存下1/10的薪水。尽管有时候非常拮据，但是每一次我们夫妻俩仍然只靠着收入的7/10过生活。每一次我也都按计划拿出2/10的收入偿还债务。现在我的口袋里已经有21块银钱。这终于使我能在朋友们面前开始抬头挺胸了。我妻子把家庭操持得很好，我们又能穿上体面的服饰了，我们真高兴能这样生活在一起。这项计划实在是具有难以言表的价值和效果，它让我这名昔日的奴隶逐渐又变成了一位体面的人！

一年之后的月圆之夜，达巴希尔激动地在第五块石板上写道：

第4条 欠债会毁掉你的一生 **BUFFETT+SOROS+ROGERS**

今天月又圆了……今天的事绝对不能略去不记，因为今天我偿还了最后一笔债务。那些债主也终于能以恭敬的态度和眼光看待我了。这项绝妙的计划促使我迈向成功，让我能还清所有的债务，并且存下不少的黄金和银钱。因此我推荐所有企盼飞黄腾达的人能够照此计划严格执行。试想，如果这项计划能让一位昔日的奴隶真正偿还所有的债务，且让他存下不少的黄金，那么它难道不会帮助其他人找到远离债务、走上财富自由的道路吗？我认为自己到现在还没有完全达成这个计划。但我相信，假如再接再厉坚持执行下去，我必然会成为巴比伦的富翁……

若干年后，在达巴希尔的努力下，他的财富梦想终于变为了现实。达巴希尔的还债故事，包含了财富法则、生存法则、生命法则、生活法则和诚信法则等重要的法则。通过这个过程，他不仅还上了债，更学习到了计算生活成本、人生价值的方法，这是比财富更重要的东西。

古希腊著名诗人西蒙尼得说：“正义就是欠债还钱。”古往今来，这是天经地义的事。一定要勇于承担起曾经犯下的错误，并努力将其修正。

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告



热爱自己的工作就有成功的可能

我并不觉得自己聪明，但我确实非常、非常、非常勤奋地工作。如果你能非常努力地工作，也很热爱自己的工作，就有成功的可能。

——罗杰斯

罗吉斯之所以能取得如此大的成就，是因为他热爱自己的工作。他在给女儿的信中说：“该怎么做才会成功呢？答案非常简单：做你热爱的事。我在投资方面会成功，因为那是我最喜欢做的事。假如你喜欢烧菜，就去开一间你自己的餐馆；假如你擅长跳舞，就去学跳舞。想成功最快的方法，是做你喜欢做的事，然后全力以赴。”

正是这种对工作的热爱，让罗杰斯成为一个工作非常勤奋的人，在华尔街十数年如一日地每天工作15个小时以上而不觉得疲倦。“金融大鳄”索罗斯在评价与罗杰斯的合作时说，他一个人能顶6个人的工作。

一个人如果不喜欢自己的工作，他就不会投入必要的时间和精力去取得成功。罗杰斯说：“我本该一周在这里待上6天，但我连休息时间也不定期。很有意思。回家是工作，工作就是乐趣。”亨

第4条 欠债会毁掉你的一生 BUFFETT+SOROS+ROGERS

利·福特迷恋汽车，比尔·盖茨钟爱计算机软件。在这些成功人士的眼中，每天都有不同的风险，既是乐趣，也是刺激。

要想成就事业，最重要的也是最基本的就是——必须百分之百热爱自己的工作。一个人只有懂得这一点，他才会拥有一份健康、愉快、积极向上的心态。如果他讨厌自己的工作，那他怎么能在每天早上从床上爬起来，匆忙赶到单位，在办公室呆上8小时，然后风尘仆仆地回到家，而且天天如此呢？难道只是为了赚钱吗？

事实上很多人都抱着这样的心态，随随便便找了一份工作，可能那并不是他们真正想做的，但迫于生计或对家人的责任，又无法摆脱。直到数年后才醒悟过来，发觉除了在为生活疲于奔命，丝毫成功的快乐也没有。

也有很多稍有成就的人，或至少少数极有成就的人，他们的事业虽然成功，但成功的过程却不是充满趣味。我们也曾看过或听说过，人们因争权夺利而反目成仇。如果成功只是让人悲哀，或使旁人悲哀，成功又有什么意义？史蒂文·斯科特说过：“对我来说，所谓的成功，不只在于目前所拥有的，也在于这个过程中，和那些与我一起成功的人所分享的欢乐时光。”

美国记忆无限公司的创始人莎朗·费舍尔开创了一个新型行业，这个行业充满了“有目的的娱乐”。她的记忆无限公司专为会议、会谈等一些相似的聚会提供一些使人们“积极参与的项目”，比如在研讨会休息时间搞个游戏展示什么的。还有一些比如岛国旅行、藏宝搜寻、帆船比赛、奇特奥运等。

她的目的就在于使“枯燥工作”变得更有意思、有生命力。“在对利润和生产力的追逐下，有时候许多公司坐失良机（当增加快乐时）。”莎朗·费舍尔说，“柏拉图讲过，‘你花一个钟头看表

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

演。比花一年时间的聊天，了解一个人更多。’ ”

“在这里，我们都是职业的接待人员，当我们一起负责盛事，每一个人都是参与者。每个人都可靠，时间安排也适宜。每一件事都按既定的方案进行。”

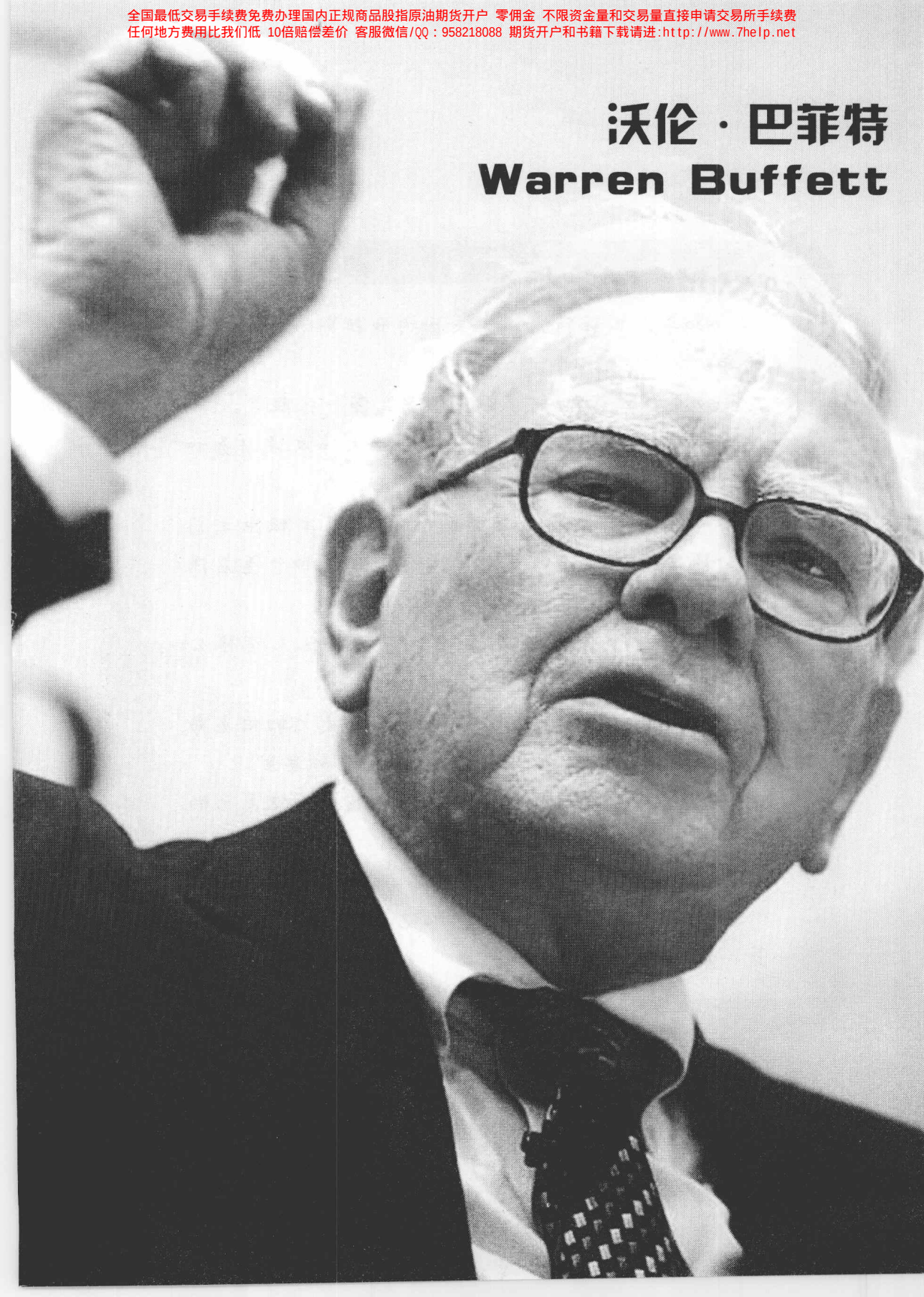
这看起来很容易，其实不然，但还是很有趣的，这些对莎朗·费舍尔而言就是足够的回报。“当我们说我们的任务是‘特定娱乐’，我们真的相信这种工作应当很好玩，几乎每一个和我一起做事的人都放弃了很好的工作，为此付出了代价，因为他们相信他们所做的。”

莎朗·费舍尔说：“你需要做你会做并且爱做的。当你那样做，机遇就会在你面前变得透明，你也知道你在做什么。成功就变得容易多了。”

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>

沃伦·巴菲特

Warren Buffett



1930年，巴菲特出生于美国内布拉斯加州的奥马哈市。

1941年，巴菲特11岁，购买了平生第一张股票。

1947年，巴菲特进入宾夕法尼亚大学攻读财务和商业管理。

1950年，巴菲特申请哈佛大学研究生被拒之门外，随后考入哥伦比亚大学商学院，拜师于著名投资理论学家本杰明·格雷厄姆。

1962年，巴菲特成立了“巴菲特合伙人有限公司”。

1994年底，该公司发展成拥有230亿美元的伯克希尔工业王国，成为巴菲特庞大的投资金融集团。

2006年，巴菲特宣布将捐出总价达300多亿美元的私人财富投向慈善事业。

2008年，巴菲特问鼎全球首富。

2010年，巴菲特以净资产470亿美元位列福布斯榜第三名。



智商高不如财商高

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>

第5条 智商高不如财商高
BUFFETT+SOROS+ROGERS



与财经新闻做朋友

关注财经新闻是我的习惯。它是好投资者的朋友，坏投资者的敌人。

——巴菲特

巴菲特对财经新闻的钟爱，早在13岁时就开始了。

当时，巴菲特是一名送报生。他送的报纸就两张，一张是《华盛顿邮报》，另一张是《时代先锋报》。所以他后来开玩笑说，早在他的老师格雷厄姆买下《时代先锋报》之前，他就已经“并购”这两张报纸了。

这一段经历，使得巴菲特对媒体传播有了非常深的了解。由于《华盛顿邮报》经常报道《新闻周刊》的主要业绩，使得巴菲特根据相关报道和自己的经验，确信《新闻周刊》的业绩一贯优良，认为这是一家可以预测其未来的股票。

基于对媒体的了解，巴菲特后来也非常关心首都/美国广播公司。这是一家创办于1954年的企业，在之后的30年间，董事长托马斯·墨菲先后从事过30多次广播及出版收购行动。巴菲特非常佩服以他为首的公司管理层，凭着这一点，他于20世纪80年代中期开始大量购买首都/美国广播公司的股票。

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

如果巴菲特坚持过去的一贯标准，是不会收购这只股票的。因为巴菲特从墨菲手中买入的股票价格偏高，股价高达172.5美元，这个价格可不便宜。如果按照格雷厄姆的公式测算，这只股票的内在价值折合股价后应该在每股203美元左右，两者已经非常接近了。

所以，当巴菲特斥巨资收购首都/美国广播公司股票时，业内人士纷纷表示震惊，看不懂巴菲特为什么要这样做。要知道，他过去的一贯做法是，购买股票的价格要低于公司内在价值的2/3。

更让业内人士感到不可思议的是，即使在1987年10月美国股市大跌期间，巴菲特手中基本上只剩下3支股票时，其中就有首都/美国广播公司的股票，而且它所占的投资份额最大。

对此，巴菲特承认，在对待首都/美国广播公司股票投资上，他确实违反了过去一贯的收购风格，而且是冒了风险的。这其中的一个因素，就是他对媒体行业的透彻了解。事实证明，巴菲特的这一投资决策完全正确。在整个20世纪80年代，首都/美国广播公司的毛利率高达一般美国企业的3倍，股东报酬率一直维持在5%~7%，超过了斯坦普工业指数。

作为一名天才投资大师，巴菲特有着很多的成功投资经验。其中，最被世人称道的巴菲特投资十大成功秘诀，其实就是与巴菲特种爱财经新闻有着密切的关系。

1. 心中无股。很多人是天天看股价，天天想股价，天天做差价，而巴菲特的做法则完全不同：不看股票看公司、不想价格想价值、不做投机做投资。与很多人眼里只有股价行情相比，巴菲特做的不是股票，而是像投资入股合伙做生意一样，是真正的投资：“你买的不是股票，而是公司。”

2. 安全第一。很多人是要钱不要命，为了赚钱宁愿进行巨

第5条 智商高不如财商高 BUFFETT+SOROS+ROGERS

大投资，巴菲特却强调安全第一、赚钱第二。即在赔钱可能性很小、赢利可能性很大时才会出手。巴菲特说：“安全边际是投资成功的基石。”而安全边际往往出现在股市大跌、优秀的公司股价大跌之时。一般人喜欢追涨杀跌，巴菲特正好相反，人弃我取、人取我予。

3. 选股如选妻。很多人选股十分轻率，频繁换股，巴菲特讽刺为股市“一夜情”，他本人却是选股如选妻：“我们寻找投资对象的态度和寻找终身伴侣的态度完全相同。”不难看出，慎重的态度、严格的标准、极少的数量是巴菲特选股的真谛。

4. 知己知彼。知己知彼，才能百战百胜。巴菲特投资选股极少亏损，一个重要原因是他只选那些自己非常熟悉、非常了解、非常有把握的优秀公司股票。他一再强调投资的第一原则是能力圈原则：“能力圈的大小并不重要，清楚自己的能力圈边界才是至关重要的。”

5. 一流业务。巴菲特说：“我们坚持寻找一流业务的公司。”而普通投资者判断公司业务是否一流的最简单有效的方法是抓住最核心的关键点——品牌。一流业务的核心体现是一流的品牌，而一流的品牌必须具备三个要素：名牌、老牌、大牌。是不是一流的业务，当然自己说了不算，还要看财经如何进行评判。

6. 一流管理。巴菲特寻找的公司不仅要有一流业务，还要有一流管理。他告诫道：“在收购公司和买入股票时，我们想要购买的目标公司不仅要业务优秀，而且还要有非凡出众，聪明能干，受人敬爱的管理者。”巴菲特很多时候是喜欢那个公司的管理者才购买该公司的股票的。巴菲特对管理者的要求可以归纳为德才兼备，尤其是道德方面要求很高，要诚实、真诚、忠诚，其实也就是我们常说的“三老”，即说老实话、办老实事、做老实人。

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

7. 一流业绩。巴菲特说：“我只喜欢那些事实证明具有持续赢利能力的企业。”推动股价长期持续上涨的，最终只有一种力量——赢利持续增长。研究发现，业绩推动股价上涨的过程和运载火箭推动卫星上天的过程是非常相似的。一家上市公司的股价就像卫星，推动它的赢利就像运载火箭，而且也可以分为三级：第一级是毛利，第二级是净利，第三级是未分配利润。巴菲特要求的一流业绩要符合三个标准：高毛利率、高净资产收益率、高未分配利润股价转化率。

8. 价值评估。巴菲特有句名言：“你付出的是价格，而你得到的是价值。”价值投资的关键就是你得到的价值是否远远大于你付出的价格。而价值投资最大的困难是，价格很清楚，但价值却很不清楚，只能自己进行大概的评估。主要的价值评估方法一般基于三个方面：资产价值、赢利能力、现金流量。巴菲特认为，根据自由现金流量进行价值评估才是最正确的方法。

9. 集中投资。非常流行的投资方法是分散投资，不要把鸡蛋放在一个篮子里，而是要买很多股票，每只股票都只买一点儿，这样看上去似乎更稳健，赚钱会更多。而巴菲特却反对分散投资，主张集中投资：“不要把所有鸡蛋放在一个篮子里，这种做法是错误的，投资应该像马克·吐温建议的那样，把所有鸡蛋放在同一个篮子里，然后小心地看好这个篮子。”“我们的投资仅集中在少数几家杰出的公司身上，我们是集中投资者。”巴菲特的集中投资原则类似于集中兵力的军事原则，通俗地说就是大赌大赢，但这需要三个条件：大赢需要大智、大赌需要大勇、大成需要大忍。

10. 长期投资。巴菲特开玩笑说自己用屁股赚的钱比用脑袋赚的更多，其实就是因为他比别人都更能稳得住。“我最喜欢持有

第5条 智商高不如财商高 **BUFFETT+SOROS+ROGERS**

一只股票的时间是——永远”。长期持有，说起来容易，做起来很难。但巴菲特一直这样持之以恒。总结其之所以能够长期持有一只股票几年甚至几十年的秘诀，可以归纳为“三心”——决心，死了都不卖；信心，不卖更赚钱；恒心，涨跌都不卖。但需要说明的是，巴菲特长期持有且一直不卖的只是极少数股票，很多股票巴菲特也会在持有几年后及时卖出。

巴菲特之所以能做到准确投资，是与他喜欢关注财经新闻有着紧密联系的。没有财经新闻这位朋友，巴菲特如何知道哪家公司好、如何知道“安全边际”、如何作出正确的评估？无论是哪一点，都离不开财经新闻这位朋友。当然，需要提醒的是，财经新闻也有很多种，有的是客观地评判，有的则掺杂了很多主观甚至目的性很强的诱导，这些也需要受众去分析、去判断。因此，巴菲特说：“关注财经新闻是我的习惯。它是好投资者的朋友，坏投资者的敌人。”

世界三大投资大师



任何时候都别忘了储蓄

开始存钱并及早投资，这是最值得养成的好习惯。

——巴菲特

美国理财专家伦尼·加布里埃尔曾经讲过这样一个案例：

有一个智障的男孩，在他很小的时候，父母就告诉他：无论什么时候，都要先将自己挣得的任何收入的20%存起来，然后再将那些必须花的钱，如房租、食物等的花费放在一边。最后剩下的钱，才让他随心所欲地买他想要的东西。父母这么做，是希望他能养成储蓄的习惯，独自应对今后的生活。毕竟，父母不能一辈子陪在他的身边。男孩很听话，每次都会按照父母说的做，久而久之养成了储蓄的好习惯。男孩18岁那年，在一位好心人的帮助下得到了一份稳定的工作。他的智商不到80，只能做些简单的工作。因此，他的工资也是全公司最低的。但他一直没有忘记父母的教导，坚持储蓄。也许连男孩的父母都没想到，十年后，他已经有了10万美元的存款。

也许有人会说，这个男孩之所以能攒那么多钱，是因为他智

第5条 智商高不如财商高 BUFFETT+SOROS+ROGERS

力不健全，想不到任何借口去违背父母的命令。此话不无道理。但这也足以说明，心无旁骛地坚持储蓄，完全可以让自己的财产达到让人惊羡的程度。要知道，真正的财富，并不说你每个月挣很多钱就是财富。每个月剩下的、储存起来的那部分钱，才是真正的属于你的财富。

1949年，19岁的巴菲特转学到内布拉斯加州大学。大学毕业时，他靠着自己的努力，通过炒股和打工，已经有了9800美元的储蓄。大学毕业后，恩师J.C.佩恩先生主动为他提供了一份工作，但被他拒绝了。他并不甘心于一份平常的工作，而是希望能到哈佛商学院继续深造，但天不遂人愿，巴菲特的申请被拒绝。他最终选择在哥伦比亚大学注册，并师从于两位著名的证券分析家本杰明·格雷厄姆教授和大卫·多得教授。也是通过在这里的学习，让巴菲特更加丰富了自己的金融知识，也坚定了从事股票事业的决心。

巴菲特毕业后想去华尔街找工作。他的父亲和格雷厄姆教授都劝他不要去。但巴菲特义无反顾地前往了华尔街。他先买下了一个加油站作为自己的副业投资，同时，他开始做股票经纪人。1952年，22岁的巴菲特与妻子结婚。他们租了一套公寓，每月租金65美元。两年后，本杰明·格雷厄姆教授给巴菲特打电话，并在他的合伙公司给巴菲特提供一份工作。他们为巴菲特提供的年薪是12000美元。

遗憾的是，本杰明·格雷厄姆教授退休后，他的这个合伙公司也垮了台。但这并不会给年轻气盛的巴菲特造成任何麻烦。要知道，此时的巴菲特虽然离开大学仅仅有六年的时间，但其个人储蓄已经从9800美元增至14万美元。是的，巴菲特在不断地攀登一个又一个高峰、挑战一个又一个自我的同时，并没有忘记给自

世界三大投资大师 给儿女的12条理财忠告

已储蓄一份安全。

生活中很多人头脑中没有理财的概念，认为只有有钱人才谈得上理财。但是，理财是管理财产的学问，并不是富人才需要，生活中的每个人都要懂得如何分配每月的收入与支出，这样才能做到“积谷防饥”，从温饱逐渐走向小康。

人们常有的一种通病，就是有钱时随意乱花，不懂得储蓄，到了急用时才发现“钱到用时方恨少”。“积谷防饥”，就是要学习如何规划自己所赚来的钱，该用的就用，能不用的就储蓄起来，以防将来不时之需。当危机来临时，因为已做好准备，就可以安枕无忧地渡过难关。

的确，无论到什么时候，储蓄都应该是最为安全、方便、稳妥的理财方式。而储蓄也有很多其他投资所不及的优点：

1. 安全性高。储蓄在所有投资品种中是最安全的。特别是存款机构是国有银行，基本上是以国家的信誉作担保，几乎没有违约风险。所谓违约风险就是不能到期兑付的风险。

2. 变现性好。所有储蓄基本上都是可以立即变现的，包括定期存款。虽然定期存款提前支取会损失掉部分利息收入，但不影响其变现能力。所以可以把储蓄认同为流动资金，特别是活期存款，差不多与现金相同。

3. 操作简易。相对于其他投资工具，储蓄的操作非常容易。不管是开户、存取、销户以及特殊的业务如挂失等，流程都比较简易。对个人来说，使用身份证即可办理。由于银行机构的网点比较多，存取业务非常方便，特别是ATM自助终端，更是随时随地都可办理。

储蓄水平很大程度上取决于人们对未来生活的期望与当前水平的差距，也取决于他们对下一代生活的期望与这一代的差距，

第5条 智商高不如财商高
BUFFETT+SOROS+ROGERS

人们对自己未来或下一代进行生活方式跃迁的期待越高，就会把越多的钱堆积在两级台阶之间。虽然储蓄和其他投资产品相比，收益可能会少些，甚至有人认为储蓄带来的收益，还抵不了通货膨胀所带来的货币贬值水平。但是，储蓄却永远和其他投资品种所代替不了的。

无论将来能赚到多少钱，都不要忘了储蓄；无论将来会涉足多少种投资领域，也不要忘了存钱。储蓄是一个港湾，无论遇到多么大的疾风暴雨，只要有储蓄，就有依靠。生活毕竟不是冒险，还要一步步扎扎实实地向前走。等给自己留了这条后路，再去乘风破浪也不迟。

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告



投资是终身承诺

视投资为终生承诺，先做足功课再作决定，回报就会很大。

——巴菲特

在巴菲特的自传里，曾这样写道：

“如果在20世纪50年代时，你有100美元，你用来吃了麦当劳或买了李维牌牛仔裤，这些钱被彻底消费掉了。它可能满足了你一时之需，或者这些消费本就是很随意的、不必要的开支。时过境迁，这些钱早就没什么意义了。但是如果当时你用这些钱购买了麦当劳、李维公司的股票，那么这会给你带来什么样的回报呢？也许你已经是百万富翁，而不用为退休后的生活而发愁了……”

的确，与其在那些非必须的花销上浪费钱，不如积攒起来进行一些有效的投资。

投资就像盖楼，要先有地基，然后再有第一层、第二层……直至更高层。这是一个过程。而越早地参与到这个过程，日后积累的经验就会越多、获得成功的可能性也就越高。

当然，不要觉得只要想投资就能投资，更不要在任何经济实力和专业知识的情况下，借钱去投资。这种做法非但很难达

第5条 智商高不如财商高 BUFFETT+SOROS+ROGERS

到投资的目的，反而很可能会把自己带入没有边际的黑洞。投资的基础是个人必须有盈余，也就是有一定的积蓄。然后才是学习如何去投资，即让自己的钱能赚更多的钱。世界500强企业沃尔玛公司的创始人老沃尔顿在孩子还很小的时候，就要求他们自己去想办法挣零花钱，目的就是通过真正的实践掌握获取财富和管理钱财的技能。洛克菲勒家族则要求孩子规划零花钱用途，从小培养他们的理财意识。这些靠自己的努力发达起来的富人们，更清楚如何才能获得财富，所以他们才会狠下心来让孩子去经历投资理财的磨练。

富翁的三个儿子都长大了。为了让孩子们能够学会自己养活自己，富翁决定出题考考他们。于是，他分别给了三个儿子100元钱，然后让他们出去闯荡一年，一年后看谁的钱能赔得少、赚得多。三个儿子带着钱和任务离开了家。一年后，三个人如期回到了家。富翁让他们把一年所得的钱都拿出来。大儿子拿出了100元钱，既不多也不少；二儿子拿出了150元钱，赚了一点；小儿子拿出了300元钱，成了赚的做多的人。

原来大儿子为了不损失一分钱，就找了一个隐秘的地方直接把钱藏了起来，一年中他没有用过其中的一分钱，吃饭的钱都是通过乞讨得来的；二儿子则跑去把钱存到了银行，利用当地的利息（很高的利率）赚了50元钱，生活也过得很节俭；小儿子呢，则用这100元钱做起了小买卖，他该节省的节省，该投入的投入，生活并没有多辛苦，但是却成了收益最大的人。

故事中的大儿子生活一直很节俭，可以说他没有浪费一分钱。但遗憾的是，他没能好好地利用金钱，所以非但没能发挥金

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

钱的价值，反而让金钱束缚了自己的生活。所以，和两个弟弟相比，大儿子是一个不会理财的人。老二就比较聪明一些，他的生活虽然也比较艰苦，但起码他想到把钱存到银行里，换来了50元的利息。他这样做，也算没让自己的苦白吃。当然，最聪明的就应当是富翁的小儿子了，他不仅没被金钱所累，反而充分地利用金钱，给自己换来了优质的生活和丰厚的收益。这也应该是理财力求达到的最佳状态。

通过这个故事不难看出，当金钱积攒到一定的数量后，投资其实是比储蓄更有意义的事情。因为和比较机械、简单、增长缓慢的储蓄相比，合理的投资可以更快、更有效地获取财富。

很多通过投资成功的富人就认为：“财富不利用就等于浪费金钱，浪费了上好的资源。”的确，在积累财富过程中，有的人勤劳、踏实地干一辈子，但是手头却只能留下有限的几个钱；有的人只是在年轻时做几次大买卖，就足够享用一生。为什么两种不同的方式会导致财富如此大的差别呢？关键就在于赚钱的思路，看待事物的眼光。

一位年轻人乘火车去西北某地。火车行驶在一片荒无人烟的山野之中，人们一个个百无聊赖地望着窗外。到了一个拐弯处，随着火车慢慢地减速，有一幢简陋的平房缓缓地进入了人们的视野。也就在这时，几乎所有乘客都睁大眼睛“欣赏”起寂寞旅途中这道特别的风景。有的乘客开始窃窃议论起这幢房子来。年轻人的心为之一动。

返程时，年轻人特意在中途下了车，不辞辛劳地找到了这幢房子。主人告诉他，每天火车都要从门前“隆隆”驶过，噪音实在让他们受不了，房主想以低价卖掉房屋，但多年以来一直无人

第5条 智商高不如财商高
BUFFETT+SOROS+ROGERS

问津。

不久，年轻人用3万元买下了这幢房子，他觉得这幢房子处在转弯处，火车经过这里是都要减速，在荒凉的旅途中，乘客冷不丁看到这幢房子都会精神为之一振，用来做广告再好不过了。他开始和一些大公司联系，推荐这道极好的“广告墙”。后来，可口可乐公司看中了它，在3年租期内，支付给年轻人18万元租金。只是举手之劳，效益就痛痛快快地翻了6倍。

看到上面这个故事后，有的人会在心里暗暗地和这个年轻人比较，也许有人会说：“这个点子，我其实也能想到啊！”但是，“第一个做的是天才，第二个做的是庸才，第三个做的是蠢材”。

只有具有独到的眼光，看到别人所不能看到的机会，才能真正地发财。要想发大财，就要训练自己的眼光，这是理财的关键所在。

俗话说：“你不理财，财不理你。”钞票不会主动飞到谁的口袋里来。要学会利用手中的钱为自己工作。

世界三大投资大师



财商要从小培养

花时间帮助教育我们的孩子理财，难道还有比这更美好的时光？

——巴菲特

俗话说：“三岁看老”。巴菲特很小的时候就表现出了其过人的财商天赋。

1930年，巴菲特出生在美国西部一个叫做奥马哈的小城。他出生的时候，正是家里最困难的几年。父亲霍华德·巴菲特投资股票血本无归，家里生活非常拮据，为了省下一点咖啡钱，母亲甚至不去参加她教堂朋友的聚会。

巴菲特自小就觉得数字是非常有趣的东西，并显示了超常的数字记忆能力。他能整个下午和小伙伴拉塞尔一起，记录街道上来来往往的汽车牌照号码。到了晚上，他们又开始重复自认为有趣的游戏：拉塞尔在一本大书上读出一大堆城市名称，而巴菲特就迅速地逐个报出城市的人口数量。

巴菲特的一个朋友回忆说，5岁时，巴菲特在家外面的过道上摆了个小摊，向过往的人兜售口香糖。后来，他改为在繁华市区卖柠檬汁。9岁的时候，巴菲特和拉塞尔在加油站的门口数着苏打

第5条 智商高不如财商高 BUFFETT+SOROS+ROGERS

水机器里出来的瓶盖数，并把它们运走，储存在家里的地下室。这可不是9岁少年的无聊举动，他们是在做市场调查。他们想知道，哪一种饮料的销售量最大。

巴菲特从祖父的食品店买来苏打水在炎热的夏季挨门挨户地去叫卖。13岁时他每天早晨发送500份报纸，一个月下来可以挣到175美元，他把挣到的钱都积攒起来。之后，巴菲特对炒股入了迷，像成年人一样，他努力学习掌握股票涨跌规律。他购买了3股城建公共设施证券，每股38美元。当证券升值到40美元时他就抛了出去，除掉手续费他赚了5美元。14岁时他用自己攒下的1200美元在内布拉斯加买了40英亩农田，然后转手租给一个农田承包人。

他还到高尔夫球场上寻找用过的但可以再用的高尔夫球，细心地把它按照牌子和价格整理出来，再发给邻居去卖，然后他从邻居那里提成。巴菲特还和一个伙伴在公园里建了高尔夫球亭，生意很是红火了一段时间。

到高年级的时候，巴菲特和善于机械修理的好朋友丹利开始在理发店里设置弹子机，他们和理发店的老板五五分成，生意非常好，市场不断扩大。但是，巴菲特并没有被利润冲昏头脑，他总是很冷静地在较为偏僻的地方选址，以防地痞流氓控制他们的生意。

巴菲特从小这种见钱就能赚的本事不得不让我们折服，循序渐进，稳扎稳打是巴菲特一贯投资风格，也成就了巴菲特今天的投资帝国和传奇。

巴菲特认为一个人的财商是可以培养的。在一档名为《百万富翁俱乐部的秘密》的卡通剧中，巴菲特化身卡通主角，教孩子理财原则，例如如何规避债务，如何让资产增值。据说，巴菲特筹划这一卡通剧计划已有3年时间。巴菲特表示：“花时间帮助教育

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

我们的孩子理财，难道还有比这更美好的时光？”现在，年近八旬的巴菲特正花时间投身于金融扫盲工作，期待着把自己数十年的经验传播给下一代，并让他们相信这些知识是最具价值的财富。

对孩子从小培养财商是非常值得的教育投资，这门技能同其他技能的一个最大区别，那就是任何一门技能都可能会过时，但投资理财技能绝对不会过时，相反随着经验日渐丰富，能力还会日渐增长。那么如何对孩子进行财商教育呢？在实践中来培养比什么方法都有效。

在北京的百鸟园，每个双休日都会举办“儿童跳骚市场”。在这里，所有的“老板”都是十岁左右的孩子。他们在父母的帮助下，把自己不用的玩具、图书、旧衣服等拿到市场来卖。一开始搞这个活动时，很多父母都怕孩子因为来跳骚市场“练摊儿”耽误了学习或者沾染上一些坏习惯。但几次活动下来，父母就发现，这对孩子的成长绝对是个有益无害的事情。

如有的孩子为了吸引顾客，主动想出了“买一送一”的销售方法，这样做，不仅变相把一些卖不上价钱的小东西销售了出去，还能吸引不少回头客，更让孩子明白了“有舍才有得”的道理；有的孩子为了向顾客推荐自己的商品，学会了如何巧妙地与人说话，懂得了如何抓住重点、根据顾客的需要推销的技巧；有的孩子为了出货快，还精心搭配了一些套餐，像“玩具礼包”、“文具套装”等，既方便了顾客，也一下能卖出自己的好几样产品，可谓是一举两得……

很多孩子都是因为自己的“小聪明”，为自己争取到了很多顾客。当然，生意不是那么好做的，有的摊位“生意火爆”，自然也有一些摊位“门庭冷落”。问题出在什么地方呢？那些“生意”不好的孩子，开始主动寻找自身的一些问题了。如有的孩子平时

第5条 智商高不如财商高 **BUFFETT+SOROS+ROGERS**

很邋遢、不爱干净，父母怎么说都不管用。因为孩子并不觉得这是问题。但在“练摊儿”的过程中，问题就出来了。因为不爱干净，所以书都很脏，同样的价格，人家自然去选购那些比较干净的书；因为平时很邋遢，所以根本不会整理摊位，商品摆得乱七八糟的，根本吸引不到顾客。这些生活中的问题很快就在实践中暴露了出来，让不少孩子主动要求父母监督自己改正缺点。也正是因为看到了孩子的这些进步，父母才开始支持起这项活动。

当然，如果有机会，也不妨让孩子体验一下“合作做生意”，让他们知道单枪匹马打拼和与人合作的不同，对他们将在的发展也是有好处的。

曾经有过这样一个报道：一个高三的女孩，爸爸出差时给她带回一种零食，她觉得很好吃，就拿到学校和大家一起品尝。很多同学吃了也说好吃。可当地并没有这种零食出售。于是，这几个孩子突发奇想，决定“倒卖”这种食品。他们先给生产厂家打电话，询问批发价格和发货方式。然后又到其他几个学校的门口“踩点儿”。一个星期下来，货源和销售渠道都差不多敲定了，这几个孩子就凑钱一起给厂家汇款、进货。等货到了，他们又利用课余时间分别到各个学校门口进行销售。为了吸引顾客，他们还搞出了很多促销的花样，如试吃、抽奖、买够送赠品等。总之，商场能搞的活动，他们都能搞。没几天，他们进的货就都卖了出去。几个人一共赚了六百多块钱。女孩和几个同学为了感谢爸爸“贡献”的商机，还给爸爸发了100块钱的“信息费”。不过，因为马上就要高考了，这几个孩子的经营活动不得被家长和老师叫停。几个孩子也分得清孰轻孰重，很听话地全力应对高考。但等高考一结束，这几个不安分的孩子又凑到了一起，开始了新一轮的商业活动。这次，因为有了足够的时间，他们干脆在商业街

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

上租了个摊位，专门售卖这种食品。因为这次的规模要比之前大了很多，所以厂家也做出了很多让利政策，如提供赠品、宣传海报等。到后来，看这几个孩子的销售成绩逐步攀升，厂家竟然连摊位的钱都给承担了。后来，几个月下来，这几个孩子的收入颇丰。等他们要去大学报到时，连生活费都不用跟家里要了。让这件事变得更有意义的是，这几个孩子上大学走后，他们把这个摊位无条件地让给了几个家庭有困难的低年级同学经营。从此，这个摊位成为了学校勤工俭学的机构。

这件事曾在当时轰动一时。作为父母，千万不要小看了自己的孩子。其实，他们有足够的能力和精力去做很多更有意义的事情，只要他们能有机会。而在这个和其他孩子合作的过程中，他们赚到的不仅是钱，还有如何跟同伴合作的机巧和能力。同时，他们会切身地感受到，这种合伙做生意的好处，如分散压力、分散风险、可以集思广益等等。要知道，巴菲特在买第一只股票的时候，不是也拉着自己的姐姐入股吗？

第5条 智商高不如财商高 BUFFETT+SOROS+ROGERS



财商就是留心的学问

赚钱不需要什么高超的技巧，只要能留心身边的事情就够了。用不着什么惊人之举，照样可以有惊人的成果。

——巴菲特

你知道巴菲特的第一份工作是什么吗？送报纸。巴菲特13岁时就是华盛顿邮报公司一名非常勤快的报童。他一度每天要走5条线路递送500份报纸，主要是递送给公寓大楼内的住户。

为了更好地利用送报机会从顾客那里赚取更多的收入，他想出了一个十分有效的杂志订阅的方案。他从被丢弃的杂志中撕下带有征订优惠有效期的广告页，把它们分门归类，然后在适当的时间请顾客从中选择要续订的刊物。在近4年的时间内，他同时建立了5条送报路线，总共赚了超过5000美元。巴菲特最初自己当散户做股票，有一半资金来自于送报攒的钱。

过了30年，在1973年，原来的小报童已经成为一个投资家，43岁的巴菲特大手笔投资华盛顿邮报公司的股票，赚到了股票投资中的第一桶金。他投资1000万美元，持有这只股票37年，挣了15亿美元，上涨了150多倍。

有了第一桶金之后，巴菲特经常留心和朋友们的聊

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

天，因为他们有时会提供一些非常有用的信息，可能会帮巴菲特做出正确的选股决策。巴菲特好几次都是从朋友圈里找到了大牛股。

美国运通、维萨、万事达是美国三大信用卡发行商。1991年，巴菲特购买了3亿美元的美国运通公司可转换优先股。这种优先股实质上是一种普通股，其特点是在前3年里有一种利益补偿机制——在此期间持股人可以获得额外的股利，但与此同时给持股人从股价上涨中能够实现的赢利锁定了上限。

巴菲特持有的美国运通可转换优先股转换成普通股的日期截止到1994年8月。在此前一个月巴菲特还在翻来覆去地考虑是否要在转换截止日前卖出该股票。

巴菲特买入美国运通的一个主要原因是美国运通公司CEO哈维·格鲁伯非常能干，他有能力领导这家公司最大限度地发挥潜力。但是，这家公司的发展潜力究竟有多大让巴菲特感到怀疑：美国运通的竞争对手是维萨领导的众多信用卡发行商，竞争非常激烈残酷。权衡来权衡去，巴菲特总觉得美国运通难以胜出，他倾向于卖出。

在已经做出卖出决策但还没有到期真正卖出的那个月，巴菲特碰巧在朋友乔治安排的聚会中与赫兹公司的CEO弗兰克·奥尔森一起打高尔夫。弗兰克是一位才华横溢的经理人，精通信用卡业务。因此从第一杆开球区开始，巴菲特就不停问他，对信用卡行业怎么看，对这三家发卡公司怎么看。当他们走到第二块草坪的时候，一路上听了弗兰克的话，巴菲特就已经明白，美国运通公司的卡相对于竞争对手有一种惊人的垄断经营权，因此巴菲特决定继续持股。等到后面的第9洞时，巴菲特对美国运通公司的长期发展前景变得非常看好，以至于巴菲特从最初的准备全部卖出

第5条 智商高不如财商高 BUFFETT+SOROS+ROGERS

转变成了准备大量买入。

巴菲特马上将这部分可转换优先股转换成了1400万普通股，在短短几个月内巴菲特又投资4.24亿美元继续买入；1995年巴菲特再次增持，投资6.69亿美元买入2.17亿股普通股；1998年巴菲特又小幅增持108万股，总持股达到5053.69万股；至2004年年底，巴菲特所持股份占美国运通总股票的11.30%。买入成本为14.70亿美元，总市值为85.46亿美元。巴菲特投资11年总赢利70.76亿美元，投资收益率高达4.81倍以上。

这正是，“听君一席话，胜读十年书。”“朋友一句话，胜做十年股。”

巴菲特从美国运通股票上赚了70亿美元，他自然非常感激他的朋友弗兰克。但是他们俩共同的朋友乔治一听，有意见了，他说：“巴菲特，你真正需要感谢的人是我，因为是我安排了这场高尔夫球比赛，而且是我把你分到了弗兰克所在的四人小组中。”

财商是一种留心的学问，大凡财富成功的人，他们一定是非常关注各个行业的信息、随时为自己的投资决策做准备的人。

世界三大投资大师

华尔街的传奇理财大师



要有知己知彼的投资意识

只投资于你熟悉、你了解的公司，反而会赚得更多。胡乱投资那些自己不熟悉、不了解的公司，往往只会亏得更多。

——巴菲特

在投资之前，一定要做到知己知彼，真正了解你自己，同时真正了解你选定的上市公司，才会在投资中稳操胜券。尽管有时购买那些自己一无所知的股票的人们也可能会撞大运，碰上一只大牛股赚了许多，但是本来有十拿九稳的机会不投，为什么非得去冒险投资十拿九不稳的股票呢？如果你是一位象棋高手，为什么非要和别人赌乒乓球谁打得好呢？

巴菲特最欣赏的是IBM的托马斯·沃森爵士的态度：“我并非天才，只是在某些方面我比较聪明。我的成功在于我只专注于在这些方面进行努力。”正如中国海尔集团的CEO张瑞敏所说的“要把最简单的事做到最好”。所谓最简单的事就是你能做好的事。巴菲特说：“只投资于你熟悉、你了解的公司，反而会赚得更多。胡乱投资那些自己不熟悉、不了解的公司，往往只会亏得更多。”巴菲特在任何时候都坚持只投资那些自己真正懂的公司。巴菲特的原则是不了解的公司绝对不选。

第5条 智商高不如财商高 BUFFETT+SOROS+ROGERS

那对一个公司了解到什么程度，才算是真正的了解呢？

有一次，巴菲特要收购一家公司，这家公司的总经理过来与巴菲特进行交谈，巴菲特问了一些问题，让这个总经理大吃一惊：巴菲特比我对自己的公司还要了解。

还有一次巴菲特在参加会议时，遇到一个保险行业的专家，这位专家在业内相当有名气，是个权威，他对巴菲特发表了一通对保险行业的看法。巴菲特听了之后，也提出了自己的一些看法。这位专家一听，说：“我再也不在巴菲特先生面前高谈阔论了，他比我对保险行业的了解深刻得多。”他后来才明白，巴菲特管理着好几家保险公司，有着比他更多的实践经验。

巴菲特在分析公司追求的目标时，会比上市公司的管理层更了解上市公司。正如巴菲特自己所说：“我会让自己沉浸于想象之中：如果我刚刚继承了这家公司，而且它将是我们的家庭永远持有的唯一财产，那么，我将如何管理这家公司？我应该考虑哪些因素的影响？我需要担心什么？谁是我的竞争对手？谁是我的客户？我将走出办公室与客户谈话。我会从这些谈话中发现，我这家企业与其他企业相比，具有什么样的优势与劣势？如果你进行了这样的分析，你可能会比管理层更深刻了解这家公司。”

由于报道水门事件而声名大振的鲍伯·伍德沃德有一次问巴菲特应该如何分析股票，巴菲特是这样回答他的，投资分析就像如何写出一篇新闻报道一样。巴菲特告诉他想象一下他被分派写一篇关于他自己就职的《华盛顿邮报》的深度报道文章。他为此要询问很多问题，挖掘出很多事实，他会深入了解这家传媒企业，投资分析就是这样。

巴菲特把了解将要投资的项目或公司的办法归纳为三种：一是多读，二是多问，三是多调研。

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

1. 多读。有个记者采访巴菲特时间：“您工作中大部分时间是在做什么？”巴菲特说：“我的工作就是阅读。”

巴菲特阅读最多的是企业的财务报告，巴菲特说：“我阅读我所关注的公司年报，同时我也阅读它的竞争对手的年报，这些是我最主要的阅读材料。你应该找到这家公司的大量年报，以及最近5~10年间所有关于这家公司的文章，深入钻研，让你自己沉浸于其中。”

巴菲特就是这样读年报的。他在1988年决定投资可口可乐之前，阅读了可口可乐自1896年以来的所有年报，也就是说他阅读了可口可乐过去92年的所有年报。巴菲特一直保持着阅读公司年报的爱好。在他的办公室里没有股票行情机，但档案室里有188个抽屉里装满了上市公司年报。

巴菲特的阅读量非常惊人。他大脑里储存着美国270000家上市公司几十年来数量令人难以置信的上市公司年报信息，而且他不断输入这些公司最新公布的年报信息。2007年10月，巴菲特第二次来到中国，在接受央视二套《经济半小时》栏目独家专访时，记者问：“听说您一年看1万多份年报，真的吗？”巴菲特说：

“读年报像其他人读报纸一样，每年我都读成千上万份，我不知道我读了多少，不过像中石油，我读了2002年4月的年报，而且又读了2003年的年报，然后我决定投资5亿美元给中石油，我仅仅根据我读的年报，而没有见过管理层，也没有见过分析家的报告，但是它的年报非常通俗易懂，是一个很好的投资。”年报都是上市公司提供的，那么这些年报上的公开信息都是真实、完整、齐全的吗？巴菲特重视阅读年报，但从不轻易相信年报，巴菲特认为上市公司年报中披露的信息，从数量上看，只是一小部分，大部分重要信息是不公开的。从质量上看，披露出来的信息往往只是

第5条 智商高不如财商高
BUFFETT+SOROS+ROGERS

事实的一部分，不可能完全详细描述所有的事实，有很多东西年报中是不说的。因此，巴菲特还要根据自己的知识来判断年报所反映出的一些更真实的信息，但这恰恰需要非常广博的知识和一定的投资敏感性。

2. 多问。巴菲特并不是一个只坐在办公室里了解信息的投资者，相反，他与各行各业的人士保持着非常密切的联系，他也经常参加各种会议，经常与外界进行交流。当巴菲特读完一个公司的材料之后，会问问自己：我还有什么地方不知道却必须知道的东西？巴菲特会经常四处奔走，对这家公司的竞争对手、雇员等相关方面进行访谈。甚至，巴菲特会直接找人面对面进行交谈，但更多的时间是打电话。打电话又方便，又省时省钱。打电话是巴菲特除了阅读之外每天最重要的工作。

事实上，专业投资人员总是不停地给公司打电话，业余投资者却很少这样做。他们可能以为自己只是小股民，上市公司都是大公司，自己打过去也没人理的，最多不过是应付一下。其实，如果投资者想了解关于上市公司的一些具体问题，就可以给董事会秘书或证券部打电话，公司年报上有电话，你在股票软件上按一下F10也能在公司概况上找到联系电话。由于上市公司信息披露的公开、公正、公平“三公”原则，小投资者打电话和基金经理打电话得到的消息，往往并没有太大差别。

打电话非常重要，重要得可能你都想象不到。有个小故事：

有三个人要被关进监狱三年，监狱长允许他们三个人每人提一个要求。

美国人爱抽雪茄，要了三箱雪茄。法国人最浪漫，要一个美丽的女子相伴。而犹太人说，他要一部与外界沟通的电话。

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

三年过后，第一个冲出来的是美国人，嘴里、鼻孔里塞满了雪茄，大喊道：“给我火，给我火！”原来他忘了要火了。

接着出来的是法国人。只见他手里抱着一个小孩子，美丽女子手里牵着一个小孩子，肚子里还怀着第三个。

最后出来的是犹太人，他紧紧握住监狱长的手说：“这三年来我每天与外界联系，我的生意不但没有停顿，反而增长了三倍，为了表示感谢，我送你一辆奔驰汽车！”

这个故事告诉我们，电话联系有多重要，电话可以让我们以最低的成本接触到最近的地方、最相关的人士、最新的信息，让你的选股决策建立在最及时、最准确的信息上。

3. 多调研。巴菲特还是小孩子的时候，就开始利用平时的一切机会进行调研。巴菲特的早期合伙投资者之一、俄克拉何马州塔尔萨市伯克希尔公司的股东欧文·冯斯特说：“大多数孩子都心满意足地喝着从机器里倒出来的汽水，但他们从来不去多想什么，只有巴菲特捡起汽水机旁被人们丢弃的瓶盖，把它们分门别类并数一下各种瓶盖的个数，看看哪种牌子的汽水卖得快。”

巴菲特每次出去吃饭、购物，掏出钱包刷信用卡付账之后，并不马上离开。他会在收款机后面站上十几分钟，甚至更长的时间。他在看什么呢？他在看这些来付款的顾客们用的是什么卡，是美国运通卡，还是维萨卡、万事达卡？他会大概算算美国运通卡占了多大比例。

巴菲特正是通过这种平时生活中的大量调研，后来抓住了美国运通的投资良机，在这只股票上赚了70多亿美元。

只有实地调查才能让投资人知道那些只有公司的内部员工才知道的情况，而这些情况可能是从公司年度报告或其他公开披露

第5条 智商高不如财商高 BUFFETT+SOROS+ROGERS

信息中根本无法了解的，但这些情况对于判断公司的价值却有可能是非常关键的。

巴菲特为了实际调研到第一手材料，不辞辛苦。有一次，巴菲特要购买斯图德贝克公司的股票。在购买之前，他就去这家公司进行拜访。这家公司生产一种汽油添加剂STP。巴菲特想问问他们生产的汽油添加剂产量是多少，销售收入是多少。但是这家公司不论巴菲特怎么问都不告诉他。巴菲特想了很多办法，都打听不到。

后来巴菲特想出了一个办法，他就去这家公司旁边的火车站，每天都去，从早上8点一直待到天黑才回家。

他去火车站干什么呢？数这家火车站一共来了多少油罐车。因为斯图德贝克公司生产汽油添加剂的原料都是油罐车从外面运过来的，只要数一数来了多少趟油罐车，就能估算出来这家公司用掉了多少原料，从而进一步推断出这家公司产量是多少，再一算销售价格，就可以推断出这家公司销售收入是多少。

巴菲特说他就这样每天蹲在火车站数油罐车，一直数了大半个月。巴菲特发现，来的油罐车越来越多，一天比一天多。巴菲特最终判断，这家公司的产量在增长，这家公司的销售收入也在增长。于是他就大量地买进这家公司的股票，结果大赚了一笔。

正像古诗中所说：“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行。”要了解真相，就需要行动，去实地调研，去看看公司到底是如何运作的，实地调研会让我们获得更多、更全面、更真实的信息，尤其是那些关键信息。调研并不是走马观花、大概看看，而是要深入下去，摸一摸这家上市公司实际的经营情况怎么样。因此，应该到公司的工厂里看看生产运转得怎么样，开工率高不高，工人效率高不高，情绪高不高，待遇好不好；应该到上市公司的分店里

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

去看看它的产品销售得怎么样，看看顾客多不多。

其实调研上市公司并不像大家想象的那样复杂，并不是非得经常到上市公司总部去。巴菲特最主要的调研其实就是在日常生活中。

在日常生活中，有许多根本不用花钱也不用另外花时间的机会，很容易进行关于上市公司的实地调查。事实上，到超市、大型百货商场购物时，留心一下你关注的上市公司商品，这会让你找到许多投资机会。



拒绝诱惑的投资之道

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>

第6条 拒绝诱惑的投资之道 BUFFETT+SOROS+ROGERS



在别人贪心时要保持谨慎

成功的先决条件就是必须具有良好的判断力。面对市场的任何诱惑，都能做到不为所动，真正做到坚持自我。

——巴菲特

贪心不足是投资者的大敌，它让投资者情绪狂热，失去理智。在贪心的诱导下，投资者犯着一个接一个的错误，在深度套牢的股市中，有不少人在前期还是赚过钱的，赚过钱之后没有走，感觉赚得太少，没有翻倍不痛快。谁曾料想股价此时已到了头，此后就开始走下坡路。为什么在下跌的初期没有止损？因为在前边看到过高点，这个高点就留在你的心里，心里想：“只要回到高点，我就走。”平心而论，真的回到高点你会走吗？大部分人是不会的，到那时，你心中想的是更高点。

巴菲特减少中石油的持有股份之时，很多人说他傻，更有人说他犯了错误。确实，巴菲特如果能再晚减持一段时间，他就可以多赚取135亿元。在几年前，美国的互联网泡沫泛滥之时，也有人如此质问过巴菲特，那时巴菲特对汹涌的互联网浪潮按兵不动，随着互联网经济化为泡沫，巴菲特重新获得了人们的尊敬。

看来，克服贪心是一件非常困难的事情，就连人们公认的

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

股神也常常受到别人的怀疑，但事后证明股神是对的，人们错怪了他。

巴菲特的注意力不在股票市场的变动上，他说：“我们只是设法在别人贪心的时候保持谨慎清醒的态度，只有在所有的人都小心谨慎的时候，我们才会勇往直前。”这里要说明的是，大多数人的想法并不能代表市场的动向。我们每一个人都应该培养自己独立思考的能力，要想获得满意的收益，就必须对各个公司进行综合的考察，得出自己的结论。盲目地跟随目前最流行的投资方式走，并不一定能保证成功。

有一种说法，认为散户在投资市场中被迫与大型法人投资机构竞争，对其极为不利。巴菲特认为这个说法并不正确，事实上，因为大型法人机构的投资者常有一些变化无常和不合逻辑的行为，散户只要能够把握企业的基本因素，十分容易获利。巴菲特说，散户唯一的弱势是，他可能被迫在不适当的时机出售手中的股票。他认为，投资人必须在财务和心理上都有充分的准备，以应付市场的变化无常。投资人应该了解，股价波动是常有的事。巴菲特曾经说，除非你能够看着手中的股票跌到只剩下买进价格的一半还能面不改色，否则，你就不该进入股票市场。

巴菲特是一个精明的投资者，因为他总能够在整个华尔街都鄙视某个企业的时候，看到它所具有的潜力，进而采取收购的行动。当巴菲特在80年代购买通用食品和可口可乐公司的股票时，大部分华尔街的投资人都觉得这些交易缺乏吸引力。

很多人都认为：通用食品是一个没有发展前景的公司，而可口可乐公司给人的印象又太保守了。从股票投资的角度来说，都不是最佳的选择。

巴菲特收购了通用食品公司后，在管理上进行了调整，由于

第6条 拒绝诱惑的投资之道 BUFFETT+SOROS+ROGERS

通货紧缩降低了商品的成本，加上消费者购买力增加，使得该公司的盈利大幅度增长。到1985年，美国一家香烟制造公司收购国内各食品公司的时候，巴菲特的投资增长了3倍。

这些事例表明，巴菲特能够毫不畏惧地采取购买行动，这种魄力非常人能比。

1973年到1974年间为空头市场的最高点，巴菲特采取了一系列的行动：先是收购了《华盛顿邮报》公司，接着又购买了濒临破产的GEICO公司，还大量购买了当时债务缠身的华盛顿公共电力供应系统的债券以及许多RIR奈比斯公司的高值利率债券。在巴菲特看来，股票市场只是一个可以让你买卖股票的地方而已。巴菲特拥有波珊珠宝、喜诗糖果公司、《水牛城新闻报》已经多年了，他完全不在乎每天成交价格的涨跌情况。他一向都认为：“公司本身经营得很好，和股市完全没有关系。”而对可口可乐公司、《华盛顿邮报》、GEICO和美国广播公司，巴菲特却将注意力集中在这些公司的销售、利润和资本投资的需求上。对这些公司的营运情况，巴菲特都了如指掌，如同自己的私人公司一样清楚。与之相反，成千上万的炒股人把每天股票市场的成交价看做重中之重。

事实上，巴菲特从来不去关心这些。诸如失业率、利率或汇率等数据以及政治方面的因素，都完全不在他的考虑范围之内。巴菲特还把经济的景气与否看做是正常的事，他说：“就像是赛马场上奔驰的马，有时候跑快一些，有时候又跑慢了一点，不应大惊小怪。”

1989年7月，吉列发行6亿美元可转换特别股给伯克希尔。巴菲特收到年配息8.75%，10年之内必须强制赎回的可转换股权证件，和以每股50美元的代价转成普通股的权利，这个价格高于当

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

期股价的20%。巴菲特心里真是乐开了花。他说：“吉列的生意的确讨我们的欢心。因为我们了解公司的经济状况，因此相信我们能对它的未来可以有合理而聪明的猜测。”

独具慧眼的巴菲特大量收购当时并不为世人看好的联邦家庭贷款抵押公司的股票后，满怀信心地说：“只有当优良的公司被不寻常的信息包围，导致股价被错误评价的时候，才是真正大好的投资机会。”

巴菲特之所以能成为一代投资大师，其眼光、魄力与胆识真的是非常人能比，他的一系列大刀阔斧地投资与收购活动为他带来了丰厚的回报。然而，更多的时候，这些丰厚的回报是来自于反方向的，那就是他克服贪心的诱惑，从而避免了像其他投资者那样很快落入陷阱，而这恰恰保住了他的胜利果实。

第6条 拒绝诱惑的投资之道 BUFFETT+SOROS+ROGERS



投资者要有定力

成功的投资生涯不需要天才般的智商、非比寻常的经济眼光或是内幕消息，所需要的只是在做出投资决策时的正确思考框架以及有能力避免情绪失控保持理性思考的定力。

——巴菲特

巴菲特投资有一个原则：不能不选。这能充分反映出巴菲特是一个理性的投资者，而不是一个贪婪的投机家。

在选股时，很多人却喜欢说：“别人能选，我也能选。”而事实上有很多股票，别人能选，你却不能选。在投资中也是这样，别人赚钱的方法不一定适合你，别人选的股票也不一定适合你买。理由很简单，因为虽然股票一样，但是你和别人不一样。要投资成功，我们必须首先正确认识自己，有自知之明。巴菲特之所以会赚钱，是因为他不会走出自己的能力圈，更不会做自己其实根本做不到的事。

因此，巴菲特说：“成功的投资生涯不需要天才般的智商、非比寻常的经济眼光或是内幕消息，所需要的只是在做出投资决策时的正确思考框架以及有能力避免情绪失控保持理性思考的定力。格雷厄姆在《聪明的投资者》一书中清晰而明确地告诉我们

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

正确的投资决策思考框架的重要性，但投资成功的另一个重要要素——情绪定力则由你自己来培养。你的投资业绩将倾向于你倾注于投资中的努力与智识以及在你的投资生涯中股票市场所表现的愚蠢程度。市场表现越是愚蠢，善于捕捉机会的投资者胜率就越大。如果遵循格雷厄姆的话去做，你就能够从别人的愚蠢行为中受益，否则你自己也会干出蠢事而让别人受益。”

从巴菲特的上述话中，可以看出，投资成功需要三个条件：

第一，投资者要有精力，投资者必须在投资研究分析上付出大量的时间和精力。

第二，投资者必须要有能力，投资者必须具有学习并应用正确思考分析决策模式的能力。

第三，投资者必须要有定力，投资者必须具有避免情绪破坏保持和定力。

其实，大多数人根本不具有选股所必需的精力、能力和定力却还要自己选股，等于是去做自己没有足够能力做好的事，结果达不到市场的平均水平，跑输大盘，败给市场也是情理之中的了，这些人之所以这么做就是因为禁不住“市场先生”的诱惑，过于贪婪。

这样的投资者亏钱的一个重要原因是，他们根本没有时间和精力去分析研究，只是到处问别人，听消息，非常轻率地买股票，最后往往亏钱。

很多业余投资者根本没有多少时间和精力，但他们却幻想随便买几只股票就能赚大钱，这是根本不可能的。事实上他们自己做股票赚不了多少钱，甚至是亏钱的。因此，如果你属于没有什么时间和精力的人，那么就不要做股票，干脆买些基金，省心省事还赚得多。

第6条 拒绝诱惑的投资之道 BUFFETT+SOROS+ROGERS

巴菲特曾经说过，买股票就是买公司。真正推动一家公司不断上涨的动力，是这家公司良好的业绩。所以说，要选股首先懂得如何分析一家公司的业务和财务。投资者要花相当多的时间和精力才能真正了解一家公司的业务和财务，而且要真懂，半懂不懂可不行。投资者不懂公司的业务和财务，就没有能力去分析判断一家公司的内在价值，也就不知道以什么价格买股票合适。因此，不会分析业务，不会分析财务，没有一定分析能力的人最好自己不要做股票。当然我们这里说得分析能力，并不是说一定要是行业专家和财务专家，只要基本能够分析就行了。

有些投资者有大量的时间和精力，又是高学历，受过高等教育，自己又爱学习，具有一定的业务和财务分析能力，但是做了多年投资就是不赚钱，为什么？因为他对股价涨跌太敏感，没有情绪定力，拿捏不准。一看到股票涨了，他就想，哎呀，赚钱了，赶紧卖掉吧，落袋为安，结果明明拿的是会涨10倍的股票，却只赚了10%。一看股票跌了，他就慌了，哎呀，赔钱了，赶紧抛掉吧，割肉止损。就这样股价涨涨跌跌，他是买进卖出，结果折腾来折腾去，并没有赚到多少钱，远远落后于大盘。当大盘剧烈波动，大幅震荡时，很多人就开始慌了，本来很看好的股票也开始怀疑了，一看大盘大跌就不管三七二十一，一个劲地往外抛。因此，巴菲特告诫说，那些无法忍受看着自己股票大跌，市值损失50%仍然继续坚决持股不动的投资者，就不要投资股票。

巴菲特认为：要想投资非常成功，必须具备良好的性格。有些人性格过于敏感，从他们的脸上就能看出他们持有的股票今天是涨还是跌。股票一涨，这些人就高兴地要喝酒，要唱歌，要购物。股票一跌，这些人就生气地要骂证券公司，骂老婆，骂小孩，甚至骂政府，他们一看哪支股票涨得猛，就想追进去赚一

世界三大投资大师

华尔街的12条黄金定律

把，结果正好买在高点。他们一看哪支股票跌得凶，就害怕得赶紧抛出去，结果不久就反弹了，正好抛在最低点。可见，即使你有精力，有时间，又有专业分析能力，但是如果你没有定力的话，照样赚不到多少钱，甚至会亏钱。

因此，不妨牢记巴菲特的忠告：投资者一定要正确认识自己，在投资上也要有自知之明。不能不选，有能力就自己选股，没有能力就干脆不做股票。

第6条 拒绝诱惑的投资之道 BUFFETT+SOROS+ROGERS



别让情绪控制投资

发现投资不当，应立即停止注资。虽然感觉痛苦，但最终仍是最好的做法。

——巴菲特

在莎士比亚的四大悲剧之一《奥赛罗》中，战功显赫、智勇兼备的将军奥赛罗在情绪失控之下，让冲动战胜了理智，亲手掐死了自己无辜的妻子，犯下了不可挽回的过错，一个英雄美人的爱情故事以彻底的悲剧收场。

俗话说：“冲动是魔鬼。”对于投资理财而言，情绪的控制同样意义重大而影响深远。巴菲特的导师格雷厄姆曾说过：“无法控制情绪的人不会从投资中获利。”作为1929年大崩盘和经济危机的亲历者，格雷厄姆深谙情绪对投资有着多么重要的影响，他的这句话可谓至理名言。

比如，在证券投资中，应该“不以涨狂，不以跌惧”，而要注重长期价值分析判断，让理性成熟的投资理念而非人性欲望的贪婪恐惧来控制你的情绪，杜绝非理智的买卖冲动，那么，投资理财将会拥有一个美好稳健的未来。同时，对于每一项投资的预期收益、潜在风险、机会成本等都应该有所考量，并将其放置在

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

整个投资理财计划中，就可能避免一些不必要的损失。投资就像一种艺术创作，需要融入创作人的艺术底蕴和情感。而企图去临摹、去复制别人的作品，永远不可能超越原创作品。

大多数人是如何开始想到投资的呢？大抵是想满足自己的消费或者是达到自己的一些生活目标，突然发现靠点工资是很难达到的，于是想到去赚更多的钱，于是就想到了投资。于是，就产生了两个问题：投资是不是一定能赚钱？投资什么？

前一个问题在投资前就应该解决，切实了解自己的风险承受能力，摆正自己的心态，所谓“一颗红心，两手准备”。投资其实是一种生活方式，成功与失败都会让生活更加丰富多彩。而第二个问题则是需要重点关注的问题。

2005年的时候，国内最火的是国债，是保本信托产品，基金是根本没有人过问的，所以当时的很多机构都只能向员工推销基金产品，甚至还推出过员工买1万基金、单位给1000亏损补贴的新鲜事儿。但没过多久，资本市场起来了，第一批买基金或者股票的至少都翻了一番，买了国债的傻了眼，于是赚钱效应来了，很多投资人争着把银行定期、国债销了买基金！到了2007年的时候，虽然市场有两轮深幅下调，但还是在下调之前都出现了新基金发行当天遭抢购的现象。如2007年4月中旬，上投内需动力募集当天申购资金达到的800亿、2007年10月中旬上投亚太优势募集当天申购资金达到的1000亿等。但不幸的是，随后金融市场就出现大幅度调整，跟风投资者亏损累累。

2008年一季度资本市场更加是如滔滔江水往下走，于是乎有人说现在投资基金风险太大，黄金涨得快，买黄金吧，听说黄金一直在涨呢！黄金涨到1000美元每盎司以上后，更多的人陶醉了，都跟着说：“买黄金吧，通货膨胀高的时候买黄金很划算哦！”

第6条 拒绝诱惑的投资之道 **BUFFETT+SOROS+ROGERS**

于是无数跟风投资者低位割肉基金买了黄金。殊不知巨大的风险正悄悄逼近。就黄金本身而言，1999年7月的最低价格每盎司是253美元，2008年直升到了1030美元，也就是说不考虑通货膨胀和美元贬值，黄金在不到9年的时间里的年收益率是17%左右，可是几乎很少人能做到以最低价买入黄金并一路持有。事实是，在2007年的时候，向10个投资者推荐购买黄金进行理财，可能只有1个人感兴趣；而在其涨得差不多的时候，即使不用推荐，10个投资者里面就有9个主要咨询黄金理财的事宜、并主动购买黄金，人真是奇妙的动物！其实从实证角度看，作为一种贵金属，黄金除了作为装饰和货币储备之外，它的实用功能很小，所以它的价格会相当不稳定，历史上，布雷顿森林体系崩溃后，黄金一路狂飙到每盎司850美元的高位，然后一路跌到1999年每盎司253美元才见底。果然，这次再创新高的行情在近两个月内被逆转，跟风投资者又亏损累累。

钱学森说的：“人云亦云，不是科学精神。”这句话用到这里同样适用。股市里有个简单的理论，通俗说就是成功的投资者在人们最疯狂的时候抛出股票，在最绝望的时候买进股票。投资也一样，人越多的地方往往是越危险的地方，我们一定要冷静地观察和发现目前少人问津但是正在启动的市场，比如2005年的资本市场，2007年的黄金市场和现在的债市。投资更也不能跟风盲动，只要基本面没有发生变化，就要坚持自己当初认定的投资方式。

《华尔街日报》的一篇文章曾指出，巴菲特是一位善于运用人口统计学的投资者。比如，从人口统计学角度看：每个人都会喝碳酸饮料，所以他买进可口可乐公司的股票；所有人都会用上信用卡，所以他买进美国运通公司的股票。巴菲特最近的一个重大举措就是大量买进垃圾处理公司Republic Service Group的股票。

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

巴菲特的投资理由是，最新人口统计学说明，美国的固体废物人均产生量比以往任何时候都要多，与1960年相比，美国在人口增长不到一倍的情况下，年固体废物产生量增长了两倍，达到4亿吨，美国的固体废物产生量逐年增长，而且这个趋势还将继续下去。

投资行为不是一场时尚秀。如果盲目跟风投资，不根据自己的能力和实力去投资，那么，亏损很快就会来找你了。

股市里有句老话说：“当卖菜的大娘都在谈论股票的时候，我们也就该赶快撤离股市了。”此话的道理显而易见，不论是股票还是基金、房地产等任何一种投资工具，过度依赖它们过去的绩效与别人的经验而盲目跟风，无疑是最冒险的行为。

第6条 拒绝诱惑的投资之道 BUFFETT+SOROS+ROGERS



要做长线投资

我最喜欢持有一支股票的时间期限是——永远。

——巴菲特

巴菲特在11岁时，购买了平生第一只股票。当时因为缺少“启动资金”，他还曾鼓动姐姐和自己一起投资。姐姐被他说动了，就拿出钱来和他一起投资。于是，巴菲特拿着这些钱以每股38美元的价格，买了3股“城市服务公司”的股票。巴菲特满怀信心地等待出手赚钱。谁想，股票刚到手就开始不断地下跌。姐姐知道后，埋怨巴菲特选错了股。值得庆幸的是，该股价格很快反弹，每股上涨到40美元。初出茅庐的小巴菲特沉不住气了，一见有钱可赚，他就将股票全部出了手，赚了6美元。另巴菲特意外的是，该股随后价格狂升。这时，姐姐又埋怨他卖早了……

这是巴菲特第一次涉足股市，通过这次投资，他不仅赚到了6美元，更收获了投资的一个重要教训：在股市中一定要不为震荡所动，相信自己的判断，持之以恒。巴菲特不断地在股市中尝试，不断总结经验，加上父母的指点，小获成果。初中刚毕业，他就用炒股赚的钱在拉斯维加斯州购置了一块40亩的农场，成为一个“小地主”。

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

正因为小时候的炒股经验，锻造出巴菲特决定长线投资的心态。巴菲特选择投资标的物时，从来不会把自己当作市场分析师去预测，而是把自己视为企业经营者。巴菲特非常反对短线交易，认为那只是浪费时间及金钱的行为而已，而且会影响到操作绩效。巴菲特曾说：“我从不打算在买入股票的次日就赚钱，我买入股票时，总是会先假设明天交易所就会关门，5年之后才又重新打开，恢复交易。”并且告诫投资人，任何一档股票，如果你没有把握能够持有10年的话，那就连10分钟都不必考虑持有。

巴菲特认为，股票的长期价值取决于该企业的经济运行情况，而不是股价波动。从一个相当长的时期看，每只股票的价格与其内在价值之间有着紧密联系——如果企业的内在价值一天天增加，那么总有一天股票价格会上涨到与此相适应的价位；相反，如果企业的内在价值总是徘徊不前，甚至还在不断下跌，那么股票价格也会对此作出反应的。不过巴菲特也承认，现实中经常有股价与企业内在价值走势背离的情形，他解释说：“这只是一种短期行为，究其原因在于投资者的情绪造成的，与企业经营状况无关。”懂得了这一点就不难看出，如果投资者十分关心每天的股市行情，股价波动就会比较剧烈。因为这时候每一位投资者的情绪，都会对股价作出反应。相反，如果投资者远离股市，他的投资就会更理性，从而也会更侧重于长期投资和价值投资。这就是格雷厄姆所说的：“一个人离华尔街越远，对所谓股票市场预测与选择买卖时机的主张也就会越发怀疑。”有人幽默地评价说，巴菲特所在的奥马哈市，与纽约有一段适宜的距离，这也可能是巴菲特并不那么热衷于预测股市的原因之一。

1992年的时候，巴菲特预言说：“整个20世纪90年代标准普尔500股票的收益水平，不太可能会像80年代那样超出平均收益水

第6条 拒绝诱惑的投资之道
BUFFETT+SOROS+ROGERS

平。”此言一出，有人惊呼从来不预测股市的巴菲特也开始预言股市了，可是巴菲特却不这么认为。他说：“这和市场预测完全无关。80年代权益资本收益的增加，的确超过了历史趋势，但其原因主要在于公司税率较低，财务杠杆发生了戏剧性增加。”

不难看出，这是巴菲特根据宏观经济运行规律作出的预言。为此，他还曾在1979年发表文章提醒投资者：“你在股市上为兴高采烈的舆论支付了一个非常高的价格！”他认为，股票市场即使会长期高估或低估股票的内在价值，股价也不可能无限期地背离公司基本情况，因为经济运行是有它的内在规律的。所以，巴菲特投资股票时从来不看当时的市场行情变动情况。即使股票价格较高、很多投资者望而却步时，只要他觉得股价仍然远远低于其内在价值、仍然具有吸引力，就依然会照买不误。

世界三大投资大师

华尔街的12条黄金定律



投资品质决定成败

一个值得尊敬的人绝对不会钻法律的漏洞或走后门，虽然在当下可能看起来吃了点亏，但是从长远看来，终究是赢家。很多聪明人身陷泥潭，是因为他们想走捷径，或用不合法的方式赚钱。

——巴菲特

阿伯拉罕·哈伯德曾经说：“所有成功者的标志都是他们对自己所说的所做的一切全部负责。”成功的最高境界，就是能够承担起压在肩上的责任。拥有的责任越多，离成功就越近。”

有的人不主动承担责任，是因为他们没有承担责任的意识。这可能和父母的早期教育方法有关。如生活中，我们经常会看到这样的情景：孩不小心跌倒，妈妈赶紧过去抱起他，一边哄他不要哭，一边用手打地，口中还念念有词：“都怨地不好，让宝宝摔倒了，打它，看它下次还敢不敢……”父母这样连说带比划果然管用，三句两句就能让孩子停止哭闹。但冷静下来想一下，这是解决问题的办法吗？很明显，孩子是因为自己不小心才跌倒的，可父母却要硬把孩子的责任推到地上，让地当作替罪羊，长此以往，又如何让孩子去懂得应该为自己的行为负责呢？人的心

第6条 拒绝诱惑的投资之道 BUFFETT+SOROS+ROGERS

理本来就有保衡机制，即有时当人做错事时，为让自己感觉舒服一点，会自觉或不自觉地将自己的责任推卸给他人。如果从这种做法中尝到甜头，再遇到类似的问题，就会自动启动这种心理机制，让自己免于责任的压力。

美国西点军校认为：没有责任感的军官不是合格的军官。同样，没有责任感的员工不是优秀的员工，没有责任感的公民不是好公民，没有责任感的人很难成为优秀的人，很难有所成就。

1920年的一天，几个孩子在广场上踢足球。一不小心，其中一个小男孩将足球踢到了附近一户人家的窗户上，一块窗玻璃被击碎了。

孩子们被眼前的状况吓傻了。他们你看我、我看你，都不知道该怎么办。这时，屋里的老人从屋里冲了出来。看得出，老人很生气，他一边往外走，一边大声责问是谁干的。孩子们看到这幅场景被吓坏了，纷纷跑掉。但是，有一个小男孩却没有跑。他走到老人面前，低着头向老人认错，并请求老人宽恕。然而，老人火气并没有销消，小男孩委屈地哭了。最后，老人同意男孩回家拿钱赔偿。

回到家，闯了祸的小男孩怯生生地将事情的经过告诉了父亲。父亲并没有因为其年龄还小而开恩，而是板着脸沉思着一言不发，坐在一旁的母亲不停地为儿子说情。似乎过了很久，父亲才冷冰冰地说道：“既然是他闯的祸，就应该由他自己对过失行为负责。”说到这里，父亲想了想，从兜里掏出了15美元交给孩子，并严肃地接着说，“这些钱我暂时借给你赔人家，不过，你必须想法还给我。”小男孩从父亲手中接过钱，飞快跑过去赔给了老人。

从此，小男孩一边刻苦读书，一边用空闲时间打工挣钱还父

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

亲。由于他人小，他就到餐馆帮别人洗盘子刷碗，有时还捡捡破烂。经过几个月的努力，他终于挣到了15美元，并自豪地交给了他的父亲。父亲欣然拍着他的肩膀说：“一个能为自己的过失行为负责的人，将来一定是会有出息的。”

许多年以后，这位男孩成为美利坚合众国的总统，他就是里根。后来，里根在回忆往事时，深有感触地说：那一次闯祸之后，使我懂得了做人的责任。”

的确，做人是需要有责任感的。一个没有责任感的人，不足以承担大任，更难获得长远的发展。所以，一定要树立承担责任的意识。

责任，是一个人成长的标志。世界著名的哲学家、诗人马尔克思曾说：“存在的道理就是负责任——一种对自己和对他人的责任，只有付出责任才能得到别人的尊重与关怀。”只要能认真地、勇敢地担负起责任，那么所做的就是有价值的，就会获得别人的尊重。富有责任感是每一个人必备的素质。只有有了这种心态，才能把工作、把事业真正当成自己的事情来做，才能充满激情地主动承担责任和义务。

第6条 拒绝诱惑的投资之道 BUFFETT+SOROS+ROGERS



投资的五大黄金定律

我们只是设法在别人贪心的时候保持谨慎的态度。唯有在所有人都小心谨慎的时候，我们才会勇往直前。

——巴菲特

巴菲特的投资总是与众不同，别人不看好的股票他去购买，别人看好的股票，他不购买，但最后的赢家却是巴菲特。

巴菲特在财务恐慌时期，依然是大手笔操作，无所畏惧地购买。1973年到1974年是美国空头市场的最高点，巴菲特收购了华盛顿邮报公司；他在盖可保险公司面临破产边缘的情况下，将它购买了下来。而且巴菲特在华盛顿公共电力供应系统无法按时偿还债务的时候，大肆进场购买它的债券；巴菲特在1989年垃圾债券市场崩盘的时候，又收购了美国一家最大的饼干制造公司的高值利率债券。

巴菲特并不会因为市场价格情况的改变，而停止收购行为。尽管由于市价偏高导致交易额减少。但是巴菲特还是能够发现可以吸引他的公司，进而收购他的股票。当市场价格下跌，大多数的投资者都普遍持有悲观态度的时候，具有吸引力的交易数量

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

将会增加。巴菲特说：“我们只是设法在别人贪心的时候保持谨慎的态度。唯有在所有人都小心翼翼的时候，我们才会勇往直前。”

巴菲特并不预期股票市场的涨跌。如同他所指出的，了解其他大多数人的想法，并不能够代替自己本身的思考。想要获得大量收益，就得小心评估各个公司在经济层面上的基本情况。巴菲特认为，企业一旦包装上市，资本市场就存在两种价值观点。一种观点是，将股票视为类似债券的有价证券，可以把公司理解为一个黑箱，关键是预期的红利回报。另一种观点则是从企业资产构成的角度理解问题，关键是资产在市场上的潜在价值。

巴菲特的独特理念使巴菲特的投资如有神助，而巴菲特也将自己的投资理念总结成了五大投资的黄金定律：

1. 不理睬股票市场每日的涨跌。众所周知，股票市场每日都是跌宕起伏，让人不可预测。有时候，它的节节攀升让你欣喜若狂，而更多的时候，你会因为它的停滞不前，甚至疯狂地下跌而使精神紧张几近崩溃。如果你坚信自己比股票市场更了解企业，那么，就拒绝市场的诱惑吧，只有这样，才会成功。

2. 不担心经济形势。投资人常犯的一个错误是：时常以一个经济上的假设作为起点，然后在这个完美的设计中选择股票来巧妙地配合它。巴菲特认为这种做法是极其无用和愚蠢的。首先，没有人具备预测经济趋势的能力，同样对股票市场也无法预测。其次，如果投资人选择的股票会在某一特定的经济环境里获益，他们就会不可避免地面临变动与投机。不管这些投资人能不能够预测经济的走势，他们的投资组合一样将视下一波经济状况来决

第6条 拒绝诱惑的投资之道 BUFFETT+SOROS+ROGERS

定其报酬。

3. 买下一个公司，而不是股票。如果你有一次机会选择哪一家公司，一旦你做出抉择就无法更改，而且你必须持有这家公司的股权10年，最后由于拥有该公司的所有权而产生的财富，将会随着你结束股份持有而归于你的名下。

4. 集中投资风险低，回报高。巴菲特说，他不会同时投资50种或70种企业，那是诺亚方舟式的传统投资法，那样最后就会导致像开了一家动物园。巴菲特更喜欢以适当的资金规模集中投资于少数几家企业。由于大多数投资者根据现代投资组合理论选择分散投资策略，所以采用集中的持续竞争优势策略就有了一定的竞争优势。巴菲特的宗旨是：“我们宁愿波浪起伏的15%的回报率，也不要四平八稳的12%的回报率。”既然集中投资既能降低风险又能提高回报，那么短期的价格波动大些又有何妨？许多投资大师出众的投资业绩以及大量实证研究都证明集中投资可以持续战胜市场并获得更大收益。

5. 学会估计成功的概率。在长期的价值投资中，我们要对企业未来5~10年的竞争优势进行估计，可事实上，我们并没有多少有价值的历史数据可供分析，我们所做的只能是从各种相关的历史数据开始分析，然后根据自己对产业的理解和对公司业务的判断，做出某种概率的预测，这虽说是一种非常主观的预测，在这种主观预测的基础上进一步估算企业的内在价值。这也就是巴菲特所说的：“价值评估，既是艺术，又是科学。”在投资的估计上，巴菲特说：“我把确定性看得非常重要……只要找到确定性，那些关于风险因素的所有考虑对我来说就无关大局了。巴菲特重视确定性的思维体现在他的每个生活细节之中，比如巴菲特去餐馆

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

吃饭，他如果觉得某家餐馆的饭菜好吃，他下一次还会去那家餐馆。巴菲特说，人们应该在即将发生的事情上下注，而不是在应该发生的事情上下注，既然已经知道这家餐馆的饭菜好吃，为什么还要冒险去别家吃呢？

第6条 拒绝诱惑的投资之道 BUFFETT+SOROS+ROGERS



安全边际法则

用4毛钱的价格去购买价值1元钱的股票，其实就相当于实际价值4折的价值买入股票。

——巴菲特

坚持安全边际法则是巴菲特永不亏损的基石。所谓安全边际法则，其含义就是像购买物美价廉的商品一样，用相对于实际价值非常便宜的价格买入好股票，进行价值投资。

巴菲特的导师格雷厄姆把股价低于价值的程度称为安全边际。他说，尽量购买那些价格远远低于价值的股票，离股价大跌的悬崖也就是价值线越远越好。

巴菲特在19岁时就从格雷厄姆的书中读到了安全边际原则，现在他已经快80岁了，做了一辈子投资。他感叹：“我认为，格雷厄姆有三个基本的思想足以作为投资智慧的根本。我无法设想除了这些思想观点以外，还会有什么思想能够帮助你进行良好的股票投资。这些思想没有一个是复杂的，也没有一个需要输血才能。格雷厄姆说你应当把股票看做是企业的许多细小的组成部分。要把（市场）波动看做你的朋友而不是敌人，投资盈利有时来自对朋友的忠诚而非跟随市场的波动。而且，在《聪明的投资人》的最后一章中，

世界三大投资大师

华尔街的12条理财法则

格雷厄姆说出了关于投资的最为重要的词汇：‘安全边际’。我认为，格雷厄姆的这些思想，从现在起到一百年之后，将会永远成为理性投资的基石。”

怎样正确地理解安全边际呢？安全边际这个词听起来尽管很高深，其实很简单，我们每个人在生活中都在用这个方法。比如，女孩去摊位买衣服时，会大幅砍价。人们去市场买菜时，会还价。股市和商场一样，俗话说，买的永远不如卖的精，万一估不准，多还点价，一般也不会怎么吃亏。其实股市是一个大商场，只不过里面的商品是股票而已。

遗憾的是，我们在日常购物时的基本原则，却偏偏不在股市里运用。在超市里非常精明的购物者，在股市里却变成了非常愚蠢的投资者。人们在超市里看见商品价格下跌会大喜，商品价格上涨会大悲。在超市里，人们肯定是商品价格越涨越不买，越跌越买，只买对的，不买贵的。但在股市里为什么股票越涨越买，股价越跌越卖？为什么只买贵的，不买对的？对此，格雷厄姆说：

“买股票不是到百货公司买香水，你买奢侈品时，往往是只买贵的不买对的。因为你的目的是让别人说你有钱，买得起贵的。”

买股票更应当像是买日用品而不是奢侈品。我们平时到超市购买生活用品只买对的不买贵的。所谓的对的股票就是估值合理的股票。

巴菲特说：“如果我计算出一只普通股票的价值仅仅略高于它的价格，那么我不会对买入产生兴趣。”1988年，巴菲特第一次购买可口可乐股票的时候，可口可乐在股票市场上的平均价值为151亿美元。但是巴菲特估计，可口可乐公司的实值大约是从207亿美元、324亿美元、324亿美元到483亿美元。巴菲特低价买进可

第6条 拒绝诱惑的投资之道 BUFFETT+SOROS+ROGERS

口可乐的股票，这个低价是相比较于公司的内在价值而言的。在价格远远低于其内在价值时，巴菲特就会毫不犹豫地买进。巴菲特拿一个现实生活中的事做类比，说：“就像是到折价商店进行廉价采购，任何廉价的东西都好。你一定知道这种感觉，当你走进一家商店，在你眼前的是个从259美元降到25美元的铲雪机，即使你住在佛罗里达，从来不会用到铲雪机，但价格低到让你舍不得放弃，那就是格雷厄姆选择投资项目的方式。而我是事先决定我先要购买的，等到商品开始拍卖时才买。所以，唯一会在折价商店发现巴菲特的时候，是他正在检查他所需要的东西是否正在拍卖。”巴菲特以同样的方法在市场中进行安全运作。他已经知道想要拥有什么样的公司了，所等待的就是适当的价格。

安全边际法则对投资者是非常有用的。

首先，避免使投资者受到价格上的风险。如果巴菲特所计算的企业价值，只是略微地高于它的每股价格，则他不会购买该股票。他推论道，如果公司的内在价值因为他错估未来的现金流量而有些许下降，股票价格终究也会下跌，甚至低于他所购买的价格。但是如果存在于购买价格与公司内在价值之间的差价足够大，则内在价值下跌的风险也就比较低。假设巴菲特以内在价值的七五折购买一家公司，但随后该公司的价值下跌了十个百分点，他最初的购买价格仍然会为他提供最初的报酬率。

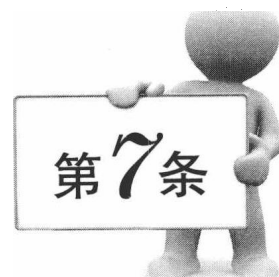
其次，安全边际原则也提供了一些机会，使我们可能获得极佳的股票报酬率。如果能够正确地判别出一个拥有高经济报酬率的公司，该公司的股价将会稳定地攀高，反映出它的报酬率。例如，股东权益报酬率持续维持在15%的公司，股价的上涨程度超过股东权益报酬率10%的公司。不仅如此，通过使用安全边际原则，

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

如果巴菲特能够在远低于内在价值的价格下收购这个企业，那么他所领导的伯克希尔公司将会在市场价格进行修正的时候，额外地大赚一笔。

巴菲特在他几十年的投资活动中，都始终坚持了安全边际法则。而对于这个法则的理解和灵活运用，是每一个投资者都应该认真学习的。



一美分的价值

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>

第7条 一美分的价值 BUFFETT+SOROS+ROGERS



不要超值消费

要学会以40分钱买1元的东西。

——巴菲特

经济学上有一个理论讲的是节俭致富是不可能的，因为消费者不消费，只节俭，那么就无法拉动经济增长，最终收入会下降，这样节俭只会越来越穷，而不会越来越富。这就是宏观经济学中的“节俭悖论”。对于一个国家而言，全民的节俭的确不是一件好事情，这会导致通货紧缩，物价低迷。但是对个人而言，“节俭悖论”就是错误的。在生活中，每个人都要珍惜每分钱，多数富翁都是因为具有这样的理念，才使自己的财富与日俱增，越是有钱的人，越是节俭。

一次，美国传媒巨头ABC公司召开新闻发布会。正当记者准备给坐在中间的副总麦卡锡拍照时，却发现镜头里的麦卡锡“不见”了。让大家目瞪口呆的是，他居然钻到了桌子底下。记者感到很奇怪，问他在干吗。麦卡锡却平静地说：“不好意思，我的雪茄掉在地上了，妈妈告诉过我，要珍惜自己的每一分钱。”麦卡锡的回答，感动了所有在场的人，一阵短暂的安静之后，所有人都为他的回答鼓起了掌。

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

麦卡锡是亿万富翁，但他为了一枝烟，却丝毫不顾及大庭广众之下的形象，这种做法本身就是很值得尊重的。他让人看到的，不是自己不雅的形象，而是一种财富的修养，这也是他创造巨大财富的源泉所在。

在一家孤儿院举行的捐款活动中，巴菲特曾将自己的钱包进行拍卖。对于这个钱包，连巴菲特自己都说：“这个钱包没有什么特别之处。它的历史可以追溯到很久以前。我的西服是旧的，我的钱包是旧的，我的汽车也是旧的。1958年以来，我就一直住在这栋旧房子里，因此，我保有这些东西……”而当记者问他钱包里到底装了多少钱时，他淡定地打开钱包，不紧不慢地数了起来，一共是8张100美元的钞票。然后自然地告诉提问的人：“我一般在钱包里放1000美元左右。”他从来不去花大价钱买那些高端、奢侈的产品，而是享受在自己的“旧货”中，且对它们不离不弃。而那个被拍卖的旧钱包，他已经使用了20年。

2006年，巴菲特与自己相恋28年的女友举行婚礼。这是一个只有15分钟的婚礼，没有宏大的排场、没有豪华的蜜月，连主持人都由巴菲特的女儿担当，而没有请任何司仪。巴菲特和女友穿着日常的衣服参加婚礼，仪式结束后就带着客人到附近的餐馆就餐。这场婚礼的最大开销，也许就是巴菲特送给妻子的信物——一枚时尚漂亮的钻戒。当然，这枚钻戒，也是巴菲特在一家他能够享受折扣优惠的珠宝店购买的。

如果你以为只有巴菲特这么“抠门”，那就大错特错了。很多我们眼中的超级大富翁，都是过着如此“不近人情”的生活。

世界首富比尔·盖茨有一次开车和朋友到希尔顿饭店开会。等他们赶到时，普通车位已经停满了。同行的朋友建议盖茨把车停到贵宾车位去，马上便被盖茨拒绝了。见到盖茨这么小气，朋

第7条 一美分的价值 BUFFETT+SOROS+ROGERS

友慷慨地说他来支付停车的费用，但还是被盖茨拒绝了。在盖茨看来，贵宾车位比普通车位要多花12美元，这是“超值收费”。盖茨认为：花钱像炒菜一样，要恰到好处。盐少了，菜淡而无味，盐多了，苦咸难咽。哪怕只是几元钱甚至几分钱，也要让每一分钱发挥出最大的效益。所以他总是对身边的人说：“一个人只有当他用好了他的每一分钱，他才能做到事业有成，生活幸福。”他是这么说的，也是这么做的，每次出差，他都只坐经济舱，而不坐头等舱。他的理由是：既然坐头等舱和坐经济舱都是同时到达目的地，那就没有必要花那份冤枉钱。即使住酒店，他也从不因为自己是世界首富而预定豪华的总统套房，按他的话说，不过是个睡觉的地方而已，没有必要将钱浪费掉。有一次，32位世界级企业家（总资产超过英国一年的国民经济总收入）举办一次“夏日派对”，盖茨应邀出席这个盛会，身穿的一套服装，是他在泰国菩提岛度假时花了不到10美元买的，还抵不上那些“讲究”的人干洗一次衣服所花的钱。

石油大王洛克菲勒在十几岁时就已经考虑如何创业致富了。一天，他在一份晚报上看到一则广告，说是有一本叫做《发财秘诀》的书专门教人发财致富。洛克菲勒看到这则广告非常兴奋，立刻用自己积攒的5美元买了这本书。可拿到家打开严密的包装一看，洛克菲勒便觉得自己上了当。原来，那本书里除了印有“勤俭”两个字外，别无他字。辛辛苦苦攒了5美元，却买了这么一本无字天书，洛克菲勒生气极了。他拿起书就要到书店去找老板理论。可等他赶到书店时，已经太晚了，书店已经关门了。洛克菲勒只能扫兴而归，但事情不能就这么算了。洛克菲勒当时还在气头上，他准备第二天再去找书店老板算账。等到天黑了，洛克菲勒的火气才渐渐消了。这时，他又拿过那本“无字天书”，似乎觉

世界三大投资大师

得这又不像是个骗局，但作者的用意又是什么呢？他开始思考起来。不知道过了多久，洛克菲勒终于省悟：勤俭是人生立世和致富的根本通路——他终于大彻大悟。想明白之后，洛克菲勒把书从地上捡起来，深深地吻了它一下，然后将书端正地摆在他卧室的书桌上。从此，“勤俭”成为了洛克菲勒奋斗创业的座右铭。之后，洛克菲勒更加辛勤地工作。同时，除了需要必要的支出外，他从不乱花一分钱，而是把每天挣来的钱全部积蓄起来，准备用作以后创业之用。洛克菲勒就这样坚持了五年。五年后，他已经有了800美元的存款。他也是用这笔钱开创了自己的事业，然后通过一步步地努力，才奋斗成为了今天的石油大王。

因此，只有努力和节俭才能追求到坚实的财富。曾有机构对全世界500多位白手起家、但通过自己的努力成为千万财富的人进行调查。调查的结果表明：一个人富有的程度取决于他的支出，而非他的收入。所以，生活中，应该尽量减少各种不必要的支出。如果有机会去贴近那些富翁的生活，你会发现他们的财富不仅仅是创造出来的，更是积累出来的。翻新家具而不是购置新的，更换更便宜的长途电话公司，拒绝通过电话购物，将鞋子换底或修补，购买商品或就餐时使用优惠券，购买散装的家庭用品等，不管你相信不相信，这些都是那些受人钦佩的富翁们的真正的生活。

也许有人会问：“他们都那么有钱了，有什么必要去使用优惠券？省个几美分有什么意义呢？”当然有意义。以美国为例，在美国，典型的富裕家庭每周在食物和家庭生活用品上的支出超过200美元，每年超过10000美元。在成年人的一生中，这个数字大约在40万~60万美元之间。试想，如果将这个数目削减50%，即减至20万~30万美元，然后将剩余的钱投资于一个位居前几位的股

第7条 一美分的价值 **BUFFETT+SOROS+ROGERS**

票基金中，根据过去几年的平均收益率，那些投资至少可以获得50万美元的回报。更何况，其实生活中的很多开销都是可有可无的。与其送入别人的腰包里，不如省下来去投资点儿什么。

如果你不知道应该在哪方面进行可以节省，那么可以遵循这样的生活处理细节：“尽量在家里吃饭，只在打折的时候买衣服，手机只要能打电话就可以凑合用，不去电影院看电影而是在家里看碟片，没有急事不要打车……”毕竟，富由俭生，节省一元钱等于净赚一元钱。要知道，节省可是比赚钱要容易多了！

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告



再富也要“穷”孩子

你怎么不去找银行借钱？你是亿万富翁的女儿，但你并不能只靠老爸的财产过好日子！

——巴菲特

众所周知，巴菲特对自己“尖酸”，但他对女儿苏茜也同样“刻薄”。在苏茜小的时候，他只根据苏茜的表现，给她极少的零花钱。他之所以这样做，就是不希望孩子养成乱花钱的坏习惯。即使女儿长大后，巴菲特依旧没有改掉抠门儿的毛病。据说，苏茜结婚后，和丈夫一起住在华盛顿一间非常小的房子里。后来，苏茜想换一处大一些的房子，就去向自己的富翁爸爸寻求帮助。结果遭到了巴菲特的直接拒绝。你猜巴菲特是怎么说的？他说：“你怎么不去找银行借钱？你是亿万富翁的女儿，但你并不能只靠老爸的财产过好日子！”苏茜钱没借到，反而挨了一通训，最后只得悻悻地回了家。后来，苏茜怀孕了，要在家待产六个月。《华盛顿邮报》的女老板去看望她时，看到她正躺在一个又小又窄的卧室里，看着一台14寸的黑白电视。这位女老板二话没说就买了一台大彩电送给苏茜，然后打电话问巴菲特苏茜到底是不是她的亲生女儿。

第7条 一美分的价值 **BUFFETT+SOROS+ROGERS**

对自己孩子抠门的不只是巴菲特，还有沃尔玛公司的董事长山姆·沃尔顿，这也是一个“不讲情面”的父亲。他虽然是一个连续两年成为财富500强第一的公司的董事长，可他竟然让自己的孩子到商店去擦地板。在我国的父母眼里，这种做法的确有些不可思议。但也许同样让你感到不可思议的是，沃尔顿的大儿子罗布森·沃尔顿因为从小受父亲熏陶，所以他将部分收入用于购买商店的股份，而随着商店的发展，罗布森·沃尔顿的投资也随着水涨船高，这笔钱也成为了他的初级资本。据说，罗布森·沃尔顿大学毕业时，已经有足够的钱为自己购置了一栋房子，并独自出资配备了全套的、豪华的家具。但再回头看看我国的“富二代”们，似乎就没有这么让人省心了。他们吃好的、穿好的、玩好的，但似乎除了惹是生非，其他的什么都不会干。这就是我国富翁的悲哀——他们用钱为自己堆积了一个大麻烦。

当然，这种娇纵不只表现在有钱人的圈子里，这种病疾似乎大部分我国父母都患有。父母省吃俭用，孩子花钱大手大脚——这的确是一种怪现象，但这种怪现象实实在在地发生了，还发生在我们的身边。通过仔细研究不难发现，以下几个方面是造成这种现象的主要原因：

1. 缺少节俭的意识。现在家家户户几乎都是独生子女，所以在家里过于受宠，他们要什么就给什么。于是孩子就养成了衣来伸手、饭来张口的习惯，他们想要什么就要什么，根本没有意识去考虑钱是哪里来的、乱花钱会有什么后果等。而父母呢，似乎也从来没有意识去给孩子讲解创业有多难、工作有多苦、挣钱有多累，而是孩子要什么给什么。时间长了，孩子就养成了“花钱不问出处”的“豪爽”行事风格。

2. 父母甘于奉献的精神。我国的父母向来具有老黄牛的精

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

神，所以一直宣称“再苦不能苦孩子”，却忽略了“惯子如杀子”、“慈母多败儿”的道理。有的家庭条件并不好，但父母宁可自己节衣缩食，也要给孩子提供好吃的、好喝的、好穿的，生怕自己的孩子受委屈、被人瞧不起。这样做的直接结果往往是，孩子没有独立生存能力，且不懂得感恩。而这种由上而下的盲目攀比无疑也会扭曲孩子的心理，助长他们乱花钱的不良习气。

3. 隔辈老人的溺爱。即使父母没有走入溺爱孩子的误区，也很难阻止爷爷、奶奶、姥姥、姥爷等人对孩子的溺爱。而这种溺爱的破坏程度，比父母给孩子带来的娇惯的破坏有过之而无不及。要知道，孩子是多么的聪明，他们完全有能力判断谁更对自己“没办法”，谁更愿意给自己零花钱。而如果这几个老人不愿意和自己的子女合作，而是愿意和孙子、孙女站在一边，那么很不幸，父母需要花费更多的心思去和孩子“作战”了。

4. 缺少理财的意识。很多孩子对自己的零用钱拥有绝对支配权，但因为缺少合理的使用建议和必要的理财知识，而毫无节制和计划地将这些钱花掉。是的，父母应该尊重孩子的意见，他们的钱应该由他们掌握。但孩子毕竟是孩子，他们需要学习的东西还有很多，父母有义务教给他们基本的生活技能，而不是让他们任意胡为。

其实早在1914年，培养了天才女儿的斯特娜夫人就对中国的家庭教育提出了质疑，她认为：“中国是最早开设学校的国家，尽管如此，他们的文明落后了。这是由于他们没有认识到妇女教育的必要。过去，中国人认为妇女不应受教育，因此，中国大多数妇女是文盲，所以孩子在母亲身上很难学到什么……受不到母亲教育的国民绝不能成为伟大的国民。”也许有人会反驳，因为他们认为中国的妇女具有善良、贤惠等多个优点。的确，这些优点很

第7条 一美分的价值 **BUFFETT+SOROS+ROGERS**

宝贵，但仅仅接受这样的家庭教育，很难让一个孩子、甚至整个国家走到竞争的前列。所以，良好的家庭教育，对孩子的成长来说是至关重要的。父母一定要把教育孩子的责任全部推给学校，而是应该主动担当起教育孩子的责任。

拿破仑·希尔曾经说过：“每个人的目标都不一样，你有权利选择自己要追求什么。”也许父母不能为孩子提供一个优越的成长环境，但一定要为孩子提供一个梦想并要和他一起建立一个目标，并鼓励他为了梦想勇往向前。

一定要记住，“再富也要穷孩子”，因为只有这样，才能“逼”孩子学习独立前行，学会感恩惜福。俗话说：“穷人的孩子早当家。”此话不无道理。因为越“贫困”的环境，更容易让孩子学会自强、自立。

世界三大投资大师

华尔街的12条黄金法则



要投资，不要投机

投资应该像天主教婚姻一样，是一生一世的。

——巴菲特

巴菲特被许多股民成为“股神”，尊为偶像，甚至有人说：“这个世界上如果还有传奇的话，那么巴菲特算是活着的一个。”什么巴菲特会得到如此广泛的认同，其实就是由于他在创造其投资神话的过程中，一直坚持着这样一个原则：要投资而不要投机。

有些志存高远的投资者，将“成为巴菲特”作为投资生涯的追求目标；有些被套牢者，将长期持股作为投资获利的主要途径。其实，崇拜巴菲特并没有错，但有一个问题要搞清楚，那就是我们应该向巴菲特学习什么？这个问题没有搞清楚就盲目地模仿，很可能陷入误区，走入歧途。

首先要注意的问题是，巴菲特不是靠在股市上低买高卖、炒作股票成为巨富的，恰恰相反，他一贯坚决反对投机炒作。有些投资者，幻想通过炒作每年从股市上赚个30%，甚至更多，若干年后，也就成为“巴菲特第二”了。这是一个严重的误解。巴菲特控股的上市公司的平均收益率，确实在几十年的漫长时间里，保持了23.6%的增长速度，但这种增长不是靠市场炒作获得的，而是

第7条 一美分的价值 **BUFFETT+SOROS+ROGERS**

靠扎扎实实的业绩的来的。

美国的一位基金经理久慕巴菲特的大名，于是专程拜访。经过详细面谈后，这位基金经理大失所望。他下结论说：“巴菲特是一个业余选手。”这句评价的含义是，巴菲特不是股市中人，他的舞台在股市之外。其实，这个评价是非常准确的，对于巴菲特来说，主要是个实业投资家，股市只是他收购中意公司股权的一个场所。这样一个“业余选手”能创造神话，在他扎扎实实地投资外，还有一个别人难以比肩的地方，那就是他控股多家保险公司，从而拥有充足的源源不断的现金。他运用非凡的投资才能，将这些巨额现金转化为巨额现金收益，以此循环往复，造就了“巴菲特神话。”

第二个要注意的问题是，巴菲特致富的核心武器是投资，而不单单是长期持股。巴菲特笃信投资，一贯反对投机，对证券分析师更是不屑一顾。他鼓励长期投资，但其前提是这些企业真正值得长期投资。巴菲特完全不会接受投资风险，只有在确认没有任何风险的前提下才会出手。他认为，如果一项投资有风险的话，你要求再高的报酬率也是没有用的，因为那个风险并不会因此降低。巴菲特只寻找风险几乎接近于零的行业和公司。他在给股东的年度报告中明确说：“我不会拿你们所拥有和所需要的资金，冒险去追求你们所没有和不需要的金钱。”这从他2005年的一项投资中就有可以看出。

2005年5月24日，伯克希尔公司旗下的中部美洲能源控股公司宣布，将以94亿美元从苏格兰电力公司手中收购美国西北部最大的电力供应商——太平洋公司。此次收购是自1998年买下通用保险公司以来巴菲特最大的一笔买卖。根据协议，中部美洲能源控

世界三大投资大师

股公司将支付给苏格兰电力公司51亿美元现金，其余43亿美元将转化为净负债和绩优股。交易完成后，苏格兰电力公司将向股东派发45亿美元的红利。拥有太平洋公司后，美洲能源控股公司可将其在美国6个州的160万客户扩展到俄勒冈州和犹他州，并将打造一个年销售额超过100亿美元的能源巨头。

一石激起千层浪，对于“股神”的再度出击，好事者不无居心地宣称：巴菲特的投资开始了。表面上看，巴菲特在国际油价一路狂飙、能源危机一触即发、供给冲击卷土重来、滞胀魅影若隐若现的微妙时期涉足敏感的能源业，的确有点跟风炒作的嫌疑。而最新数据显示，能源市场回暖让这种嫌疑似乎得到了更多时效性的支持。在美国劳工部2005年5月18日公布的报告中，美国本年4月份的CPI上升了0.5%，升幅高于经济学家预期的0.4%，通货膨胀抬头的原因是4月份美国能源价格上涨了4.5%，为2003年3月以来的最大月增幅。

但深入分析，巴菲特进军能源业并不能算是追涨杀跌的投资行为。投资和投机这两个不易分辨但又迥然不同的经济概念，在巴菲特的哲学中得到了完美的诠释和区分。

首先，投资看中的是长期内的稳定回报，而投资仅仅是短期内对风险因素的技术性套利。如果巴菲特在原油期货市场是一掷千金、几进几出获取巨额利润的话，那么这种榨油机式的行为绝对可以说是对能源市场的投机。但事实上巴菲特并没有试图利用能源衍生金融产品的价格波动而牟取暴利，他是通过投资、经营基础产业的形势增加能源市场的供给，以促进能源市场价格稳定的手段，谋求长期的、整体行业的成长性获利。这种目光长远的投资战略绝非鼠目寸光的投机所能想出的。

第7条 一美分的价值 **BUFFETT+SOROS+ROGERS**

其次，投资追求的是“双赢”的发展路径，而投机在利用风险的同时，创造了更多的经济不确定性。能源市场近几年来的价格波动，用市场眼光来看就是“供不应求”的直观体现，巴菲特进军能源行业无异于给“看不见的手”提供了助力，供求在趋于平衡的过程中，不仅减轻了能源风险的负面影响，也给巴菲特旗下公司的成长创造了良好的外部环境。而投机势力擅长的不过是损人利己的方式，在推波助澜、兴风作浪获得暴利之后抽身而出，只留下身后的满目狼藉。至少，巴菲特从来没有将自己的快乐建立在市场的崩溃和大多数人的痛苦之上，这一次也不例外。

其实，进军能源业不过是巴菲特投资哲学的一个最新范本罢了。以“股神”著称的巴菲特曾经将其在股票市场的“生财之道”总结为：“当我投资购买股票的时候，我把自己当做企业分析家，而不是市场分析家、证券分析家或者宏观经济学家。”巴菲特从不名一文到富可敌国，自始至终都是在资本市场上寻找着价值被低估的股票，而他对利用技术分析、内幕消息的投资行为总是不屑一顾，这种可以被称之为过于自我的投资理念却让他长期获利。

巴菲特在股市的成功，倚仗的是他对“基本面”的透彻分析，而非对“消息市”的巧妙利用。正是因为有巴菲特这样“老实本分”的投资者，使得美国的资本市场成为世界上最稳定、最成熟、最具活力的金融市场；而作为经济“晴雨表”的美国资本市场的长期稳定、健康，又反过来对经济产生了良好的反馈作用，成为美国经济长期保持强势的根本保障。

可见，投资才是巴菲特致富的真谛，而并非是投机。只有投

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

资者明白了这一点，才不会只表面化记住了“长期持股”，在被套牢后，索性学起了巴菲特，做长期投资者了。这是严重的误解。没有了投资这个前提，或者说前提错了，盲目的长期持股损失可能更为惨痛。因此，巴菲特说：“只有在潮水退去的时候，你才知道谁一直在游泳。”

第7条 一美分的价值 BUFFETT+SOROS+ROGERS



复利的价值

复利有点像从山上滚雪球，最开始时雪球很小，但是当往下滚的时间足够长，而且雪球粘得适当紧，最后雪球会很大很大。

——巴菲特

复利就是人们俗称的“利滚利”，是一种计算利息的方法。按照这种方法，利息除了会根据本金生成外，新得到的利息同样可以产生利息。复利计算的特点是，把上期末的本利加赢利作为下一期的本金，在计算时每一期本金的数额是不同的。

巴菲特在早年担任经纪人时，就开着老旧的甲壳虫车在奥马哈四处跑，这样的习惯在他成为富豪之后依然没有改变。巴菲特为什么不换一辆新车呢？尽管一辆新车只需要2.5万美元。但是巴菲特深知，金钱是需要用复利来计算价值的。2.5万美元如果以每年20%的复利计算，20年后将会增长到95.8439万美元。对于巴菲特而言，为一辆车付出这么多钱，代价实在太大了。

巴菲特喜欢以复利的思维来思考问题。钱一旦上了利滚利的快车道，其最终带来的财富是惊人的。举个例子：100000美元以15%的年利率持续增长20年，将在第20年变成1636653美元，这

世界三大投资大师

华尔街之狼 巴菲特 索罗斯

将带给你1536653美元的利润。但是，假如一开始你就只投1万美元，少投了9万美元，盈利153665美元。这个数字就小多了。你初始投资之时损失的钱越多，你未来盈利受到的冲击就越大。这也是巴菲特在成为千万富翁之后仍然开很长时间老甲壳虫的原因。

巴菲特不仅将复利的思想运用于生活，同样也运用在避免税收以争取更多的本金来获取复利累进的超级效果。巴菲特认为，运用复利累进既可以获得高额的年复利累进报酬率，又可以不受个人所得税的限制。比如，假设伯克希尔旗下公司某明星股的每股含税后盈余是100美元，而且它要发放每股100美元的股利给股东，那些股东就必须支付100美元股利收入的个人所得税（31%的税率），那么他们的税后获利就变成69美元。但是，如果该公司选择保留那100美元，同时不将它视为股利发送，这些钱就可以留在公司内，以避免个人所得税的惩罚效果，并继续以复利形式在累进。

巴菲特认为投资最大的收益是“时间复利”。1989年，巴菲特认为可口可乐公司的股票价格被低估，因此他将伯克希尔公司25%的资金投入至可口可乐股票中并从那时起一直持有至今，该项投资从最初的10亿美元已经飙升到今天的80亿美元。1965~2006年的42年间，巴菲特旗下的伯克希尔公司年均增长率为21.4%，累计增长361156%，同期标准普尔500指数成分股公司的年均增长率仅有10.4%，累计增幅为6479%。仅此一项，举世罕敌。

因此有人这样评价巴菲特：“也就是说，巴菲特在40年的投资生涯中，不断投入了浮存金，相当于不断地投入了”无息贷款”。依靠这些贷款和长期稳定的复利，才最终成为了首富。有人曾计算过，如果巴菲特不依靠浮存金，40年后总资金仅仅只有6亿多美元，而决不能成为股神。”

第7条 一美分的价值 BUFFETT+SOROS+ROGERS

复利思维训练是迈向富人的必修课。时间就是金钱，巧用复利投资，花钱挣“时间”。真正的成功都是复利所致，如果一个人从20岁开始以一万美元开始投资，如果可以保证每一年的复合增长率是35%，等到他70岁时，就可以拥有328亿美元的资产，这就是复利的效果。一个具有复利思维的人会珍惜身边的每一笔支出，因为任何一笔小的支出在复利的魔法棒下都可能变成巨额财富。比如，现在巴菲特每年的目标投资收益率是20%，如果以10美元投资20年，每年的投资收益率为20%，那最后你会坐拥380万的财富；如果你投资30年，最后累积的财富是2370万美元。巴菲特由于从小受到父亲的耳濡目染，理财意识在少年时期就已扎根，这导致他逐渐变成了一个“小器”的人，比如他买股票专门捡感觉最便宜的股票买入。巴菲特11岁时买了一家名为“都市服务”的石油公司股票。那时候他买的动机就是因为看到石油公司的股票只有38美元。小巴菲特使用自己的零用钱买了3股，他认为这真是支便宜的股票，后来股价回升到40美元，巴菲特并没有抛售，他认为这支股票还有很大的升值空间。果不其然，这支股票的股价冲到每股200美元。

巴菲特善于理财，珍惜每笔支出，就是在给子女的遗产上，巴菲特也是显得相当抠门。巴菲特以305亿美元个人资产的身价雄踞全球富豪排行第二名。巴菲特就对自己的子女明确表示：“如果能从我的遗产中得到一个美分，就算你们走运。”这也就是说，巴菲特夫妇的3个子女，没有一个能够从巨富爸爸手中继承哪怕是一美分的财产。

此话并非戏言，巴菲特曾在妻子的劝导下给儿子霍华德买了家农场，而霍华德必须按期缴纳租金，否则立即收回。巴菲特的三个孩子分别是，大女儿苏西、大儿子霍华德和小儿子彼得。这

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

些孩子都已过而立之年，他们的父亲的资本不断地飞快增加，但他们却必须自食其力。霍华德是个摄影师，彼得是个音乐家，苏西虽然是家庭主妇，但也绝非什么事情都不做的阔太太。

巴菲特深信，继承巨额财富的子女往往虚掷人生；这些靠着前人庇荫的贵公子对社会也没有好处，实干的精英才有助于推动国家的繁荣。



借贷无小事

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>



谨防落入信用卡的陷阱中

当我发现自己处在一个洞穴之中时，最重要的事情就是停止挖掘。

——巴菲特

众所周知，银行靠借贷为生。每一个从银行借贷的人，都是在为银行打工。更麻烦的是，借贷人很可能一不小心，就沦为债主的“长工”。

所以，巴菲特告诫说，尽量不要干借贷的傻事，包括使用信用卡。

美国《金钱》杂志的资深撰稿人唐娜·罗沙托曾说：“如果你真的想让自己无债一身轻，最简单的办法就是把所有的信用卡全剪掉。因为只有这样，你才能再也不需要担心每个月39块钱的迟缴罚款、25%的欠债利息，以及不断攀升的未偿还数额……”这当然不是小题大作，想想美国的次贷危机引发的全球经济危机，就足以见证“借贷”给个人乃至整个社会带来的威力。

不幸的是，这种借贷方式已经悄悄地潜入了很多人的生活。据《2006中国大学生调查报告》的数据表明，中国大学生信用卡的使用比例已经达到了25.6%。而同年万事达卡国际组织针

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

对上海、北京、广州这三个直辖市的大学生的调查也显示，至少有40%的大学生准备申请信用卡。也正是鉴于这种“需求”，各大银行也纷纷将学校列入了争抢的市场。信用卡的推广人员不仅定期在各大校园里设点推销，还在不断发展校园代理。这些校园代理不仅能够“横扫每幢宿舍楼”，推销覆盖面广而深入，而且具有“贴近学生心理”的优势。而这些使用信用卡的人，并没有看清楚信用卡给他们带来的一个又一个陷阱。

1. 盲目办卡的麻烦。很多人办信用卡都是出于好奇，他们办卡的时候考虑最多的可能是有什么赠品，而不是自己需要承担什么责任。也许就是为了一双漂亮的拖鞋、一个可爱的公仔，甚至一条几块钱的毛巾，他们就主动地上了贼船，这是非常不负责任的做法。无论是大人还是孩子，在办理信用卡前，都应该仔细阅读需要签署的文件内容，且千万不要多签其他的无关文件。很多人都是因为多签字，给自己带来了不少的麻烦。

如有的信用卡推广人员为了完成任务，总是哄骗办卡人多填几份单子。如果看到办卡人很犹豫，他们便以赠品为诱饵；为了给办卡人“省事”，他们甚至只让办卡人签名，而自己代填其他内容。很多办卡人觉得，签个名也不麻烦，还能有赠品，何乐而不为？殊不知，天上不会掉馅饼。很多人就是因为贪图这点小便宜，才给自己惹了不少的麻烦。曾经有一个大三的学生，稀里糊涂地在宿舍楼下填了两张信用卡的申请单。结果后来，他竟然先后收到了6张不同类型的信用卡。一下收到了这么多信用卡，这个学生也有点不知所措。于是，他给该银行的客服打电话，结果不打不知道，一打更是吓了一跳。原来，他收到的那几张卡都是银行自动开通的，而且只要一开通，每张卡每年就要交100元的年费。也就是说，即使他马上到银行把这几张卡注销了，也要交给银行

第8条 借贷无小事 **BUFFETT+SOROS+ROGERS**

600元的年费。除此之外，还有工本费等，都要由客户自己支付。这个学生不服，打电话投诉。可经过调查发现，几份申请单上的签名都是他亲自签署的。虽然信用卡的推广人员有违规操作的可能，但他难辞其咎。最后，这件事只能不了了之，这个学生也不得不白给了银行几百块钱。

2. 年费的尴尬。很多信用卡的用户在使用前，并不知道还有“年费”这一说。直到自己的钱被无缘无故地划走了，才发现自己又掉下了一个陷阱。还有的人在办理信用卡前，虽然知道有年费一说，但并不完全清楚如何收费。如很多人都认为信用卡只要不激活就不用缴费，其实不完全是这样的。不同的银行，对信用卡年费的收取标准是不同的。有的银行规定，只要信用卡不激活，就不收取任何费用；但有的银行虽然第一年不收取年费，但到了第二年，不管用户有没有进行激活，都要支付年费。当然，有的银行为了吸引客户，还会有一些优惠措施，但这些优惠并不是永久的，银行随时有权利更改。

3. 无尽的利息。虽然在办理信用卡前，工作人员会说出信用卡的很多优点，如可以透支、可以有免息期、可以提现等。但当用户真的去使用信用卡时就会发现，它远没有想象的那么美好。如有的银行承诺有五十几天的免息期，但如果信用卡的使用人真的在刷完卡一个多月后再去存款，还是要支付利息的。另外，如果用户没有能力将所有的钱都还上，那么就要支付每日万分之五的利息。需要提醒的是，用户的钱一天还不完，那么银行收取的将是全部欠款的利息。很多人都是在银行的这个霸王条款上栽了跟头。如孙先生到超市购物，共消费了600.3元。而他到银行还款时，只还了600元。认为只差0.3元没还，不会有什么利息。可谁想，几个月后，他却要为这欠下的0.3元付出几十元的代价。孙先

世界三大投资大师

生感到很奇怪，就到银行去询问，这才知道银行是按照600.3元收取的利息，再加上几个月的滞纳金，几十元还算少的。如果孙先生仍没有发现，那么利息恐怕要涨到几百块钱了。而如果孙先生一开始透支的不是600.3元，而是60000.3元呢，那么利息恐怕也要上千了吧！

4. 虚假的积分。几乎所有的信用卡都有“累计积分换购礼品”的业务。但如果仔细分析一下，就会发现，这又是信用卡的一个圈套。如某银行的网站上显示，如果要换一部某品牌的3G手机，需要120万积分。而此银行的信用卡的刷卡积分规定：消费1元，积1分。也就是说，只有用户消费120万元，才能换取一部手机。如果以消费者每天刷卡100元计算，若想刷够120万元，也大概需要32.88年的时间。这是十分不靠谱的一件事。

但人们往往没有那么理智，特别是在面对银行推出的“促销”活动时，更是缺乏必要的判断力。如某银行推出了一款限量版的玩偶，为了“帮助”用户能够尽快地把玩偶带回家，银行特别展开了每天刷卡88元、连续刷卡28天就能获得玩偶的活动。可用户真的通过不懈的努力、按照银行说的去做了，可到兑换的时候，还是会遇到一些问题。如人家说“数量有限、送完为止”等，用户也只得空欢喜一场。当然，即使用户真的能把玩偶带回家，但想想自己为了完成刷卡的目标乱花的那些钱，估计买十个玩偶也不止了吧？

5. 手续费。如果你以为信用卡是帮助自己提早实现愿望的工具，那么就错了。银行家不是慈善家，更不是圣诞老人，他们最终的目的不是帮助谁实现梦想，而是放贷挣钱。如某用户选择了分期付款购买某个物品，不仅要向银行支付一定的利息，还要缴纳一定比例的手续费，这也是相当可观的一笔钱。而银行要收

第8条 借贷无小事 BUFFETT+SOROS+ROGERS

取的手续费往往多余利息。如国庆的时候，某同学看到电器城搞活动，承诺免息促销数码相机。这位同学一听说免息，觉得很划算，就用自己的信用卡办了一个12期的分期。这样算下来，一个2460元的数码相机，每个月只需还205元，还挺划算。可当这位同学受到对账单的时候，才知道信用卡分期付款免息但不免手续费，银行每个月要收消费总金额2.5%的手续费。也就是说，这个同学每一个还是要多给银行61.5元。事后，这个同学感到自己被骗了。但这又能怪谁呢？不要非得吃一堑、才能长一智，最好的办法是在消费之前，就充分地了解各方面的信息。特别是在使用信用卡进行消费的时候，更要慎之又慎，这样才能避免花些不必要的冤枉钱。

世界三大投资大师



尽量少用信用卡

我只做我完全明白的事。

——巴菲特

巴菲特劝诫年轻人远离信用卡的忠告，引起了极大轰动。而巴菲特这样说，也已经被“次贷危机”证明了其真理所在。

在相当长一段时间内，美国经济增长的主要动力来自个人消费。据统计，个人消费已经占了国内生产总值的2/3。美国皮斯卡塔研究公司的调查报告称，美国人一般将个人收入的90%用于消费、13%用于偿还各种贷款。也许有人会问，90%再加上13%，一共是103%，那多出来的3%怎么办？只能再借债还债了。用新债还旧贷维持生活，在美国天经地义。与美国相似的是，几乎所有欧洲国家都背负着超出其国民生产总值的巨额债务，欧洲消费者享受着远超出其国民生产能力的社会财富。在相当长一段时间内，他们觉得这种消费方式无可厚非。

美国26岁的马克供职于一家非营利性慈善组织。金融危机发生后，该组织几乎失去了所有的赞助。马克也因此失去了仅有经济来源。这一下让马克陷入了窘境。因为无力偿还贷款，他不得不到母亲那里寻求帮助。幸好他的母亲及时出手相助，才让马克

第8条 借贷无小事 BUFFETT+SOROS+ROGERS

逃过了这一劫。经济衰退，让马克开始了全新的生活方式，他注销了所有的信用卡，只要不是必需的东西就绝不购买，那种随意购物的生活从此一去不复返了。

不过，可不是所有的人都能像马克这么幸运。更多的人在经济危机发生时，先是毫无征兆地“被失业”，紧接着又因为还不起贷款而不得不把自己的房子、车子、名牌手表甚至刚刚贷款买的皮包都交还给银行……一夜之间，无数人无家可归。如果不想看到自己也出现这样的境况，那么最好从现在开始，远离信用卡。

信用卡是“财务鸦片”，一旦刷上了瘾，就很难摆脱其伤害和控制。事实也证明，如今的“卡奴”已经成为了一个严重的社会问题。日常父母外出购物时，就应该减少使用信用卡的次数。当然，信用卡也可以用，但一定不要用得太草率。如消费前，要慎重考虑商品的价格与实用性，保证是因为有需要且物有所值才买的；当签消费单时，要仔细核对刷卡的数额，知道这应该是一件十分慎重的事情。另外，信用卡有可能给用户带来的损失和麻烦，也是需要注意的。

当然，还有一点很重要，那就是一定要学会量入为出。正像巴菲特所指出的那样，“想要”和“需要”还是有很大区别的，与其把钱花在不必要的事情上，倒不如把钱花在真正需要的地方。只有这样，才不会造成浪费；也只有这样，才不会让自己的欲望变成无底洞，让自己陷入借贷的误区。

在大学校园里，有这样一则名为《刷并快乐着》的顺口溜，内容是：“食堂吃饭喜刷刷，商场购物喜刷刷，饭店消费喜刷刷，度个周末喜刷刷，过个生日喜刷刷，来个朋友喜刷刷……”而“喜刷刷”之后呢，面对沉重的账单的时候，他们还能“喜”得起来吗？

世界三大投资大师

信用卡使用不当，不仅会带来经济上的损失，更会降低个人的信誉度，一旦因为不良记录上了银行的“黑名单”，那么会直接影响今后事业的发展。

美国媒体曾指出，中国人“量入为出”的传统价值观使他们在金融危机中减少了损失。量入为出是理财的第一要务，也是理财的基础，养成储蓄的习惯是理财的第一步。少花一元钱就相当于挣到一元钱，而少花一元钱要比挣到一元钱容易得多。刷卡的时候，学会计划消费是非常重要的，弄清哪些是日常生活中所必须的花费，哪些是可花可不花的，哪些是没有必要花的。其实，在日常消费时，使用信用卡的优势还是明显的，一方面可免除携带大量现金的麻烦，另外一方面也可以通过每月的银行月结单帮助记账。因此，在刷卡时多用不能透支的借记卡，少用透支额大的贷记卡。

日本的悬疑小说家宫部美雪曾创作过一本名为《杀人信用卡》的小说。他在小说的结尾写道：“信用卡借贷是渴求业绩无止境扩大的银行，对空有梦想却希望轻松达成的人所设下的经济陷阱。这就像是一列诱人搭乘的火车，旅客陆续上车，却不知最后的目的地是地狱。而这一陷阱，最终也会祸及到银行和国家……”这个观点引起了很多深受信用卡之害的人的共鸣，“如果你想过轻松的生活，如果你不想每次走近邮箱就发抖、听到电话铃声就冒冷汗，如果你不想因为有一天还不起贷款而众叛亲离、流离失所，那么请远离信用卡。”

第8条 借贷无小事 BUFFETT+SOROS+ROGERS



不要借债炒股

站在你们眼前的这个家伙，曾经负债7万美元购买了位于拉古纳滩的一栋房屋，我买这栋房子是因为贷款利率低……这是我很多年来所欠的全部债务。

——巴菲特

在投资领域里，绝大多数投资者在身负重债、危机四伏的时候，只有巴菲特仍然能够岿然不动，这是因为他不仅没有债务危机，而且掌握着充足的现金，让他可以随时抓住“转瞬即逝的机会”。

低债务水平和充足的现金，使得巴菲特绝对不会放过任何来到眼前的投资机会。因为他不必向银行申请贷款。20世纪50年代，在经过仔细调查之后，巴菲特以每股16美元的价格购买了西部保险公司的股票，这笔投资让他获得了每股16美元的收益。同样巴菲特购买的美国国家保险公司股票，也让他获得了成倍的收益。

1962年，巴菲特发现，戈登·沃特斯美国制造公司的股票市场价格低于公司净资产价值的40%。“但是如果你到戈登·沃特斯美国制造公司去找沃特斯，或者去美国国家保险公司找到霍华

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

德·阿马森，和他们讨论合作的问题，你永远也不可能得到100%的收益。”巴菲特对《福布斯》说。

巴菲特认为，借债投资无异于给自己增加了一种风险，倘若投资得力，尚可化解风险；倘若投资失败，则有可能将自己置于双重风险之下，最终会把自己搞的焦头烂额、血本无归。

巴菲特不做的事情和他所做的事情同样重要。他不做任何程序交易，也不针对某家公司下一季度收益做短线投机。他说话不带任何危言耸听之词，不参与敌意收购。他不试图利用负债或轻率冒险而仓促行事。

在巴菲特看来，赚钱的秘诀并不在于冒险而在于避险。他说：“我们不必屠杀飞龙，只需躲避它们就可以做得很好。”

巴菲特远离华尔街那帮疯狂的人群，默默运作投资，最终在一段时期内被人们称为美国首富。1993年，《福布斯》杂志第400期将巴菲特列为美国首富，身价83亿美元。后来，根据《福布斯》杂志的计算方法，巴菲特在1994年变为次富，身价92亿美元，位居身价93.5亿美元的比尔·盖茨之后。1994年10月10日，巴菲特在坐落于林肯市内的内布拉斯加大学做了一次演讲，他说：“盖茨排名居前的唯一原因是，他们把他的家产也计算在内。”2002年，《福布斯》杂志发布消息，盖茨为首富，身价530亿美元，而巴菲特则为次富，身价350亿美元。到2006年，巴菲特虽然还位居次富，但其个人资产已达到420亿美元。

如果我们要真正了解巴菲特所拥有的420多亿美元资产，就应当看一看他的负债情况。他的负债为零！

多年来，他仅有的一次负债是一笔7万美元的抵押贷款，现早已还清。这笔贷款是他在1971年用于购买一栋三室两卫的房子，

第8条 借贷无小事 BUFFETT+SOROS+ROGERS

这是他的第二处房屋，位于加利福尼亚州的拉古纳滩，站在埃莫洛尔德湾可以远眺太平洋，他每年来这里欢度圣诞节。这栋房子当时价值15万美元，现在已大幅升值。巴菲特的资产负债率完全满足他在投资中所需要的一个概念：“安全边际收益。”

巴菲特的不负债投资的理念和其精打细算、量入为出的资本运作习惯有很大的关系。

对于一般人来说，很难相信巴菲特会住在奥马哈市东面一个不发达的地方，这个区域被当地政府宣布为有损市容地区，此举旨在努力争取税收优惠条件，刺激附近的土地开发。这个地方既有富人区，也有贫民窟。巴菲特的生活总是量入为出。他坚持以最低的成本运作，手中持有充足的现金，“很少负债”。例如，他在将近20岁、很快就要成为一名百万富翁时，才为他的合伙企业添了一台价值295美元的IBM打字机。奥马哈共同基金副总裁威廉·奥康纳回忆说：“他总是说他不需要打字机。”奥康纳担任IBM推销员达30年之久，早年曾向巴菲特搭理推销打字机，“这是一款IBM标准型电子打字机。”他并未购买价值昂贵的总裁打字机，而是购买了标准型打字机。“巴菲特总是把钱捂得很紧，只是偶尔掏点钱。在他的车库和大门入口处，他堆放了许多箱可口可乐，他喜欢喝可口可乐，这一点早已名声在外。他亲自购买可口可乐——以满意的折扣价每次购买50箱，每箱12罐。他很少跑到商店去喝。这种习惯使他每喝一次可口可乐就对伯克希尔公司的利润做出大约1/10美分的贡献。

1991年9月13日，巴菲特在跟所罗门公司客户们谈论他讨厌负债时说：“站在你们眼前的这个家伙，曾经负债7万美元购买了位于拉古纳滩的一栋房屋，我买这栋房子是因为贷款率低……这是我

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

很多年来所欠的全部债务。”

由此可见，巴菲特是非常注意负债的危害性的。这一点是巴菲特成功的重要因素。为了追求投资的稳妥性和安全性，巴菲特从不借债，从不因此而增加投资的风险。这正是他的理智和聪明之处。

乔治·索罗斯

George Soros



1930年，索罗斯出生于匈牙利布达佩斯的一个中等家庭。

1949年，索罗斯在伦敦经济学院学习期间，结识英国著名的哲学家卡尔·波普，并受其巨大影响。

1953年，索罗斯成为一名套利交易员，正式踏入金融界。

1973年，索罗斯与罗杰斯联手创建索罗斯基金管理公司。

1979年，索罗斯将公司更名为量子基金。

1992年，成功狙击英镑，一跃成为世界闻名的投资大师。

1997年，索罗斯进入东南亚市场，导致发生亚洲金融危机。

1998年，索罗斯进攻港币失败，量子基金元气大伤。

2000年，关闭旗下两大基金“量子基金”和“双额基金”。

2001年，将量子基金更名为“捐赠基金”。

2004年，索罗斯进一步减少对“捐赠基金”的管理权。

2008年，次贷危机爆发，索罗斯重新入局。



素质决定理财的品质

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>

第9条 素质决定理财的品质 BUFFETT+SOROS+ROGERS



投资需要哲学智慧

哲学和经济学的最大差异也许在于，前者告诉人们的不仅是理论知识，更重要的还有思维方法；而后者教给人们的除了知识，还是知识。

——索罗斯

一个人的理财素质是从年轻时期就养成的，索罗斯之所以能够在世界金融界掀起轩然大波，与其大学时期的一位重要导师无关系。在这位导师的培养下，索罗斯开始以哲学的视角来看待问题，并因此形成了他一生独特的投资理念。

索罗斯在自己的母校伦敦经济学院读书的时候，选的是诺贝尔奖获得者詹姆斯·米德的一门课程，但是索罗斯后来承认：“我并没有从那门课上学到什么东西。”真正对索罗斯影响深远的是著名的哲学教授卡尔·波普。当时，年轻的索罗斯阅读了波普的著作《开放社会及其敌人》一书，索罗斯仿佛在这里找到了真理。于是，索罗斯选读了波普的课程。波普对索罗斯的最大影响在于，他鼓励了这个年轻的学生认真思考世界是如何运转和发展的，并用可能的哲学思想对此进行解释。索罗斯把这种哲学思考移植到自己以后的投资实践中，他关心人们如何思考，以及为什

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

么人们这样想而不是那样想。从这些理论中，他又会创立新的理论——关于金融市场如何运转的新理论。

比如索罗斯后来自己总结出的两点哲学观点奠定了他在分析投资时候的思维基础。一个是谬误性，也就是说这世界上的每个人对世界的看法都是片面和局部的，都只是按照自己理解来看待世界，这不是世界的全貌，这样就导致对世界看法失之谬误，不符合实际情况。在股市或其他投资领域也同样适用于这样一种思维。任何人对信息的判断都是局部的，所以任何人的观点只能信一部分。另外一个是对世界的看法本来就是扭曲的，这些扭曲的观点就可能导致错误的行为。这种情况被索罗斯称为“反射”原理。比如，把吸毒成瘾者当罪犯看待，他们就会做出犯罪的行为。因为这会导致对吸毒问题的错误理解。

索罗斯用这样的理念来理解整个金融市场，他认为人是首先把自己看到的事实来送到头脑中加工，然后根据各自的理解再去干预世界上的事实，这样的话，在不同人的干预下，事实和现象也就变得不确定了。这样金融市场的参与者的看法就会影响金融的走势，而金融的走势又会影响参与者的看法。这种影响是连续的形成环状。

索罗斯的这种哲学思维使他在金融市场上呼风唤雨，他开始改变金融行业的一些游戏规则。当市场中的其他人在努力追逐一支股票、一个集团企业或一种初级产品的时候，索罗斯的思维却跳开了这个圈子，关注全球贸易相关的复杂情况。和其他大多数人不同，索罗斯更善于从世界的角度出发，从宏观上去把握市场，他更关注世界金融领袖的公开声明和他们的决策制定，从中辨别出市场的趋势、行动和节奏。索罗斯比大多数人能更好地理解世界经济中的因果关系。如果甲发生了，那么乙肯定紧随其

第9条 素质决定理财的品质

BUFFETT+SOROS+ROGERS

后，而丙又会在乙之后发生。这是索罗斯成功的关键秘诀之一。

索罗斯说：“基本上，我操作的方式就是在市场上验证我的论点。当我卖空，市场以某种方式行动，我很紧张，于是背疼，然后我买回卖空的股票，突然背疼就消失了。”索罗斯在投资的时候，全身都跟随着股价“波动”。可见，大脑处于高度集中状态，这种集中状态使他能够迅速用联系的哲学思维分析出股票的动向，并在第一时间作出判断。

索罗斯的投资技巧充满了哲学的智慧，他非常注重多角度的思考方式，我们看索罗斯的一天是怎样度过的？

在20世纪80年代和90年代，索罗斯典型的一天是从上午8：00或8：30开始的，索罗斯整天忙着开会。但是他的基金经理人可以随时进来，和他讨论仓位问题。索罗斯喜欢一对一的工作方式，和每个基金经理人单独谈话。索罗斯很讨厌委员会式的会议，他在听完一个经理人的想法之后，可能会建议让这个经理人打个电话，找个支持相反观点的人。据一位长期和索罗斯共事的同事说：

“如果你喜欢什么，索罗斯就想让你和不喜欢那东西的人谈话，他总想有一些智力上的摩擦。他总是会重新思考仓位。你总是重新思考、思考再思考。情况变了，价格变了，条件变了。作为基金经理人，你有责任不断地重新思考你的仓位。”

哲学的思辨性贯穿索罗斯投资理念的始终，这种思辨性的思维方式，是索罗斯成功投资的哲学基点。

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告



“人品”也是一种理财品质

最重要的是人品。金融投机需要冒很大的风险，而不愿承担风险的人不适宜从事高风险的投资事业。

——索罗斯

索罗斯以投资冒险家闻名于世，也因为其极端的投资方法遭到很多人的指责，不过，他却对人品非常重视。

索罗斯曾经说过：“最重要的是人品。金融投机需要冒很大的风险，而不愿承担风险的人不适宜从事高风险的投资事业。任何从事冒险业务却不能面对后果的人，都不是投资好手。在团队里，投资风格可以完全不同，但人品一定要可靠。”

在索罗斯的量子基金内部，就遵循这一原则。量子基金经常要进行巨额的投资，可是，基金内部的人员总是给与他积极的支持，在量子基金获得丰收之时，大家会欢欣鼓舞，而在遭到挫折的时候，也没有人垂头丧气，大家还是一如既往地充满信心。就像索罗斯的性格一样拿得起也放得下，没有人肩负沉重的负担。

然而在投资市场上，有些人一看大盘涨了，就欢天喜地，容不得别人说半个“不”字；大盘跌了，就心理恐慌，怨天尤人，心情沮丧。其实何必如此呢？这样的心态，这样的修养，这样的

第9条 素质决定理财的品质 **BUFFETT+SOROS+ROGERS**

人品，怎么可能在市场上生存呢？

索罗斯作为量子基金的董事长，在与总经理德鲁肯·米勒的多年合作中，彼此表现出极高的修养和可贵的人品。索罗斯在20世纪90年代末期，对俄罗斯的投资高达数百亿美元。而德鲁肯·米勒比索罗斯早些时间看出了俄罗斯的问题，他不止一次劝告索罗斯赶紧回收资金。但索罗斯坚持己见，希望凭借自己的能力扭转败局。于是他多次斡旋在政府高官之间，但最后还是无济于事，导致损失高达几十亿美元。如果索罗斯听从了德鲁肯·米勒的建议，哪怕在出现损失之时立即按照德鲁肯·米勒的建议撤资，也不会出现如此大的亏损。可是索罗斯没有听。事后，德鲁肯·米勒表示对索罗斯的理解，没有说过一句不满的话，并始终保持那种激情和斗志，默默地给与他更大的支持。这也给了索罗斯很大的影响。他深深感觉到身边的人的人品的重要性，人品的力量是无穷的。如果事业是人生不可缺少的一部分，那么，人与人之间的感情，更是不可或缺的内容。

索罗斯在进攻香港金融市场失败后，面对巨大的损失，量子基金的上上下下没有责怨，没有背后的流言蜚语，大家都全力投入到新一轮的工作之中。他们把索罗斯的这次失误，看做是一个非常正常的行为。他们已经习惯了输和赢、成与败。索罗斯一直非常赞赏员工们的这种可贵的人品，这也是一种巨大的力量，只有在这个具有凝聚力的团队中，才能够感受到工作和生活的乐趣。

索罗斯曾经这样说过：“要学会热爱你的亏损。”不懂得热爱自己亏损的人显然没有悟出赚钱之道的。索罗斯将这一点提高到一个人应该具有的道德水平上，这显然是非常重要的。

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

索罗斯在生活中也是一个知错能改的人。他敢于承认错误，也就会原谅别人的错误。这是与他人和谐共事的基础。犯错误并没有什么好羞耻的，只有知错不改才是耻辱。索罗斯认为，一个想赚钱的人与市场和谐相处非常重要，赚钱不是与市场对抗，而是与市场共舞。

索罗斯曾经有个朋友，在股市中也取得过很好的投资收益。但是，他嫉妒心强，同时投资一个项目的时候，由于投资时机和时间长短的不同，出现不同结果是正常的。但他总是难以控制自己的青训。比如，他同索罗斯一起购买同一支股票，在中途发生变故时，索罗斯及时抛售了自己所持有的股票，但他还仍存幻想，希望一段时间之后股价重新上扬。最后，这支股票出现意外情况，发行股票的公司被政府处罚，被长期停牌。这位朋友面对亏损，心理很不平衡，经常在不同场合念叨这件事情，拿索罗斯作比较：“为什么我就会亏损呢？索罗斯也是和我一起购买的，可他竟然获利了。”因此，索罗斯认为他经不起大起大落的磨砺，不适合进行风险投资。

一个人的人品决定着他的成就。无论从事哪个职业，都需要良好的人品。投资者没有好的人品，就无法经受市场大风大浪的考验，也无法成为一个优秀的投资者。

索罗斯认为，如果一个人不值得信赖，即使这个人拿来世界上所有担保品来作担保，也不要借钱给他。

索罗斯之所以如此看重合伙人的人品，是因为他认为，金融投资需要冒险很大的风险，而不道德的人不愿意承担风险。这样的人不适宜从事负责、进取高风险的投资事业。他说：“冒险是很辛苦的事，不是你自己愿意承担风险，就是你设法把风险

第9条 素质决定理财的品质

BUFFETT+SOROS+ROGERS

转嫁到别人身上。任何从事冒险业务却不能面对后果的人，都不是好手。”

索罗斯的团队里曾经有一个人私下在一处债券上投资了1000万美元，结果投资虽然赢了利，但索罗斯认为，这个人对自己的行动不负责任。索罗斯后来解雇了这个人品欠佳的合伙人。他认为，投资作风完全不同的人在他的团队里都可发挥作用，但人品一定要可靠。

世界三大投资大师

索罗斯的12条理财忠告



要有平和的投资心态

你对还是错，这并不重要。重要的是你决策正确时收益多少，错时损失多少。

——索罗斯

投资市场风云诡谲，你可能一夜之间暴富，也可能一瞬间变得倾家荡产。许多投资者既赢不起，也输不起。他们可能会被胜利冲昏头脑，变得得意忘形，也可能被失败彻底打垮，在市场上再也站不起来。

索罗斯作为世界上最伟大的投资经理人之一，在他身上不仅体现着一般投资者所没有的胆识和才华，还体现着一般的股市投机者所不具备的处变不惊、心平气和看成败的心态。

索罗斯在每次取得成功之后，都显得异常地平静，不管是取得了多么大的成功，也不管赢得了多么高的利润，他都没有失态过，这使得他能够在胜利面前保持清醒的头脑，争取更大的成功。

1985年，索罗斯准确地预测到了美元汇率将要出现的变动，并及时采取了相应的头次措施，一夜间他就赢得了4000万美元的利润。当他的雇员将这个惊人的好消息告诉索罗斯的时候，他显得异常的镇静，似乎不能从他的面部表情窥探出他的内心变化，

第9条 素质决定理财的品质 **BUFFETT+SOROS+ROGERS**

他没有因为巨额的盈利而得意忘形，他满脑子里想的仍是抓住这次难得的机会，取得更大的利润。他拿出15亿美元的巨款压在日元和德国马克上面，不断地购入和卖出，最后使得量子基金在这次美元汇率变动中赢得了高达1.5亿美元的惊人利润。

如果当索罗斯听说赢得4000万美元后，就失去理智的心态，心满意足地飘飘然起来，那么他就不可能正确判断形势，更不可能做出追加资金的正确决策，也不可能有后来的1.5亿美元。在成功时，处变不惊、冷静观察是很多投资者在一般情况下很难做到的一点。索罗斯之所以能够做到，是因为索罗斯深谙业内风险。他说，金融投资是不稳定的，没有永恒的金融公司，这是这一行固有的特性，干这一行要做好失败甚至灭亡的心理准备。但是他希望的是这种不幸“不要在今天下午发生”。对市场有着充分认识的索罗斯是很难在一次的赢利面前变得飘飘然的。

投资者看到索罗斯取得的骄人业绩，由此坚信索罗斯的所有投资理论和投资策略都是无往不胜的，索罗斯的做法应该永远都是正确的。但索罗斯说：“人们往往被我的长胜而误导。我可以毫不介意地说，我和其他人犯同样多的错误，但我觉得我的过人之处在于能认识自己的错误，这就是我成功的秘诀。我获得的是最重要的洞察力就是认识到人类的认知具有必然的不正确性。

多数投资者常常因为害怕失败，而变得胆战心惊、忧心忡忡，但要知道投资失败是难免的，在风险不断的股票市场几乎没有“常胜将军”，就连索罗斯也有犯错误导致失败的时候，但是他在失败面前，没有气馁，也没有洗手不干，而是以一颗平常心去面对，不断地总结教训，调整投资策略，重新寻找投资机会，以便把握时机，获取下一次的胜利。在这方面索罗斯表现出了既赢得起又输得起的气量，他说：“如果你自以为是成功的，那么你将

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

会丧失使你成功的机会。一个人必须愿意承认错误，接受痛苦。如果犯了错误不承认，不愿意接受痛苦，甚至不再感到错误的痛苦，那么你就不会再犯错误，就会失去赢的优势。”对于索罗斯来说，如果不能找到缺陷，他就会变得急躁不安，以致背部疼痛，一旦发现错误，他就会感到很舒适。

不管成功也好，失败也好，赚钱也罢，亏损也罢，索罗斯都能处变不惊、心平气和的去看待一切结局。在他的人生里，钱已经变得不再重要，赚钱是他的工作，不是他的目的。这样的心理是很多投资者应该借鉴和学习的。

对索罗斯来说，没有行动的时期并不令人沮丧。事实上，他认为这样的时期是至关重要的。“为了成功，你需要休闲。你需要供你自由支配的时间。”为什么？为了获得思考时间。他说：“我坚持在采取行动之前将问题解释清楚，但是，为我觉察到的一种市场趋势寻找理论基础是需要时间。”而且，就算索罗斯已经有了一种坚定的投资假设，他可能也必须等上很长一段时间才能等来扣动扳机的正确时机。例如，当英国于1987年加入“蛇形浮动体系”时，索罗斯已经知道这个体系早晚会瓦解。直到3年后德国重新统一，他才提出了一种特定的投资假设，也就是英镑将被逐出“蛇形浮动体系”。又等了两年，他才瞅准机会一击而中。总体说来，索罗斯在实践他的投资理念之前一共等了5年。因此，他的20亿美元利润相当于每等一年入账4亿美元。对投资大师来说，等待是有价值的。

所以索罗斯认为，在投资市场获得成功并不是一件轻而易举的事，越想取得成功，越要给自己留有充足的空闲时间，投资者需要在投资前对市场形势进行认真的分析和预测，阅读相关公司的年报、新闻等相关资料，有时还要做艰苦的调研工作。

第9条 素质决定理财的品质 **BUFFETT+SOROS+ROGERS**

纵观索罗斯每次投资取得的重大成功，都不是盲目行动的结果，而是花大量的时间做好充分的前期准备工作。

索罗斯之所以要在决定每次重大投资之前，需要有大量的自由时间，原因基于以下两点：一是市场常常存在假象，这些假象往往对投资者造成误导或诱惑，只有有充分的时间对其进行分析才可能识别这种假象，不被市场所左右。有人认为，以经济分析家在对市场做出分析后提出的建议和意见做指导就可以避免这一问题，在索罗斯看来相信这些分析家的是非常可爱的。这也是索罗斯要花费大量时间自己分析市场的第二个原因。

市场是不容易把握的。按照索罗斯的理论理解，金融市场的运行并不是规律的，而是动荡不安，混乱无序的。金融市场会受到市场参与者的观点、偏见及心理等众多因素的影响和制约，以至于出现的形势往往出乎人们的意料。所以，如果一个不具备平和的心态，盲目地跟着市场走，看到别人做什么，自己也跟在后面做什么，是不能把握住市场的先机赢得较大利润的，甚至还有可能遭遇风险被套牢。

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告



没有投资天才

投资市场中是没有世袭的技巧的。一个父亲可能做得很好，其儿子就未必能够传承他的技能。如果真的存在天才的话，那么投资市场就难以存到今天。

——索罗斯

不要相信投资天赋，不要相信股神，更不要相信投资家的指导会让你受益终生，收获财富。针对外界所称索罗斯是一个投资天才的说法，索罗斯总是平静地说道，不要过分相信投资天才，没有努力就没有天才。

有很多的投资者认为，自己的投资不成功就是因为自己缺乏投资的天分。他们认为，投资与美术、音乐一样，是需要艺术细胞的，仅仅靠勤劳的付出是不行的。所以，在不少国家，一些打着“投资天才”的人招摇撞骗，在市场上出卖他们所谓的投资理论，还总是能够找到买主。华尔街上著名的投资大师彼得·林奇也是被广泛认知的天才投资家。他这样告诫投资者，在投资过程中是没有天才的，所谓的投资天赋，无非是他们根据自身的投资经验总结出来的适合自己操作的方法，可见这些方法一般的投资

第9条 素质决定理财的品质 **BUFFETT+SOROS+ROGERS**

者只要能够付出努力和时间的話，一样可以掌握。他觉得，任何投资才能都是后天的经验积累所得。

索罗斯最初开办基金公司时，他和罗杰斯订阅了近40份的各种类型的商业报纸和杂志，收集了世界上1500多家公司的财务记录。每天索罗斯都要研究约30份年度报告。一切对自己有价值的东西，他都不会放过。如果没有对宽广的商业领域长期地研究和调查，就不会有索罗斯驰骋国际金融市场的雄风，这些都不是靠天赋可以得来的，而是需要切切实实的学习和实践。

在美国投资市场上，有一个被舆论长期定论为是投资天才的人，他叫斯文森。索罗斯也总是以他为例，来说明投资者与天赋之间的联系。

1980年，27岁的斯文森拿到耶鲁大学博士学位后就来到了华尔街，并很快开创出自己的一番事业。正当斯文森在华尔街的事业进一步发展时，他的母校耶鲁大学的基金投资回报率却长期陷入了低谷。1970年至1982年，耶鲁捐赠基金的年均净收益率仅为6.5%。1985年，在各方面的大力举荐下，斯文森被任命为耶鲁捐赠基金的投资主管。

起初，斯文森并没有资产管理的经验，不知该如何管理耶鲁这笔巨大的捐赠基金。为此他先雇用了耶鲁的一个老同学作为自己的战略伙伴。两人花了数年的时间评估各种投资组合，并研究不同的投资战略。在反复进行了多次的实验之后，逐渐开阔了视野，斯文森慢慢地开始将自己投资组合的理论付诸实践。他将原来投在国内股票证券商大约3/4的耶鲁捐赠基金分散到其他一系列的投资项目中，包括购买公司的基金、股权和地产、建材、厂房、设备等硬资产。斯文森并不强调对债权和现金的投资，他认为债权和现金只能带来低于市场平均值的回报。尽管斯文森的一

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

些投资项目本身具有很大的风险，但这些投资组合却恰恰验证了投资组合理论所预料的：投资组合降低了波动性，从而提高收益率。事后证明，斯文森的这套投资方式使耶鲁捐赠基金的收益无数倍的增长。

后来，人们总是将斯文森的成功不仅仅归功于科学的投资战略，还引申为斯文森天赋起到了的决定性作用。一直以来，斯文森最令人震惊的举动是聘用基金管理人，这一项工作取得了非凡的成果。斯文森是如何做的呢？他通过挑选聪明优秀的基金管理人，将耶鲁的捐赠基金分派给100多个不同的经理人，包括几十支对冲基金。他成功地利用这些基金管理人扩大基金的再生能力，开创了现代基金管理模式的先河。人们都将斯文森当做是天赋起决定作用的例子，但斯文森本人坦言，他之所以取得成功，只是自己的方法对路而已，那是背后所付出的无数艰辛和努力。他认为自己在挑选基金人方面，也是不断学习的结果。他对任何有才能的人都感兴趣。他喜欢有激情的人以及那些对自己从事的行业狂热的人。同时，耶鲁大学的名声也给斯文森挑选一流的人才提供了便利，因而它不用担心在华尔街会缺乏愿意出力的耶鲁优秀毕业生。另外，他认为在基金投资行业打拼多年的明星基金人并不一定就是最优秀的。例如，他在选择基金管理人的时候，曾经在不同行业之间公开招聘，可是他总是优先录取基金管理行业内的尖端人才，因为他相信站在行业最前端的人都是具有投资天赋的人。但是，事实却让他十分地吃惊——那些在金融服务行业或衍生品行业的人才的投资收益率远比专业的基金经理人的投资收益率高得多。从此之后，斯文森再也不相信所谓的投资天赋和投资经验。因为斯文森要的是人才，是投资收益率，而不是所谓的“天才”或“天赋”。

第9条 素质决定理财的品质 **BUFFETT+SOROS+ROGERS**

索罗斯认为，和自己一样，“投资天才”彼得·林奇就是掌握了人才的使用规律和风险的安全边际意识，才获得巨大成功的。世界上是没有投资天才的，他们的经历虽然带着传奇色彩但是同样也普通。索罗斯总是这样说道：“记住啊，我们都是普通的投资者。”

在实际的市场当中，有很多投资者经常会应用巴菲特的例子，以证明投资天才的存在。巴菲特曾经认真就这个问题做过回答：“我因为从小便开始接触股票投资，所以经常会引起人们的误会。在我的家族中，除了我之外，没有人懂得股票投资，更没有人有过成功的投资经验。如果是因为我接触股票早就认定我是具有投资天赋的话，那么，只能够说我比别的投资者多一份研究更为恰当。”

因此，索罗斯说，投资市场中是没有世袭的技巧的。一个父亲可能做得很好，其儿子就未必能够传承他的技能。如果真的存在天才的话，那么投资市场就难以存到今天。

纵观世界的投资市场，还没有一个投资家公开去承认自己的成功来自于天赋。相反，有许多投资大师们都否认自己有股票投资方面的天赋，他们把自己成功的原因都归结到自己的努力、勤劳和科学的操作方式之上。

在华尔街上，那些被传言为具有天赋的投资家门，几乎都是一些投资机构的领导者。这便意味着他们在长期的机构研究和市场调查，掌握着大量的详细资料和信息。另一方面，他们还享受着集体的研究成果。因此他们才会比一般的投资者有更多的成功机会。反之，他们有时也会与普通的投资者一样，在市场中茫然和失落，难以掌握什么高超的投资技巧。

投资市场上不断有人赚有人亏，往往是亏得多的人产生自己

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

没有投资天赋的感觉。他们感觉自己也是付出了极大的努力，可是没有得到相应的回报。然后，他们将自己失败归结于自己的思考有问题，或者头脑不精明、眼光不敏锐。但他们恰恰忽视了一点，即投资市场上的成功者一般都是那些具有专业知识和实践经验的投资者。

曾经有人拿罗杰斯、查理·蒙格还有其他投资家的例子反驳索罗斯不相信投资天赋的说法。索罗斯回应说：“很多人都是具有天赋的。只是当天赋反应到投资上时，它就无法起到过分的作用，但这并不是说一个人的聪明在投资上是没有用处的。那些投资大师创造出惊人的业绩，一方面他们都接受了良好的教育；另一方面他们的投资才能不是与生俱来的，而是通过后天的努力、勤奋和坚持不懈得来的。”

由于投资市场上每个人不同的投资特点，会形成不同的成功方式，所以容易使人们误会天赋所起到的作用。索罗斯认为，过分地去追求投资天赋，而忽视本身的优点和特长，最终将会导致投资者投资失败。



有好的投资机会，必须立即出击

当投资机会来临时，不要畏首畏尾，裹足不前。如果有利可图，而风险又在可承受的范围内，就应果断地采取行动。

——索罗斯

金融市场是个变化极快的领域，很多投资机会都是一闪而过。尤其是在股市上，大部分的机会都是隐性的，投资者难以在表面看到。事实上，任何赚钱的机会都不是看得见的，这需要投资者拥有良好的分析能力和判断能力，具备思维敏捷、行动果断的素质。而那些缺乏清醒头脑和果断作风的人，常常让机会在面前溜掉。在市场上，谁先抓住机会，谁挣钱就多。那种犹豫不决的思维，是投资者最忌讳的。

索罗斯获得巨大成功，与他那种敏锐的思想和坚定果断的行为是分不开的。他这样说：“如果有好的投资机会来了，不要犹豫和徘徊，必须立即出击。”

华尔街上的投资家们这样评价索罗斯：他拥有“雷霆一般的行动速度”。索罗斯一方面利用自己渊博的知识获取大量的经济信息，寻找赚钱的机会；另一方面在赚钱机会到来时行动果断，毫不含糊地作出投资决定。在关键时刻，他从不拖拖拉拉，可以在

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

三分钟内决定的事情，他绝不浪费五分钟。索罗斯认为，思想和行动还表现在认识机会的敏锐性和捕捉机会的果断性上面。

索罗斯曾经根据一场局部战争中高科技的应用，提前发觉投资价值，从而占领了高端。1973年，以色列遭到叙利亚和埃及联军的攻击，由于以色列的武器装备非常落后，在战争中屡屡战败。这场战争给很多国家带来启示：必须加强自己的国防力量，而加强国防力量的基本要素就是提高武器装备的性能。索罗斯意识到美国政府将重视军工企业，这些公司的股票值得投资。索罗斯马上寻找出像洛克洛德这样在国防部拥有很多订单的公司，随后，他将挖掘到得那些拥有国防部订货合同的公司分为不同的类型，并且划出了一些重点公司，立即进行投资，并获得了巨额利润。

1992年，索罗斯发动了袭击英镑的战役，而量子基金的总经理德鲁肯·米勒却有些担心，在索罗斯询问他投入多少美元的时候，他小心翼翼地表示投入10亿美元。索罗斯摇头表示不满，说：“这就不像是一个头寸啊？”最后，索罗斯要求他继续加码一倍以上。

索罗斯总是能够及时地捕捉到投资的机会，在投资市场中游刃有余。他的敏锐性和果断性是很多的投资者所无法匹敌的，同时他的行动也超乎常人想象的快捷。他在肯定自己的判断后，敢于迅速出手，比别人更早地抢到投资机会。

索罗斯是第一个对现代美国银行业投资的人。美国银行业曾经在数十年中萎靡不振，直到一大批商学院的学生加入其中并进行大力改革和调整，才逐渐改变了旧的面貌。索罗斯就是在银行业新老交替的时候，在华尔街上的其他投资者还没有觉察的时候，大举投资。之后随着银行业的成功转型，开始蓬勃发展，索

第9条 素质决定理财的品质 **BUFFETT+SOROS+ROGERS**

罗斯也从中获利颇丰。

生活中一个小小的细节，也会让索罗斯与投资紧密联系起来，这是他多年形成的职业习惯。有一次，索罗斯在一个金融部门的营业厅办事，无意间听到一个从日本打来的电话。从对话中，索罗斯意识到日本股市形势在恶化。而当时，他持有很多的日本企业股票。于是索罗斯立即对日本的市场情况进行全面调查，并很快作出了抛售日本企业股票的决定。后来的事实证明了他行动的正确性，日本股市很快出现了滑坡。索罗斯就这样靠在无意中获得的信息，使自己成功地规避了风险。

面对投资机会，索罗斯就像是一个赌徒一样，如果看到一笔可观的利润放在那里，他就会果断地拿出资金作为赌注。当然，索罗斯的投资方式在证明自己判断力准确的同时，也反映出他能够承担失败带来的种种后果。投资会有巨额的利润产生，同时也要承担和这个绝利润相联系的巨大风险。

索罗斯也有失手的时候，20世纪80年代中期，索罗斯清晰地感觉到日本股市可能会暴跌。因为日本股市占全球股市的36%，如果日本股市暴跌，将会波及世界上其他地方。索罗斯对日本股市的前景越来越悲观：“东京股市已经无法挽回，人们对股市价值的认知已经如此根深蒂固，有序的收缩似乎是不可能的，股市大崩盘即将来临。”但索罗斯认为，日本股市即使崩盘，也不会对美国的市場造成太大的影响。索罗斯根据自己判断，果断行动，将几十亿美元的投资从东京转移到了华尔街。但是随后的事实却证明索罗斯判断错了，最终崩盘的不是日本股市，而是美国。索罗斯此次投资损失巨大。事后，索罗斯说：“我犯了一个很大的错误，我预期崩盘会发生在日本，我也为此做好了准备，给自己留下了足够多的时间，来迎接日本股市的下跌。但事实上，是华尔街股

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

市崩盘了，而不是日本，所以，是我错了。”

索罗斯一生中，错误极少，但有错误就立即承认。这也是其果敢风格的一种体现，索罗斯并没有因此而后悔，尽管这挫折对他打击很大，但是在整个美国股市崩盘的过程中，索罗斯还是表现的非常镇定，他坦然接受了全部损失。正如他的伙伴所说：“索罗斯是一个一旦发现错误，会很快明白过来，并且继续前进的人。”

从索罗斯身上，投资者可以看到果断的行动对一个优秀投资者的重要性。生活中常常听到某人后悔在某一项投资中错失了良机，其实，即使机会再来，他也会再度错失的。果断的素质是需要培养的。因此，索罗斯经常提醒投资者，在犹豫不决的时候，要记住别人的教训，用过去的事例告诫自己，不能再错过机会，不能再重蹈覆辙。

思想的敏锐和行动的果断，是投资者在长期投资中必须具备的素质，也是任何成功的投资者必须拥有的先决条件。

第10条

理财没有捷径

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>

第10条 理财没有捷径 BUFFETT+SOROS+ROGERS



坚持就是胜利

一位真正优秀的投资者，不在于他是否永远是市场上的大赢家，而在于他是否有勇气从每一次的失败中站起来，并且变得更加强大。

——索罗斯

生活中，人人都有梦想，都渴望成功，都想找到一条成功的捷径。其实，捷径就在你的身边，那就是脚踏实地地做、义无反顾地积累。

世间没有点石成金的法术。如果想获得财富，就要付出劳动和努力。

心理学研究表明：凡有惊人成就的人，他们所表现出来的意志品质主要有自觉性、果断性、坚持性和自制性。而因为达成某一目标一般需要相当长的时间，所以这其中最重要的就是坚持性。目标有时遥遥无期，总也望不到头。很多人虽在艰难中坚持，却倦怠不已。但假如这时放弃，以前的努力都将白费，所花的心血都是徒劳；但也许只要再坚持一会儿，再加一把劲儿，眼前就有可能是别有洞天，豁然开朗。当你拨开迷雾重见阳光的一刹那，你会觉得所做的再苦再累都是值得的。坚持不是忍耐，它

世界三大投资大师

不是原地踏步，它是在逆流中向前，是顶着压力向上，它是积极地争取，而不是无奈地等待……你也许正在黑暗的夜色中摸索，但紧接着到来的不就是光明的早晨吗？

英国有一位叫约翰·克里西的作家，年轻时勤奋写作，但受到了接二连三的沉重打击，共收到743封退稿信。他说：“不错，我正在承受人们所不敢相信的大量失败的考验。假如我就此罢休，所有的退稿信都将变得毫无意义。但我一旦获得成功，每封退稿信的价值都将重新计算。”到他逝世时为止，约翰·克里西一共出版了564本书，无数的挫折因他坚持不懈而变成了惊人的成功。

马丁·路德·金说：“可以接受有限的失望，但是一定要放弃无限的希望。”为了把希望变成现实，一定要学会坚持。而为了能够做到持之以恒、获得成功，有几种心态必须建立。这几种心态包括：

1. 积极的心态。事物永远是阴阳同存，积极的心态看到的永远是事物好的一面，而消极的心态只看到不好的一面。积极的心态能把坏的事情变好，消极的心态会把好的事情变坏。当今时代是悟性的赛跑！积极的心态像太阳，照到哪里哪里亮；消极的心态像月亮，初一十五不一样，不是没有阳光，是因为你总低着头，不是没有绿洲，是因为你心中一片沙漠。永远记住华尔街的那句财富格言：“要想致富就必须远离蠢材，至少50米以外。”

2. 学习的心态。学习是给自己补充能量，先有输入，才能输出。成功是学习的过程。尤其在知识经济时代，知识更新的周期越来越短，过时的知识等于废料，只有不断的学习，才能不断摄取能量，才能适应社会的发展，才能生存下来。要善于思考，善于分析，善于整合，只有这样才能创新。学习是积累财富的过程，是创造财富的过程。当今学习就是创收，学习就是创业。学习

第10条 理财没有捷径 BUFFETT+SOROS+ROGERS

是留意你身边的事情。就像古语所说的：“读万卷书不如行万里路，行万里路不如阅人无数；阅人无数不如名师指路。”

3. 付出的心态。这是一种因果关系。舍就是付出，舍的同时也是得，小舍小得，大舍大得，不舍不得。做任何事情不要认为是为别人做，都是和自己有关，有句话，人人为我，我为人人，这是天意。不愿意付出的人，总想省钱、省事、省力，最后连成功也省了，落得个一无所有。

4. 坚持的心态。要坚持提升自己。要相信：剩者为王。坚持的心态是在遇到坎坷的时候反映出来的心态，而不是顺利的坚持。遇到瓶颈的时候还要坚持，直到突破瓶颈达到新的高峰。要坚持到底，不能输给自己。时间总是耐心等待那些坚持成功的人。

5. 合作的心态。合作是一种境界。合作可以打天下。合力不只是加法之和。 $1+1=11$ 再加1是111，这就是合力。足球场上最能显示合作的重要。成功不是打工，是合作，成功就是把积极的人组织在一起做事情。

6. 谦虚的心态。去掉缺点，吸取优点。虚心使人进步，骄傲使人落后。有句话：谦虚是人类最大的成就。谦虚让你得到尊重。越饱满的麦穗越弯腰。

7. 感恩的心态。感恩周围的一切，包括坎坷，困难和我们的敌人。事物不是孤立存在的，没有周围的一切就没有你的存在。就连阻力都是动力的反作用力！

8. 归零的心态。重新开始。第一次成功相对比较容易，但第二次却不容易，原因是不能归零。往往一个企业的失败是因为他曾经的成功。事物发展的规律是波浪前进，螺旋上升，周期性变化。用中国的古话叫风水轮流转，经济学讲：资产重组。不归零

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

就不能进入新的资产重组，就不会持续性发展。所以需要重头再来的时候一定不要气馁，要相信好事多磨。

索罗斯22岁时，还没有一份能够糊口的工作。尽管他已获得经济学的学位，但这对于找工作来说一点儿帮助都没有，他不得不从沿街销售手提袋做起。后来，为了能够踏入投资银行的门槛，他给市里的每一家银行都写了一封信，希望能够获得一份相关的工作。就在他觉得所有的信都石沉大海时，意外地获得了一个在金融公司当实习生的机会。之后，他又成了一名在黄金股票套汇方面很有专长的交易员，然后从此一发不可收拾。



只有远离市场，才能看透市场

只有远离市场，才能更加清晰地看透市场，那些每天都守
在市场的人，最终会被市场中出现的每一个细节所左右，最终
就是失去自己的方向，被市场给愚弄了。

——索罗斯

许多投资者以为每天紧盯电脑行情报价机，不放过每一个可以看到的市场分析、评论文章，就可以在市场上赚到钱，每周在办公室中呆80个小时以上，但是投入大量时间和盈利是不成正比的，大部分人都是以失败而告终。实际上，时时刻刻都盯着市场是没有必要的，也是徒劳的，因为市场的短期波动只有在行情发生转折的时候才会起到重要作用，当行情处于平稳期时，短期波动不会对总体趋势造成大的影响。这时投资者不要以为行情将要出现反转而过早地平仓，这样做不仅会失去赢利的机会，还会在再次进场的时候花费更多的精力。所以，这是最重要的是平心静气，耐心持仓。

索罗斯作为华尔街著名的投资大师有他独特的工作方式，他每周工作不会超过30个小时，更多的时间里，别人看到他在休假或者是在娱乐。但他自己却说：“那其实是工作的一部分，只有远

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

离市场，才能更加清晰地看透市场，那些每天都守在市场的人，最终会被市场中出现的每一个细节所左右，最终就会失去自己的方向，被市场给愚弄了。”这充分体现了索罗斯确实是一个非同一般的投资大师。

一个在金融市场上打滚的人，如果想摆脱市场对他的诱惑，那是在是一件太难的事，因为你时刻都在患得患失。因此，为了守住你的钱，你不得不每时每刻紧盯着市场。那些影响你做出判断的现象实在是太多了，你根本就不能肯定哪一种人是真哪一种人是假。但是，你却不肯离开市场，那里仿佛有着永恒魔力一般深深地牵扯着你的整个思想以及生命，无形中会增加投资者的思想压力，做出非理性认识的判断。

其实，市场的短期波动在行情的转折关头时才至关重要，但是当个趋势已经确立时其作用就变得微乎其微了，最关键的是耐心等待，不要被市场的短期波动迷惑。投资者应像三国时代的诸葛亮一样——运筹帷幄、决胜千里之外，无需每时每刻上战场厮杀。

索罗斯认为包括市场在内，人类制造的所有东西都是不完美的。市场也是不周密的、非理性的，信息也是不完善的，人们对市场的理解也是不完善的，不能以现有的知识为依据计算未来。因为这些知识很难达到客观的程度，只能通过观测以往的价格波动规律及对市场的认知经验来预测未来，但其前提必须是未来将是过去的延续。

在索罗斯看来，人们所应对的市场并不是理性的，而是一个无效市场。人们可以依靠自己的人生对市场进行预期，并与影响价格的价格规律相互作用。

索罗斯在东欧进行的一系列投资，都是建立在这种认识的基础之上的。20世纪80年代，索罗斯在东欧地区建立了一些列慈善

第10条 理财没有捷径 BUFFETT+SOROS+ROGERS

基金，其真正目的是为了改变这些国家原有的“封闭社会”下的计划经济体制，实现市场化的自由经济体制，一边更好地发展它自己的基金。

在索罗斯看来，所谓市场原理主义都是基于这样一种理念，也就是人们追求狭隘的私利。私利是实现共同利益的最好手段，他认为这是“一种危险而且错误的意识形态。”这是因为，由于受到多种因素的影响，资源的最优分配是不能仅仅通过市场的均衡来确定的。所以，对市场要充分运用，但不能迷信。

此外，索罗斯还认为，市场活动是一个过程，在这个过程中，既有兴盛的阶段，又有衰败的阶段。这就是索罗斯的市场盛衰论。他认为，市场活动作为一个过程是不均衡的，当你参与个别股票的炒作的时候，市场好像是游戏一样，只要遵守游戏规则就行了。但是，在混沌的市场中，你不是操作个别股，而是随机应变，这时，市场就成了赌场，投机者就像赌徒一样。所以，索罗斯就专找各国宏观经济不均衡的地方，并借此大发其财，这也是这个天才的犹太人发大财的原因，他不喜欢均衡的市场，他认为均衡的市场没有大钱可以赚，所以缺乏吸引力。

索罗斯能够远离市场、跳出市场，与市场保持一定的距离，他没有每时每刻都在战场上厮杀。所以，他能不受市场的限制，对市场保持清醒而深刻的认识，并把握住市场的发展方向，不被市场的一些细微变化所左右。这一切使他冲破了自身的限制，在投资市场中畅行无阻。

索罗斯认为，市场典型的盛衰过程具有这样一些特征：市场走势尚不明朗，难以做明确判断；开始过渡到自我推进过程；市场确认度不断增强；成功地经受了市场方向的测试；在现实与观念之间出现偏离；发展到巅峰阶段。

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

索罗斯认为，在短期内根本不可能依据有效性理论准确预测市场，因此要重视现在和未来发生的事情，不必对众多不确定因素作出任何预测。索罗斯不相信市场是永远无效的。

在索罗斯看来，人们的策略、想法、都不是十全十美的，股市也不是运行完美的体系，它存在着很多问题。很多的缺陷、非理性东西掺杂其中，市场信息业必然存在认为和非认为的各种因素。这样，投资者对市场的理解就千奇百怪，各有所异。他们总是加入自己的主观隐私在其中，这样就使更多的偏见、臆断、极端等缺陷充斥。尤其是股市的数据也是没有客观性的，不能够凭此进行推算。投资者要不断分析以前股市价格的变化规律，努力寻找一些经验性的东西来指导自己的投资行为。不过，无论多么高深的经验，面对没有规则的股市，都难以做到有效的把握。

索罗斯认为股票市场经常是无效的，市场通常是被投资者的情绪左右着，使真正的信息被蒙蔽，真正的事实无法反映出来。实际上短期内股票市场的波动也经常变化万端，难以用有效市场理论去衡量。即使是弱势有效市场理论在此也证明不能成立。因为股市走势无法准确预测，所以，根据经济理论的指导在市场上投机买卖，希望依靠市场有效理论来获取收益是不现实的。索罗斯认为，正是这种境况导致市场波动，其间有一些股票的价格远远低于价值，这时候入市，可以获得超额的收益。

再从股票的长期走势观察，索罗斯认为，股票市场经常是有效的，但又不是永远有效。具体变现为：市场上股票的价格与其内在价值的关联很大，这是大量信息反映出来的价格。同时，这时候价格反映出价值的增长或者下降，任然是不准确的，加上股票价格对其内在价值和信息的反映具有惯性和滞后性，从而导致了股票企业的内在价值及其信息发生变化，而股价难以及时反

第10条 理财没有捷径
BUFFETT+SOROS+ROGERS

映出这个变化，还是以惯性运动，在一段时间之后才会显现。那么，在这段时间内，股票市场就是无效的。

因此，索罗斯认为，相信市场和预测市场的投资者最终会沦为市场的奴隶。在索罗斯闻名天下之后，他对不少说他“领先市场半年”的说法无法苟同，只是劝告那些投资者说：“你首先学会把握住市场才是最重要的，千万别让市场利用你，更不能让市场误导你采取了错误的行动。”

索罗斯针对市场的波动，提出了所谓的“大起大落”的理论。这给投资者一个启示：善于利用市场的混乱甚至制造市场混乱的投资者，将会受益。索罗斯本人就是凭借这一方式，多次在市场波动剧烈的情况下赢得利润。他的看法是，市场不均衡是自我强化的结果，它的不断发展使投资者陷入盲目失控的状态，进而导致市场价格的暴涨或者是暴跌。由于市场与投资者的相互关系，投资者必将被不稳定的市场左右，反过来又加速了市场的不稳定。最终市场的混乱状态进入临界点，局势恶化，市场崩溃，这时候，投资者自我强化的过程也会重新再相反的方向开始。

索罗斯强调，当某一种趋势得到延续的时候，投机交易的机会就会加大。投资者对市场走势信心的丧失会使市场走势本身发生逆转，当新市场形成后，再按照自身规律发展。因此，只有保持沉着、冷静的心态，投资者才能够在变幻的局势中找到突破口，避免在市场的波动中遭受损失。

世界三大投资大师

华尔街的12条黄金法则



拥有正确的金钱观

学会以最少的自由资金支配最多的外部资金是最明智的。

——索罗斯

学会理财，就是能够把闲置的钱利用起来进行投资，主要目的就是让其保值。当然，若有盈余，是再好不过的。但有的人比较急功近利，为了存钱，连早饭都舍不得吃——这是非常愚蠢的做法。钱是什么？钱是人类创造出来的工具，是为人类服务的一种媒介。它的存在，是为了让人们的生活变得更幸福。如果为了赚钱，破坏掉本来平静的生活，是得不偿失的。正确的方法是，要先保证基本的生活，然后若有剩余，再根据自己的具体情况选择适当的理财方法。这样做，不仅可以保证目前的生活良好，也可以让将来的日子有所保障。要知道，只要是投资就一定有风险，若是投资失败、折了本，简直是赔了夫人又折兵。

俗话说：“钱不是万能的，但没有钱是万万不能的。”生活中需要钱的地方实在太多了，可以说没有钱就寸步难行。但如果为了那些“不靠谱”的投资，肆意降低自己的生活质量、让自己“寸步难行”，这无异于自己囚禁自己，生活的幸福和意义，又何从谈起？再说，如果将所有的钱都用作投资，身边不留有一定的

第10条 理财没有捷径 **BUFFETT+SOROS+ROGERS**

结余，万一遇到急用钱的事，立即将投资的钱折换成现金，几近是不可能的，临时去借也要花时间，这不是自己给自己设置障碍吗？投资，本来应该是一件锦上添花的事，千万不要为了投资，影响了自己本来馨和的生活，那就得不偿失了。

培根曾经说过：“金钱好比肥料，如不散入田中，本身并无用处。”事实也是如此，理财的目的是为了生财，生财的目的是为了让生活更加美好。而如果不使用它、利用它，反倒让自己为它所累，那不是把自己沦为金钱的奴隶了吗？

天已经很晚了，商人赶了一天的路，感到肚子很饿。他就在街边买馒头吃。他一连吃了五个馒头，觉得应该吃得差不多了，就停下来喝口水。可喝完水，还是觉得没有吃饱。于是，他又吃了半个馒头。这时，他满足地打了个饱嗝，感觉已经很饱了。

吃饱了本是件好事，可他去突然想起什么，狠狠地抽了自己一个耳光，然后后悔地说道：“唉，要知道还不如只吃这最后的半个馒头，那样的话就可以省下五个馒头的钱！真是笨死我了！”

这个故事虽然有点夸张，但不得不说，生活中很多人都有和商人一样的毛病，即把钱财看得过重，忽视了自身的需求。理财的目的并不是财富越多越好，数字的堆积除了给我们带来一种所谓的“安全感”之外，并没有太大的意义。真正的要义在于在拥有同样多资源的基础上，动用理财这种工具，让我们获得更多享受生活的机会。比如通过积极的理财投资，让我们的储蓄获得更高的保值增值效果，确保我们在今后丧失收入能力后仍然能够保持较高的生活水平。比如通过合理地分配财富，让我们提前达成各种生活的目标，保障这一生中优越的生活等。如果不

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

考虑现实的需要，肆意降低自己的生活质量，绝对是对自己不负责任的表现。

另外，可能带来的精神上的压力也是不容忽视的。这会直接影响人的生活和健康。为了避免这种情况的发生，一定要让孩子建立正确的金钱观。平时，不妨多思考一些关于金钱的问题，析什么才是最重要的。如：

1. 你对你现在的经济情况满意吗？
2. 再多点钱你能活得更快乐吗？
3. 你的脑子里是不是始终有财政的问题？
4. 钱一直是你生活最重要的东西吗？
5. 对钱的追求一直让你感到不安吗？
6. 人应该舍弃原则去挣更多的钱吗？

等等。

只要能认认真真地思考以上的问题，就很可能改变对钱的想法。

可恩站在一个百货商场门口，目不暇接地浏览着色彩缤纷的商品。这时，他身边走来一个衣冠楚楚的绅士，口里叼着雪茄。可恩恭敬地走上前，对绅士礼貌地问：“您的雪茄很香，好像很贵吧？”

“两美元一枝。”

“好家伙……您一天抽几枝呢？”

“10枝吧。”

“天哪！您抽烟多久了？”

“40年前就抽上了。”

“什么？您仔细算算，要是不抽烟的话，那些钱足够买这幢

第10条 理财没有捷径
BUFFETT+SOROS+ROGERS

百货商场了。”

“那么说，您也抽烟了？”

“我才不抽呢。”

“那么，您买下这幢百货商场了吗？”

“没有啊。”

“告诉您，这一幢百货商场就是我的。”

可以说，可恩是一个非常聪明的人，因为他不仅能很快地算出商场老板抽掉雪茄所花去的钱，还能由浅入深地讲出理财的道理。但可惜的，他的聪明并没能让他摆脱贫穷。其实，很多人都和科恩一样，虽然拥有智慧，但却用错了地方。

因此，让我们牢记索罗斯的告诫：金钱是人类的工具，人们使用前，是希望能让自己的生活变得更美好。但如果为了赚钱，而先损掉了自己真正的幸福，即使那些投资赚了钱，也很难说是一种成功。

一个只喜欢金钱的人一定是不幸福的，人赚钱的快乐是来自奋斗的过程，正如一首歌所唱的“快慰原本只在奋斗中”。一个人没有奋斗的体验，只有金钱的时候，人是不快乐的。

从前有一位六十多岁的老人。他爱金钱胜过世上任何其他的东西。他经常说：“要是我有很多钱的话，我将是世界上最快乐的人。”

有一天，当他在沙漠里旅行时，他迷路了。当时，他又饿又渴，但是在他周围只有石头和沙子。就在此时他发现沙地上有一条口袋。他希望在这条口袋里他将会找到水和食物。他急忙向它奔去。结果他发现这条口袋里装满了钱，就是没有水和食物。他

世界三大投资大师

给儿子的12条理财忠告

是如此地失望，以至于把装满钱的口袋远远地扔了并开始痛哭。
现在，他明白了世界上还有比金钱更美好的东西存在。

幸福是一种感觉，一种内心平和与满足的感觉，是一种没有忧虑、恐惧、没有魂绕梦牵想法的经历。对多数人来讲，幸福是游移不定的，因为他们的生活总是受外界的影响。保持幸福的最好办法就是通过日常的修炼使内心平和；心态平和了，就很容易养成一种情不自禁的选择幸福的习惯。而一个金钱的奴隶，是永远体会不到幸福的滋味的。



不要完全相信规则

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>



投资的“三不”原则

基本上我操作的方式就是在市场上验证我的论点，当我卖空，市场以某种方式行动，我很紧张，于是背疼，然后我买回卖空的股票，突然背疼就消失了，我感觉好多了。这就是直觉

——索罗斯

索罗斯在总结自己的投资经验时，定出了“三不”投资原则，就是指三种在投资中不可以做的事情。索罗斯认为，“三不”不是投资成功的充分条件，但却是必要条件。如果依照这“三不”原则进行投资，并不能够保证一定成功赚钱，但如果不按照它办事，则亏损的可能性相当大。

第一，降低风险，不做没有把握的投资。索罗斯一贯采用高风险的投资手法，但这并不表示他草率行事，胡乱冒险。相反，这位金融业大亨对待投资相当冷静和谨慎。他深明一个道理——他能够在一夜之间赚上数千万利润，也一样可以再一夜之间遭受数千万的损失。因此，索罗斯为量子基金定下了“不做没有准备的投资”的原则。所谓的“把握”，并非一定要100%确定可以获得利润，因为市场是非理性的，只有市场的混乱才能够带来投资机会。但是混乱同样会造成危机，商业投资的机会和危机向来是

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

并存的。所以索罗斯在投资之前必须经过周详的考虑，这样即使他的投资出现了失误，也能具有自救的能力。索罗斯从不认为自己的投资决策必然正确，他随时都准备好发现自己的错误并予以改正。在经济状况欠佳、市场低迷的情况下，对于资金的运用更需要小心谨慎。索罗斯使用的方法是，尽可能避免把大量资金一次性注入，先用少量资金试探市场的情况，根据市场对于投资的反馈，再做下一步的打算。索罗斯的成功也正源于此。他的看法是，即使投资者对市场具有比较准确的判断，但在市场情况不明、未能认清形势时，先作试探是规避风险的绝佳方法。情况是随时都会转变的，市场同样是变幻无常的，通过试探式投资，把握了投资方向之后，才可以进一步考虑做大规模的投资。索罗斯对投资的谨慎是贯穿整个投资生涯的。他投资石油企业的策略，可以印证这一点。当时，他与量子基金的同事都注意到了石油股的潜力。他们预计可以动用3亿美元，但在刚开始的时候，为了避免承担过重的风险，采用了试探式的入市法，第一次仅仅用了5000美元。入市之后，他会站在买家的立场上，想想自己对于投入的真实想法，是不是相信可以很轻松地把股票抛出而有所获，还是觉得难以套现，要低价抛售。如果是前者，那就给他提供了更多证据利于入市。如果是后者，便显示不适合投资该股票了。经过了试探之后，索罗斯便把对石油股的投资从5000美元陆续增加，直到增加到预计的3亿美元都被投资在石油股上。索罗斯很多次应用了同样的策略，并且都相当成功，这不但大大减少了投资的风险，而且也为索罗斯带来了丰厚的利润。

第二，不强迫自己，不要强行进入市场。从1969年独自成立基金公司开始，索罗斯便表现出了作为一个金融家的优秀能力，每年都会为基金和客户带来理想的收益。但1981年成为了索

第11条 不要完全相信规则 BUFFETT+SOROS+ROGERS

罗斯投资生涯中的一个例外。在当年，他与合作伙伴罗杰斯分道扬镳，索罗斯基金公司也宣告结束。同年他和他的第一任夫人齐齐安娜·莉丝离婚。遭受了事业和家庭上的双重打击，索罗斯精神沮丧，根本难以集中精神专注于投资工作。然而，索罗斯并没有因为这样而让自己停下来，他认为他需要继续投资，但是由于各方面的原因，他做出了错误的投资决定。这一年夏季，索罗斯投资债券市场，大量买入2011年到期的长期国债。这时债券价格从100美元升到了109美元。可是到了夏季快要结束的时候，债券却跌落到了93美元。而后索罗斯把希望寄托在联邦储备局身上，希望他们可以降低短期利率，以利于资金流向债券，刺激债券价格的回升。但这需要国家经济有不利的变化才可以。然而1981年的美国经济相当平稳，利率一直保持在较高点，削弱了债券的吸引。这一次，量子基金亏掉了客户高达8000万美元的投资金额。这令他的客户相当不满，他们对索罗斯的投资能力感到怀疑，纷纷要求退出。量子基金的资金数目减少了1/3，这使得他不得不亲身前往欧洲各地去游说那些投资大户，但最终的结果却是徒劳无功。这次，他深刻体会到强迫自己投资的害处。这对索罗斯而言是一个极为深刻的教训，因此他才把“不要强行入市”作为一个重要的投资原则记录下来。

第三，降低损失，不频繁地进行买卖。这个道理相当简单，因为每一次买卖都需要成本，包括金钱成本和时间精力的成本。索罗斯的投资视野相当宏观，他将自己的眼光着眼于特大的机会上。把握住一个机会，并充分地加以利用，可以带来极其丰厚的收益。他认为这远胜过频繁买卖而每次只赚上一些蝇头小利。

对于大多数人来说，在投资时牢记索罗斯的投资“三不”原则是非常重要的。而在生活中，一些看起来不起眼却很容易陷入

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

的理财误区也是需要规避的。

1. 没有什么比赚钱更重要。这是人最容易产生的想法。多赚钱，就能过上好日子吗？俗话说：“家有余粮，旱涝不慌。”但如果没有“余粮”，那么一旦遇上什么麻烦，后果很难想象。想多挣钱没有错，希望通过多挣钱改变自己的命运也没有错，但错就错在会错误地以为：赚钱就一定能过上幸福的生活。而省吃俭用的做法，往往被他们嗤之以鼻。

通过自己的努力去赚取更多的钱，这是无可厚非的事情。重要的是，一定要知道：理财的能力往往和挣钱的能力是成正比的。如果一个人一个月能挣很多钱，但却因为不会理财而陷入困境，那将是一件比没有钱还痛苦的事。越是收入高，越应该学习更多、更好的理财方法打理自己的财产，这样，就相当于让钱为自己“打工”，这对自己财产的增值、生活水平的提高，都是有好处的。

俗话说：“赚钱不难，用钱不易。”一个湖泊，只有开源节流，才有可能储蓄越来越多的水。而如果只开源、不节流，那干脆就省了开源的精力，也免得白忙活一场。

2. “家财求稳，不求收益”或“期望暴利”。理财的一个重要内容就是投资，而投资就希望有回报。一个人对理财期望值的高低，会直接影响理财的收益。但需要说明的是，并不是期望值越高、收益越高。

一般情况下，风险和收益是成正比的，也就是说，如果预期的目标越高，面临的风险也就越大。如果时机不对，很可能竹篮打水一场空。这种情况一定是要尽量避免的。试想，如果花费了心血，非但没有赚来钱，还赔掉了本金，这就违背了理财的初衷。毕竟，理财不是做生意，所以，对理财的要求不应太高，只

第11条 不要完全相信规则 BUFFETT+SOROS+ROGERS

要能战胜通货膨胀、适当地获取一定收益就好。总之，理财还要量力而为。不少人看到身边的人投资致富，心生羡慕，但因为投资本金不够，为了赚取更大的收益，开始举债投资，但一旦对市场判断不准，就会导致巨额亏损，事与愿违。特别是刚开始尝试投资的时候，一次的失败很可能会打击投资的士气，所以一定要明白：投资需谨慎。

相反，还有一些人过于“保守”，他们把钱看得特别重要、管得特别紧，害怕购买理财产品会血本无归，总认为将钱放在哪里都不如放在银行保险。这种观点也不完全正确，应转变只求稳定不看收益的传统理财观念，积极寻求既稳妥、收益又高的投资渠道，以最大程度地增加家庭的理财收益。理财并不等于投资。理财的核心是合理分配资产和收入，不仅要考虑财富的积累，更要考虑财富的保障。

3. 把所有的积蓄都用来投资。这是一种完全不给自己留后路的方法，非常不值得吸取。无论做什么样的投资，一定要给自己留出足够的钱来维持生活、应对意外，这样才能没有后顾之忧。

4. 冲动投资，盲目跟风。理财不是做游戏，这很可能关系到一个人未来几十年的生活。所以，做投资，一定要有比较完善的投资规划，千万不能随大流或者盲目跟风，而一定要选择适合自己的理财产品。冲动，很容易让人掉入他人的陷阱。

千万不要在冲动的时候做决定，这时的决定很可能是自欺，也是欺人。做任何投资前，都要静下心来认真思考，不要人家说好就好，不要认为家人能赚钱你就能一定赚钱，相关调查显示，在所有的投资中，盲目投资最易遭受重大损失。正确的做法是：注意关注整个市场走势，在充分考虑自身收入、支出、风险承受

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

能力等情况的基础上，选择适合自己的理财产品。

5. 专家说什么都对。如果细心观察就会发现，很多专家的言辞之间多有矛盾，有的甚至是自相矛盾，如某一天，也许你看到一个评论家正在强调经济会强势反弹，市场也正在稳步回升。可第二天，却有评论家，甚至是同一个评论家在说经济正在走下坡路……如果投资者想在资本市场中掘金，千万不要盲目听从他们的言论。否则，吃亏的只能是自己。

因此，不要盲目听信他人的意见，有的时候，不妨把自己把自己变成一个“聋子”，也只有这样，才能不被外界的干扰混淆自己的视听。现在的专家鱼龙混杂，如果完全把自己的命运交付于他们的手上，那绝对是一件对自己不负责任的事情。为了不受到太多的干扰，应该加强分析、判断的能力，而不是把专家“神化”。

第11条 不要完全相信规则
BUFFETT + SOROS + ROGERS



比投资失败更可怕的是丧失信心

有时候，我几乎已经心灰意冷了，我以为我是一个百无一用的人，后来证明不是。正如面包会有的一样，天才也是会有的。

——索罗斯

索罗斯曾经有很多成功的经历，但这并不代表他的投资没有失利过。相反，他有很多次惨败的经历。最严重的一次，曾经让他痛失掉6亿美元。但他在接受《时代》杂志记者采访的时候，依然说出了“我很乐观”、“我仍然很高兴”的话语。让人们不得不佩服他的勇敢。他的朋友评价他道：“他十分平静。他的状态比我见过的所有人都好……”这也可能是能成大事的人共同的特点：“不以物喜，不以己悲。”也只有这样，才能以最平和的心态面对生活、面对投资。

犹太人有句谚语说：“伟人经常犯错误，经常要摔倒，但虫子不会。因为，它们做的事情就是挖洞和爬行。”的确，只有那些敢于挑战的人才会有遭遇失败的机会。如果一个人每天碌碌无为，只能踏着别人的脚印前行，是没有资格体验到失败的滋味的。

当美国人的收入由1000美元上升到3000美元时，很多人都有

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

了购置汽车的打算。但当时大部分汽车都是手工生产的，成本很高。这时，老福特就设计出了一种“标准化流水线”的方法，即批量生产相同款式、相同颜色的汽车，降低汽车的成本。这种车的价格仅为6800美元，受到了很多美国人的欢迎，福特公司也因此一跃成为了美国最大的汽车公司。但谁知好景不长，随着人们生活水平的提高，人们也希望自己的汽车能够个性化。很多汽车公司紧跟市场需要，相继推出了不同颜色、不同款式的汽车，抢夺福特的市场。很多朋友劝老福特要适应时代的要求，更新自己的产品。可老福特不仅自己坚持生产那种落伍的汽车，连他的儿子也必须听他的。顽固不化的老福特的坚持，将福特公司推向了倒闭的边缘。后来，在诸多专家的建议下，老福特才勉强地将公司交给儿子管理，福特公司也才逃过了一劫。尽管如此，也因此大伤元气。

这真应了中国那句“成也萧何，败也萧何”的老话——一时的成功，冲昏了老福特的头脑，让他过于坚持意见，才导致了整个福特公司的失败。没能够与时俱进，是福特公司犯下的最大错误。有自己的想法并不是一件坏事，但一定要将自己的想法和实际联合起来，让双方达到和谐的统一，这样才能为自己赚取利益。当然，这方面的能力也是需要培养的，而这种训练在日常的生活中就能进行。

即使真的失败了，也应该及时调整好自己的心态。投资方面，非常讲究天时、地利、人和，哪一方面有所欠缺，都有可能造成失败的结局。这时，如果能够补救，当然最好；但如果不能补救，也应该及时调整好心态，积极地面对未来的生活，而不是自暴自弃或者产生一些不好的想法。次贷危机蔓延到德国没多

第11条 不要完全相信规则 BUFFETT+SOROS+ROGERS

久，就传来了德国亿万富翁阿道夫·默克因受到公司濒临破产的“打击”而撞火车自杀的消息，这个曾出现在福布斯富豪排行榜的富翁，就这样脆弱地离开了这个世界。很多人听到这个消息后都分外地惋惜，而对于他的做法，朋友们更是无法理解。钱没有了，可以再赚，但如果命没有了，就真的什么都没有了。而有的人遇到麻烦后做法虽然没有这么极端，但或自暴自弃，或自怨自艾，这对解决问题同样没有任何好处。因此，应建立积极的心态，在遇到挫折时，能够很快地走出阴影，这也是投资必须具备的良好心态之一。

一个人能否做成、做好一件事，首先看他是否有一个好的心态，以及是否能认真、持续地坚持下去。信心大、心态好，办法才多。所以，信心多一分，成功多十分；投入才能收获，付出才能杰出。永远不要被缺点所迷惑。当然，成功卓越的人只有少数，失败平庸的人却很多。成功的人在遭受挫折和危机的时候，仍然是顽强、乐观和充满自信，而失败者往往是退却，甚至是甘于退却。

古往今来，每一个伟大的人物在其生活和事业的旅途中，无不是以坚强的信心为其先导。拿破仑就曾宣称：“在我的字典中没有“不可能”这个字眼。”这是何等豪迈的自信，正是因为他的这种自信激起了无比的智慧和巨大的能力，才使他成为横扫欧洲的一代名将。

吉尼斯世界推销纪录创造者——美国的乔伊·吉拉德，他曾在一年中创造平均每天销售四五部车的纪录。他在应聘汽车推销员时，经理问他：“你推销过汽车吗？”吉拉德回答：“我没有推销过汽车，但我推销过日用品、家用电器，我能成功地推销它们，

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

说明我能成功推销自己。我能将自己推销出去，自然也能将汽车推销出去。”因为顾客接受了你，看见你就喜欢，才会接受你的商品；顾客如果不接受你，见到你就讨厌，你的商品再好他们也不会喜欢。

不管是在投资时，还是在生活中，只要充满信心，拥有打不垮的勇气，许多问题就将迎刃而解，而且能使你保持最佳状态，有助于激发你的最大潜能。

第11条 不要完全相信规则
BUFFETT+SOROS+ROGERS



投资机会无处不在

别担心会错失好局，在华尔街唯一不缺的就是各种各样的机会。

——索罗斯

阿拉伯有句古谚说：“黎明不会光临两次来叫醒人们。”机会也是如此。所以人们才会说“机不可失，失不再来”。但若想抓住机遇，必须时时留意机遇。正所谓处处留心皆学问。

台湾某报的记者一直关注各大知名书画家的动态。让他感到奇怪的是，他有很长一段时间都没有听到大陆著名画家李可染的消息。为了一探虚实，他亲自跑到李可染的家中拜访。但让他感到惊奇的是，李可染先生早已乘鹤西去。只是因为一些原因，家人并没有把他逝去的消息向世人宣布。这位记者得知这一情况后，突然灵机一动。他离开李可染的家后，直接赶往了寄售李可染书画的荣宝斋。看到李可染先生的还没涨价，这位记者赶紧筹钱将老先生寄售在那里的书画都买了下来。等办完这件事，他又亲自撰文将老先生仙逝的消息公布了出去。书画收藏爱好者一听到这个消息，纷纷希望能够李可染先生的书画收藏。而此时，市

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

场上已经根本买不到老先生的画了。当然，这位购得老先生墨宝的记者没多久就脱胎换骨，成为了一个富翁。这就是信息的价值。也只有那些关注信息、利用信息的人，才能走进财富的大门。

信息很重要，一个灵活的头脑更重要。多年在市场搏杀的经验，让索罗斯深切地感受到：“一个正常人的思维，是那么的与市场不搭界，要想在市场里赚钱，就必须在周围人的思维时空之外，找到自己独有的、并贴近市场的思维时空。”也就是说，如果想让自己的思维与市场更加“搭界”，不仅需要了解市场，更需要有独特的视角、另类的思维。只有这样，才能看到别人看不着的、想到别人想不出的，才能达到出奇制胜的境界。

索罗斯说：“我们对这个世界的所有看法都有缺陷和扭曲。”但这又有什么关系呢？只要发挥每个人的长处，利用自己的智慧即使发现、把握每一个机会，然后通过正当的手段利用这些机会让自己的财富增值，就无可厚非。

当然，要想让自己有想法，首先要丰富自己的学识。古语云“书中自有黄金屋”，那些爱读书的人，很可能在书中捡到大便宜。

法国有一个叫做拉柯斯特的年轻人，他自幼丧父，家境非常拮据。后来，他还不得不面临辍学的命运。好心的人帮他写了一封介绍信，希望看管图书馆的神父能给他介绍一份工作，以帮助他完成学业。拉柯斯特来到图书馆时，神父不在，他只得在图书馆里闲逛。突然，一本1870年版的、由爱弥·德·费布利耶撰写的《动物学》吸引了他的目光。拉柯斯特随手翻了几页，觉得很

第11条 不要完全相信规则
BUFFETT+SOROS+ROGERS

有趣，就一口气读了下去。等他读到最后一页时，他惊奇地发现最后一页的天头上用红墨水写着——

本书的作者致陌生的读者：

你本人可直接到罗马的派拉兹·迪·谷斯廷撒亚继承法院去，请求出LJ（14675）号文件，这文件将使你获得料想不到的幸运。

E·F谨启

这是真的吗？E·F是谁？拉柯斯特百思不得其解。但他还是想到法院去跑一趟，看看到底有没有E·F这个人。当然，在去之前，拉柯斯特已经做好了白跑一趟的准备。但最后的结果是，这个法国的穷学生，一下子继承了400万里拉的遗产。

拉柯斯特读书致富的故事虽然是个特例，但对于读书的人来说，能在书中获得各种收益是不争的事实。俗话说“开卷有益”，就是这个道理。要知道，一个人掌握的知识越多，他的思想就会越深刻，分析问题的能力也会更强。而多读书，是最快捷、也最有效的获得知识的方法。很多成功的人士都是因为热衷于读书，不仅在知识层面获得了长进，更在经济方面获得了可观的效益。

眼光对于一个人的成功来说，是先决性的条件。大部分成功的人，都是那些具有超前思维的人。第二次世界大战时期，美国的一家缝纫机厂经营状况每况愈下。厂长杰克看到，由于战争的影响，人们已很少有心思坐下来搞缝纫，缝纫机销量下降的趋势不可逆转。他通过研究分析，预测战后由于伤残人员骤增，残疾人用的轮椅需求必然上涨。于是便毅然改行生产残疾人小轮椅。战争结束后，果然销量成倍增长，他独家开发的小轮椅不但走俏本国，而且销到了国外。几年后，小轮椅的销量趋于饱和，他又

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

预测人们将会把健康作为重要的追求目标，于是又着手开发生产健身器。结果仅在战后10多年，健身器便风靡市场，杰克又赚得盆盈钵满。在大多数人眼里，市场是无形的、隐蔽的、难以琢磨的，要准确把握和驾驭市场，几乎是没有什么可以借鉴的东西。其实，市场的变化也是有其规律的，关键是要善于捕捉市场从渐变到突变过程中的蛛丝马迹。

以上这些能力，对于寻找机会、发现机会都很重要，但启动资金更重要。俗话说：“一分钱难倒英雄汉。”特别是对于那些刚刚起步开始创业的人来说，他们虽然有很多想法、有很多干劲，却怎奈没有最基本的支撑，最后不得不错失了创业的良机。其实，募集资金也有很多“投机取巧”的方法，“没有能力买鞋子时，可以借别人的，这样比赤脚走得快。”

小仲马曾在他的剧本《金钱问题》中指出：“做商业是十分简单的事。它就是借用别人的资金！”素有“商人之神”称谓的美国百货巨子约翰·华那卡也将生意成功的秘诀归纳为一个方程式，即：

生意的成功=他人的头脑+他人的金钱

需要指出的是，即使在华那卡拥有了上亿美元的资产后，依然在按照这个方程式做生意。由此也可见，借用他人钱财的重要。事实上，现实中还有很多人都是通过“借钱”使自己走上致富道路的。

1955年，沈鹏冲、沈鹏云两兄弟前往巴西圣保罗市寻求创业的机会。一次，哥哥沈鹏冲到阿雷格里港旅行。他在那里的一家

第11条 不要完全相信规则 BUFFETT+SOROS+ROGERS

餐厅吃到了一种非常美味的意大利肉鸡。沈鹏冲觉得自己从来没有吃过这好吃的东西，赶紧向餐厅的老板询问起相关的情况。原地，这是当地人十分钟爱的一种美食，但在其他地方很少有卖。这让正在寻找创业机会的沈鹏冲如获至宝，赶紧回到圣保罗市与弟弟沈鹏云商量投资饲养意大利肉鸡。两个人都觉得这个买卖不错，可惜的是，他们根本没有启动资金。这下，两个人犯了难。

兄弟俩想了好几天，终于决定采用“借鸡下蛋”的方法，开展自己的事业：他们策划组织了一个合作社形式的互助会，然后在相识的朋友、邻居、工友中招募会员。互助会的成员优先享有入股的权利，入股的人不仅可以获得较好的分红，如果有需要，还可以随时将本金和红利提现。为了尽可能多地筹集资金，兄弟俩不停地宣传、游说，费了九牛二虎之力，终于募集到了1万美元。

钱虽然不多，但总比没有强。兄弟来筹集到了钱，就在阿雷格里港郊区租了一块地，办了一个名为“阿维巴农场”的养鸡场。因为资金限制，农场的规模非常小，一开始，他们每周只能向市场供应200只肉鸡。但沈氏兄弟充满了信心，他们相信鸡生蛋、蛋生鸡，如此往复循环，养鸡场的规模可以不断地扩大。事实正像兄弟俩预料的那样，没几十年，他们的养鸡场每周就能向市场供应180万只肉鸡，沈氏兄弟的财富也滚滚而来。

通过募集资金，让自己赚取第一桶金，是沈氏兄弟的发家之道。在生意场上，借来的钱也是资产的一种。如果能将借钱的能力与运用资金的能力互相配合，必可由一文不名变成一个大富翁。所以，如果有雄心在商业上大干一番成就，必须借用别人的资源；固守个人风格，只会困于“自己”的圈子，永远成就不了

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

宏大的事业。

当然，借钱只是一个手段，只是解燃眉之急；不管是赔是赚，借来的钱都要还给人家。商界如此认可史玉柱，就是因为当年他在巨人坍塌后，依旧毫无条件地还下了之前欠的债，所以他在做脑白金时才没被债主打压。总之，借钱也要借得有品性。这于一个人长远的发展，永远不会是一件坏事。

第11条 不要完全相信规则
BUFFETT+SOROS+ROGERS



别拘泥于以往的经验

我的特别之处就是我没有特别的投资风格。更加准确地说，我在不断地改变自己的风格来适应不同的条件。我不是根据现有的规律出牌，而是在游戏规则中寻求改变。

——索罗斯

在瞬息万变的股市中，投资者会发现经验与教训是很多人津津乐道的话题。广泛的经验既包括在成功经历中的总结，又包括在失败中所吸取的教训。一般来讲，任何人的投资经验对其他人都有一定指导作用，很多投资者也很乐于接受别人的经验教训，因为他们认为那些都是精华，吸取了就一定会有好处。于是各种各样的媒体为了提高收视率，就整天在那里播报一些“投资家的经验之谈”之类的话题，有时还会把那些经验以及投资大师的经历说得天花乱坠。或许在现实的生活中，别人的经验能够使大家不会轻易地犯同样的错误，但是，在金融市场上，别人的经验对投资者来说只能起到借鉴作用，过分迷信有时还会带来很多不必要的损失。只是很多的投资者都没有意识到这一点，依旧一路吹捧那些所谓大师的“宝贵”经验。对此，索罗斯举过一个例子：如果所有的投资者都在运用同一条经验，那么庄家就可能来个逆

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

向思维，进行反向操作，投资者的结局也就显而易见了。所以，索罗斯告诫投资者，不要盲目地跟随某一个专家的任何经验，因为每个人的投资特点是不同的，只有自己亲身体会了，才可能找到适合自己的投资策略。即便如此，索罗斯还是告诫所有的投资者，经验只能用来参考，即使是自己总结的经验也是不可完全相信的。

作为金融界的投资大师，索罗斯有个习惯，那就是把自己每一次的投资经历和心得都以日记的形式记录下来。因为，在索罗斯看来，投资经验非常重要，尤其是通过自身的总结得出的经验。对于一个投资者来说，经验对他们在股市中的投资有着非凡的意义和价值。不仅如此，索罗斯还经常对自己的经验进行整理和分析，最后写了《金融炼金术》这一部使投资者受益匪浅的优秀著作。索罗斯被华尔街上很多的投资者称为“投资奇才”，然而，索罗斯却认为自己不过是一个普通的投资者，而自己之所以能够在金融界如鱼得水，取得如此大的成就，主要得益于自己在投资经历中不断总结的投资经验。当然，索罗斯并不是机械地生搬硬套，而是给那些经验诸如一些哲学性的思考，从而转化为自己材质中的一部分。

投资经验在索罗斯的投资中占有举足轻重的地位，他靠自己灵活地运用这些经验“资源”，使自己不仅在华尔街一举成名，在世界金融领域也占有一席之地。然而，在实际的操作中，索罗斯发现，自己的很多经验都不完美，更有很多经验已经过时了，所以索罗斯只会理性地对待自己的投资经验，他认为那些经验并不是完全正确的，也是不可信的。索罗斯在1987年就错误地运用了自己以往的经验。他所掌控的量子基金将公司40%的资金都投进了日本的金融市场。那时日本行情的发展如日中天，很多投资者

第11条 不要完全相信规则 BUFFETT+SOROS+ROGERS

都很看好日本股市。然而索罗斯却根据自己以往的经验推测，日本即将面临一场股市大崩盘。当然索罗斯也不是凭空推测，他分析了很多国家的市盈率，如英国的市盈率为17.3倍，美国的高达19.7倍，而日本更是以一个惊人的数字使理性的投资者惊呆了。索罗斯认为日本股市已经走到了山穷水尽的地步，不可能再有什么大的发展潜力。于是索罗斯将注入日本的全部资金撤离日本金融领域，他甚至为此暗暗自喜量子基金将会成功地规避这次日本的金融风暴。而此时，那些看似疯狂的投资者还在纷纷将资金投入日本股市。在他们眼中，日本股市还会继续走高，不会下跌。这是，索罗斯已经将全部资金撤离了日本股市，转而注入美国股市。因为他认为日本的金融风暴不会对美国有太大的影响，而自己一定可以再此次投资中大赚一笔。其实，那是的美国股市也处于剧烈的升温期，但索罗斯还是对美国的股市很有信心。于是，他就那样很轻松地面对美国股市。然而，一切都出乎了他的意料之外，当他一直关注的日本股市还处于风平浪静的时候，美国股市却危在旦夕，股指一夜之间下跌了将近600点。所有的投资者都因此遭受了巨大的损失，索罗斯的投资也一样溃不成军：量子基金损失高达32%，基金净资产由原来的26亿美元降到了18美元，索罗斯本人也损失了将近一亿美元。这次投资给索罗斯带来的沉重的打击，然而，索罗斯并没有迷失于自己的失误中，而是及时地寻找自己失败的原因，并从这次失败中汲取教训。

起初，所有的投资者包括索罗斯在内，都认为索罗斯无论是对美国股市还是日本股市都有着非常合理合情的分析，并且有非常理性的判断能力。任何人都没有想到，投资巨鳄索罗斯居然是这次崩盘中损失最为惨重的投资者之一。这次投资也让索罗斯得到了一个令人深省的教训：股市如同六月的天气，说翻脸就翻

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

脸；如果投资者在进行每一次投资时都被那些经验或专家预言所指引，势必会使自己的投资一败涂地。因为股市是瞬息万变的。此后，索罗斯对自己的投资经验就不再那么相信了，他对投资的警惕性也随之提高。索罗斯还经常以此来告诫自己，同时也告诫其他的投资者，在股市投资中，经验固不可少，但是，投资者一定要清醒地认识到：经验只是对过去的总结，并不一定适合现在或将来的投资。经验在投资中也只能充当参考对象的角色。作为一名优秀的投资者，不能被以往或是投资家们的投资经验所束缚，而是应该用于冲破一切教条，寻找适合自己的投资策略。



投资有学问

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>



一定要有自己的奋斗目标

不知道自己想要的是什么，就不可能在华尔街赚到钱。我
生来一贫如洗，但决不能死时仍旧贫困潦倒。

——索罗斯

索罗斯曾经很认真地说，他是“世界上拿薪水最多的评论家”。由此可见，尽管他掌握着巨额的资产、参与着激烈的商战，却一直以“局外人”的身份自居。也许正因为如此，他才能冷静地判定每一次局势，制定每一个计划，才能获得一次次的成功。

哈佛大学的研究人员曾经对本校的MBA专业的学生进行过一次跟踪调查——在这些学生毕业前，研究人员让他们填写了一份问卷，问卷上的问题包括“你是否有明确的生活目标并把它写下来了”、“是否已经制定好了计划去实现它”等。统计显示，仅有3%的学生有清晰的目标，且具体地将它们写了下来；13%的学生虽然都目标，但并没有把这些目标写出来；至于剩下的84%的学生，他们最大的目标就是能够过一个愉快的暑假，至于其他，根本就没有想过。可以说，这些参与调查的学生，在智力、学历和环境等方面，条件都差不多。但在十年后，他们的境况却有了非常

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

大的差别。十年后，当研究人员再找到这些学生时，他们惊奇地发现：当年那些有目标但没有写下来的13%的学生的收入，是那些没有目标的学生两倍；而那些有目标、且把目标清晰地列出来的3%的学生的收入，是其余97%的学生的十倍。为什么会有如此大的悬殊？就是因为那3%的学生有明确的目标，且能朝着既定的方向坚持不懈地努力。一个人的目标越清晰，他获得成功的希望就越大。这就是目标的力量。很多人会在生活中迷失，就是因为他们没有明确的目标。一个目标，就像一个灯塔，可以引导自己向正确的方向前进。

因此，一定要有自己的奋斗目标。同时，在行动中不仅需要知道明确的目标，还要有一个个通往目标的里程碑，这样能够不断地把行动效果与目标加以对照，进而清楚地知道自己的行进速度与目标之间的距离，这样行动动机就会得到维持和加强，并继续努力达到目标。

而有了目标，就要立刻付诸行动。如果不抓紧时间，就可能错失良机。

两个猎人去森林打猎，两个人一胖一瘦，他们一前一后地走着。突然，他们看到一只落单的大雁，两个猎人赶紧拉弓搭箭，准备射杀大雁。

可就在千钧一发之时，胖胖的猎人突然问道：“如果我们把大雁射下来了，是应该蒸着吃呢，还是煮着吃？”

瘦瘦的猎人赶紧说：“当然是蒸着吃了！”

可胖胖的猎人不同意，他认为还是煮着吃好吃。于是，两个猎人就争吵了起来。

这时，刚好有一个柴夫路过。问明了原委后，柴夫笑着说：“这还不简单，打下来后一半蒸着吃、一半煮着吃不就得了？”两个猎人听后觉得很有道理，就决定按照柴夫说的去做。可当他们再准备拉弓搭箭之时，连大雁的影子都找不到了！

这个故事告诉我们，认准了目标要马上开始行动，如果拖拖拉拉、优柔寡断，很可能会错失良机。只有当机立断，才能抓住最好的时机，并很可能获得意想不到的惊喜。这也是成功者必备的能力。

服装设计师皮尔·卡丹28岁时，还只不过是一个名不见经传的小裁缝。一天，他在巴黎大学门前看到一个漂亮的姑娘，这个姑娘不仅长相秀丽，身材也格外地好。虽然她只穿了一件普通的连衣裙，但绰约的风姿还是让人感觉美感十足。皮尔·卡丹想：如果这个姑娘能穿上自己设计的服装，一定能给人耳目一新的感觉。于是，他当机立断决定要让这个姑娘当自己的模特。可因为害怕自己过于唐突，吓坏了姑娘，皮尔·卡丹就一直跟在姑娘的身后，一直跟了好几条街。后来被姑娘发现了，姑娘问他：“你到底想干什么？”皮尔·丹不好意思说：“你好！我叫皮尔·卡丹，是名服装设计师。我想请你做我的时装模特……”弄清皮尔·卡丹的来意后，姑娘放松了警惕，且笑容满面地答应了他的要求，开始了和皮尔·卡丹的合作。之后，那个姑娘又先后给皮尔·卡丹推荐了二十几名非常优秀的模特。因为有了这些活广告，皮尔·卡丹设计的服装很快便被人们认知并接受了，自此，他的事业也真正地步入了正轨。若干年后的今天，皮尔·卡丹公司已经有了二十多万的员工，其销

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

售网点也已经遍布了世界的很多个角落。而皮尔·卡丹则将自己的成功归功于两点：一是“从不喜欢浪费时间”，二是“从不优柔寡断，但绝非草率行事”。的确，不难看出，很多成功的人士之所以能取得如此的成就，就是因为他们能将深思熟虑与当机立断达到完美地结合。

当然，合理地利用时间，也是不能忽略的方面。因为，只有充分地利用每一分钟的时间，才能大大地提升效率，更快地接近目标。

在瑞典的乡下，住着一个农夫和他的妻子，他们的家里一贫如洗，唯一值钱的东西就是三只白鹅。不久，他们的儿子出生了，夫妇两人都很高兴。一天，一位有钱的亲戚穿着华丽的衣服来他家做客，那位亲戚讽刺地说道：“瞧瞧你们的儿子，即使长大了，也只能是一个看鹅的穷鬼！”

亲戚的话很难听，但农夫并没有生气，他自信地说：“那你就错了。二十年后，我的儿子一定会成为远近闻名的富翁。到那时，恐怕要雇你的儿子给他当马夫了！”

为了把自己的儿子培养成富翁，在男孩6岁时，农夫就教他读路德的《训言录》，并告诉他：要严密地分配自己的时间，将每个小时都赋予特殊的任务。男孩一直按照父亲说的做，合理利用每一分钟的时间。中学时，男孩曾认真地在自己的作文里写道：“谁盗窃我1分钟时间，谁就是盗窃瑞典！”老师看了他的作文，由衷地说道：“这个男孩儿将来一定是国家的栋梁！”

事实也果然如此。在男孩20岁时，他创造了一项重大发明，并在之后不断地努力，最终成为了出类拔萃的科学家和本国首屈

一指的富翁。这个男孩就是奥莱夫，瑞典最伟大的发明家之一。

故事中，奥莱夫之所以能够取得日后的成就，不仅是因为父亲帮他确立了一个明确的目标，更是因为父亲教会了他如何正确、合理、充分地利用时间，让他有了更多实现目标的可能。

通用电气公司的前总裁杰克·韦尔奇在工作时，非常严格地遵守自己对时间的分配：每天清晨6点，他准时来到办公室，先用15分钟的时间阅读经营、管理或哲学类的书籍，然后思考年度的各项重要工作以及最近的工作安排。为了督促自己，他会把一周内要做的事情写在办公室的小黑板上。8点左右，他和自己的秘书共进早餐，并把清晨考虑过的事情和秘书商量。大到公司年度计划，小到员工孩子的上学问题，都在韦尔奇的思考范围之内。等他和秘书计划好了，秘书就会按照最后的解决办法去执行。不仅如此，韦尔奇还将自己的工作时间化整为零，并严格执行。如他将20%的时间用于与客户沟通，35%的时间用于会议，10%的时间用于通话，5%的时间用于公文审批等。这种方法，极大地提高他个人乃至整个公司的工作效率，很多大公司都纷纷效仿，并且取得了不错的效果。同样，如果一个人能将自己的时间划分得清清楚楚，知道自己每天该花多少时间学习、多少时间锻炼身体、多少时间睡觉、多少时间与朋友交流、多少时间自由玩耍或支配、多少时间看电视……而且这样的时间划分又是他自己给自己规定的，那么有理由相信，他的积极性一定会被大大地调动起来，学习和工作的效率也会大大提升。

著名的帕金森法则指出，如果一个人有多少时间完成工作，那么就变成了他完成这项工作需要多少时间。心理研究也显示，

世界三大投资大师

华尔街的12条理财忠告

如果一个人感觉到他的时间很充足，那么他在做事时注意力就会下降；相反，如果这个人知道要在某个特定的时间完成某件事，就会有一定的紧迫感，做起事来也会更努力。这的确是一件十分微妙的事情。要知道，良好的习惯不仅对于一个人实现自己的理财目标，就是对于实现自己的人生目标，都是非常有益处的。



持久赚钱的秘诀

人们认为我不会出错，这完全是一种误解。我坦率地说，对任何事情，我和其他人犯同样多的错误。不过，我的超人之处在于我能认识自己的错误。这便是成功的秘密。

——索罗斯

哲人埃德慕斯曾经说过：“伟大的目标构成伟大的心。”因为，伟大的目标可以产生伟大的动力，伟大的动力导致伟大的行动，伟大的行动必然会成就伟大的事业。简单地说，有大目标的人赚大钱，有小目标的人赚小钱，没有目标的人只能帮别人赚钱。试看天下的财富英豪，他们之所以能获得今天的成功，都是因为他们有一个伟大的赚钱目标。因为有了目标就有了动力，有了动力就能有勇气去面对接下来的挑战。需要注意的是，这些富豪们的目标，有很多都是在他们很小的时候就定下的，如巴菲特、索罗斯、洛克菲勒等。也许正是因为“少年不知愁滋味”，所以他们才有魄力去给自己定下如此宏伟的蓝图；也许正是因为“年轻气盛”，所以他们才能毫无顾忌地向自己的目标冲刺。正是这些看似荒唐的目标，影响了他们的一生，最终把他们推向了财富的顶端。所以，在开始自己的“赚钱之旅”前，一定要给自己定下一

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

个目标，然后按照这个既定的目标迈进。

有了目标不去努力，否则，再伟大的构想也是白搭。而努力的关键，则在于实践者的坚持。J·K·罗琳，一个靠政府救济的单身母亲，坚持写作，创作了“哈利·波特”系列小说，不仅让自己成为了家喻户晓的作家，也让自己成为了英国的第三富婆。其实，很少有人知道，J·K·罗琳在自己6岁的时候就开始创作了，只是迫于生计，她一直没能将写作当成自己的主业。但她一直没有放弃自己的这个“爱好”。1990年，J·K·罗琳开始构思《哈利·波特与魔法石》。而为了写成这部书，她整整花去了五年的时间。可以毫不夸张地说，J·K·罗琳的成功很大程度上取决于她的坚持。同样因为坚持获得成功的人不胜枚举。世界首富比尔·盖茨，一心坚持做软件，为了做软件，他不惜放弃自己的学业，但也是因为这份坚持，他把自己送上了世界首富的宝座。素有“股神”之称的巴菲特，之所以能创下亿万的家产，不仅是因为他能坚持专心做股票，而且也是因为他能坚持“如果一只股票我不想持有10年，那我根本就不碰它一下”的炒股原则。如果没有这些“坚持”给他当“护身符”，巴菲特恐怕也难有今天的成就。索罗斯也是因为从始至终专注于对冲基金，且无论遇到什么困难都没有放弃，所以才能成为今天首屈一指金融大鳄。

日本战败后，整个社会都陷入了瘫痪的状态。在这百废待兴之时，美国的品质大师戴明博士应邀到日本进行演讲。戴明博士的演讲主题只有一个——“每天进步一点点”。他认为，只要日本的企业能坚持做到“每天进步一点点”，那么过不了多久，日本就可以恢复往日的繁荣。当时，戴明博士先后到松下、索尼、本田等诸多家企业进行演讲。这些企业的领导听了演讲之后，觉得很有道理，就一直按照戴明博士所要求的那样去做。若干年后，

第12条 投资有学问 **BUFFETT+SOROS+ROGERS**

他们的坚持取得了神效，因为世界上没有人不知道他们企业的名字。总之，若想赚钱，一定要找出一个适合自己的赚钱方法，然后坚持它。毕竟，只有养成了坚持的性格，遇事才能有一股不服输的劲儿，才能成为那个笑到最后的人。

当然，坚持也要讲究方法。要知道，富翁的钱可都是“想”出来的，没有想法，很难成大事。亿万富翁亨利·福特说：“思考是世上最艰苦的工作，所以很少有人愿意从事它。”而如果一旦你享受到思考的乐趣，就永远不愿意抛弃它。

美国一所大学的校长，突然继承到了50亩的荒地。但他认为，这块土地过于贫瘠，既没有具有商业价值的木材，也没有矿产或其他贵重的附属物。最麻烦的是，州政府还在这块土地上修建了一条公路，将这块土地一分为二。校长想了很久，都觉得这块土地不能给自己带来任何收入。再一想到自己还要为这块土地支付土地税，他的头都要炸了。

一位年轻人开车从这里经过时，却看出了不一样的“风景”。他发现：这块土地虽然贫瘠，但正好位于山顶处，因此可以观赏到四周连绵几公里长的秀美景色。同时，细心的年轻人还发现土地上长满了一层小松树及其他树苗。年轻人非常看好这片地，所以他主动要求以每亩10美元、共计500美元的价格买下这块地。校长毫不犹豫地答应了。

年轻人拥有了这块土地的使用权之后，先在靠近公路的地方修建了一间独特的木制房屋，经过装修，这个房屋成了一间很大的餐厅；接着，他又在房子附近建了一处加油站。同时，他还在公路沿线盖了十几栋木制的单间小房子，并以每人每晚5美元的价格出租给游客。第一年，他就凭着这些木房子和加油站，为自己

世界三大投资大师

犹太人的12条理财智慧

赚取了18万美元的收入。

第二年，年轻人增建了50栋木屋，而且，他新盖的木屋都是有三个房间的大木屋，可以供附近的居民消夏避暑。而这些木屋租金每个季度也仅为180美元。因为价格低廉、环境优美，很多人都争着来租年轻人的房子。而年轻人盖的这些房子所用的木料，都是这块土地上生长的，根本没有任何成本。

年轻人通过这件事尝到了甜头。不久，他又买下了五公里外的另一处100亩的农场。这次，他购买土地的价格是每亩25美元。这让农场原来的主人感觉自己遇到了傻子。但年轻人有他自己的想法。他接手这个农场后，先建造了一个100多米长的水坝，然后挖渠将水引入到一个占地十多亩的、几近干涸的湖泊。等湖里有了水，他又在水利放养了许多鱼苗，之后，他便效仿之前的方法，在这里建房然后出租给避暑度假的人。这次，经过小小的改造，他又赚取了30万美元。

故事中，也许年轻人没有那位校长有文化，但年轻人因为有想法，依旧成为了最后的赢家。虽然说金钱很重要，但如果拿金钱和想法进行比较，那么不得不说，想法要比金钱重要。因为，想法是能赚到钱的智慧。世界著名成功学大师拿破仑·希尔曾经在自己的著作中指出：“如果你想变富，你需要‘思考’，独立思考而不是盲从他人。富人最大的一项资产就是他们的思考方式与别人不同。”不论你是谁，不管年龄大小，教育程度高低，都不要低估自己思考的价值。连“篮球之神”迈克尔·乔丹都说：“我不是用四肢打球，而是用脑子打球。”我们还有什么理由不去相信自己头脑的价值呢？

诚信，也是赚钱过程中不可忽略的细节。众所周知，犹太人

第12条 投资有学问
BUFFETT+SOROS+ROGERS

是世界上公认的最成功的商人，也却是世界上最讲信用的商人。也因此，他们受到世人的尊重。据说，犹太人之所以这么讲诚信，是来自于对神的敬畏。也正是因为遭受过这种不守诚信的磨难，犹太人才认为“惟有诚实正直的经商之道才是生存处世的最高法则”。当然，有人认为这只是神话，但不管是什么原因，犹太人的诚信是有口皆碑的，也正是因为有了这份诚信，他们才得以坐拥世界上最多的财富。

赚钱永远没有固定的模式，却有不变的方法——恒定的目标，专注的激情，深刻的思考，再加上能够赢得他人尊重的诚信，想不成功都难。

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告



投资要遵循规则

金融市场是不属于道德范畴的，在这里道德根本不存在，因为它有自己的游戏规则。

——索罗斯

“对敌人仁慈就是对自己残忍。”这个道理同样适用于金融投资领域。每个投资者对待自己的投资都要有理性、慎重，任何不小心都可能导致自己功亏一篑，甚至葬送自己的前程。因此，索罗斯说：“当有机会获利时，千万不要畏缩不前。当你的一笔交易有把握时，给对方致命一击，即做对还不够，要尽可能多地获取。”

毫无疑问，索罗斯是一位独具眼光的投资家，他的专注让他总能分清哪些事情不能融入半点同情进去。他精湛的投资技艺和高超的投资策略让人惊叹。

索罗斯把自己创立的量子基金打造成为全球著名的大规模对冲基金之一，但他同时也让很多人一夜之间倾家荡产，一无所有，也因此遭受到了很多人的指责和声讨。索罗斯对此毫不在意，他总能以局外人的冷漠态度平静地面对人们的指责。他对投资的冷漠如同他捐助慈善机构的热忱一样让人感到吃惊，

第12条 投资有学问 BUFFETT+SOROS+ROGERS

1992年9月，对英国人来说是个黑色的月份，索罗斯和国家炒家开始进攻欧洲汇率体系中包括英国英镑、意大利里拉等在内的疲软的货币。索罗斯及一些长期进行套汇经营的共同基金和跨国公司在市场上抛售疲软的欧洲货币，使得这些国家的中央银行不得不斥巨资来支撑各自的货币价值。

尽管英国政府投入了大量的外汇储备，并计划从国际银行组织借入资金来阻止英镑继续贬值，但这犹如杯水车薪。仅索罗斯一人在这场与英国政府的较量中就动用了100亿美元，购入60亿美元的坚挺货币——德国马克，同时，索罗斯又购入价值5亿美元的英国股票，并卖出德国股票。结果英国国家银行——英格兰银行遭到惨败。这场战争让索罗斯和他的量子基金共获得了20亿美元的利润，也让英伦三岛无数人为此倾家荡产。

索罗斯对这一切显得无动于衷，面对众人的指责，他认为自己没有半点错误。索罗斯说，这是一场赌博，当然会有输有赢，因此他强调他没有而且也不会又半点内疚。他说他无意于让英国人倾家荡产，他只是为了赚钱，他也没有做什么违法的事情，他只是正当地抓住了英国政府以及英格兰银行给他提供的机会。这就是索罗斯，当他投资的时候，他的思想里不允许他带着任何怜悯之情。

1997年的亚洲金融风暴之后，马来西亚总理马哈蒂尔声讨索罗斯说：“我们花了40年建立起的经济体系，就被这个带有很多钱的白痴一下子给搞垮了。”

毫无疑问，索罗斯在金融街的狙击英镑、东南亚金融危机等大手笔让全世界都认识了他。他用他的行动告诉每一位投资者，理性投资，不要掺杂半点感情。

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

当然，索罗斯也有失手的时候。有时候，在参观工厂的时候，索罗斯太过于相信公司管理人员的乐观评估。他购买霍利赫公司股票的唯一的原因就是他跟公司管理人员的会面，他事后对那次会面很懊悔，因为股票并没有上涨。

可以想象，如果有人赚到索罗斯那么多钱，人们难免会质疑：他所有的金融活动都是正大光明的吗？这些年，索罗斯时不时地会与美国证券交易委员会发生一些摩擦，但是没有一次发展成为大的阻碍。

然而，20世纪70年代的一次冲突似乎很严重。美国证券交易委员会将索罗斯告上美国纽约地方法院，控告他操纵股票。具体的罪名是民事欺诈和违反美国联邦证券法的反操纵条款。根据原告美国证券交易委员会的控诉，1977年10月，在美国计算机科学公司公开上市前一天，索罗斯将每股价格压低了50美分。根据美国证券委员会的证词，索罗斯涉嫌指示一位经纪人大批地卖掉计算机科学公司的股票。该基金总共持有4.01万股，这位经纪人抛售了其中的2.24万股，占1977年10月11日计算机科学公司当天交易量的70%。美国证券交易委员会补充说，上市价格是那一天收盘时“人为压低的价格”，每股只有8.375美元。这一被指控的操纵行为可能使该基金会损失750万美元。根据美国证券交易委员会的控诉，索罗斯基金从报盘经理手中购入了15.5万股，以更低的价格从其他的经济人那里购入1万股。证券交易委员会指控，在上市当天，以及上市后当月稍后的日子里，索罗斯下令买入计算机科学公司的7.5万股，将股价维持在每股8.375美元，引诱其他人买进这只股票。

结果是，索罗斯既不承认也不否认，就此结案。

第12条 投资有学问
BUFFETT+SOROS+ROGERS

索罗斯认为，与美国证券交易委员会打官司会花费他太多的时间和金钱。1981年某杂志的文章里引用了索罗斯的话：“证券交易委员会不能相信，有人可以在不违规的情况下，做得像我这样出色，他们想找一些理由。”

如果说，是索罗斯卓越的投资业绩使得证券交易委员会想寻找一些可以指控的事情来陷害索罗斯，这似乎不大可能。更可能的情况是，当局几乎找不到充足的证据来控告索罗斯。索罗斯可能会受到金融起诉，可能会被认为有罪，可能会被罚款。但是，他的好运始终伴随他左右，在他整个金融生涯中，他没有进过监狱一天。即使他被指控，即使付罚款，这对他的业务并没有什么重大影响。加拿大的琼斯基金会控告索罗斯，声称由于股票价值下降，基金会蒙受了巨大的损失。索罗斯和基金会最终以100万美元和解。起诉并没有使索罗斯退缩，事实上，这对于他的收益没有什么影响。

索罗斯总是能从哲学的高度来判断他的投资行为，对于很多批评他投机的言论，正像他在亚洲金融危机之后所说的：“在金融运作方面，说不上有道德还是无道德，这只是一种操作。金融市场是不属于道德范畴的，道德根本不存在于这里，因为它有自己的游戏规则。我是金融市场的参与者，我会按照已定的规则来玩这个游戏，我不会违反这些规则，所以我不觉得内疚或要负责任。从亚洲金融风暴这个事情来讲，我不炒作它照样会发生。我并不觉得炒外币、投机有什么不道德。另一方面我遵守运作规则。作为一个有道德和关心它们的人，我希望确保这些规则是有利于建立一个良好社会的，所以我主张改变某些规则。我认为一些规则需要改进。如果改进和改良影响到我自己的利

世界三大投资大师

给儿女的12条理财忠告

益，我还是会支持它，因为需要改良的这个规则也许正是事件发生的原因。”

索罗斯实际是给我们上了一堂“规则”课。他清楚地表明，有些规则正是“事件发生的原因”。拿亚洲金融风暴来讲，弥漫于亚洲国家金融领域的许多“规则”就是事件发生的原因，“我不炒作它照样会发生”。

面对这样发人深思的回答，道德的追问应该对准谁呢？

世界三大 投资大师

给儿女的12条理财忠告

花时间教育我们的孩子理财，难道还有比这更美好的时光？我期待着把自己数十年的经验传播给下一代，相信这些知识是最具价值的财富。

——沃伦·巴菲特 (Warren Buffett)

毕竟再多的钱，都有被花光的一天，可是懂得理财，就可以使有限的资产不断得以累积。而正确的理财观念必须从小养成，对于儿女来说，这才是给他们最有价值的财产。

——乔治·索罗斯 (George Soros)

你们的父亲是位投资家，也是个勤奋的人，尽其所能地学习新知识来赚钱，所以才能在三十七岁时退休。我想告诉你们我从这些经验中所学到的东西。

——吉姆·罗杰斯 (Jim Rogers)

巴菲特+索罗斯+罗杰斯

决定你一生财运的12堂理财规划课

上架建议 励志·理财

ISBN 978-7-5108-0630-8



9 787510 806308 >

定价：29.80元